



UNIVERSIDAD TÉCNICA PARTICULAR DE LOJA
La Universidad Católica de Loja

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y
EMPRESARIALES**

CARRERA DE ECONOMÍA

Impacto económico de la pandemia generada por el COVID-19
en las familias del cantón Piñas, período 2019 - 2021

Trabajo de integración curricular previo a la obtención del título de:

Economista

Autor: Benitez Flores, Angie Cristina

Director: Ochoa Ordóñez, Oswaldo Francisco

LOJA

2022



Esta versión digital, ha sido acreditada bajo la licencia Creative Commons 4.0, CC BY-NC-SA: Reconocimiento-No comercial-Compartir igual; la cual permite copiar, distribuir y comunicar públicamente la obra, mientras se reconozca la autoría original, no se utilice con fines comerciales y se permiten obras derivadas, siempre que mantenga la misma licencia al ser divulgada. <http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/deed.es>

2022

Aprobación del director del Trabajo de Integración Curricular

Loja, 25 de julio de 2022

Economista

Diego Alejandro Ochoa Jimenez

Director de la carrera de Economía

Ciudad.-

De mi consideración:

Me permito comunicar que, en calidad de director del presente Trabajo de Integración Curricular denominado: Impacto económico de la pandemia generada por el COVID - 19 en las familias del cantón Piñas, periodo 2019 – 2021 realizado por Angie Cristina Benitez Flores ha sido orientado y revisado durante su ejecución, así mismo ha sido verificado a través de la herramienta de similitud académica institucional, y cuenta con un porcentaje de coincidencia aceptable. En virtud de ello, y por considerar que el mismo cumple con todos los parámetros establecidos por la Universidad, doy mi aprobación a fin de continuar con el proceso académico correspondiente.

Particular que comunico para los fines pertinentes.

Atentamente,

Director: Oswaldo Francisco Ochoa Ordoñez, Mgs.

C.I.: 1103671457

Correo electrónico: ofochoa@utpl.edu.ec

Declaración de autoría y cesión de derechos

Yo, Angie Cristina Benitez Flores, declaro y acepto en forma expresa lo siguiente:

Ser autor (a) del Trabajo de Integración Curricular denominado: Impacto económico de la pandemia generada por el COVID - 19 en las familias del cantón Piñas, periodo 2019 – 2021, de la carrera de Economía, específicamente de los contenidos comprendidos en: Introducción, Capítulo 1. Fundamentación teórica: definición de pandemia, concepto del COVID -19, ocupación laboral, clases sociales y estatus económico, economía familiar, pobreza, crecimiento y desarrollo económico y evidencia empírica, Capítulo 2. COVID – 19 y su impacto en la economía: Pandemia del COVID – 19 en el mundo, pandemia del COVID – 19 en América Latina, Pandemia del COVID – 19 en Ecuador y la condición laboral de la población del cantón Piñas, Capítulo 3. Impacto económico de la pandemia generada por el COVID - 19 en las familias del cantón Piñas: Metodología, resultados y discusión, conclusiones y recomendaciones, siendo Oswaldo Francisco Ochoa Ordoñez, director del presente trabajo; también declaro que la presente investigación no vulnera derechos de terceros ni utiliza fraudulentamente obras preexistentes. Además, ratifico que las ideas, criterios, opiniones, procedimientos y resultados vertidos en el presente trabajo investigativo, son de mi exclusiva responsabilidad. Eximo expresamente a la Universidad Técnica Particular de Loja y a sus representantes legales de posibles reclamos o acciones judiciales o administrativas, en relación a la propiedad intelectual de este trabajo.

Que la presente obra, producto de mis actividades académicas y de investigación, forma parte del patrimonio de la Universidad Técnica Particular de Loja, de conformidad con el artículo 20, literal j), de la Ley Orgánica de Educación Superior; y, artículo 91 del Estatuto Orgánico de la UTPL, que establece: “Forman parte del patrimonio de la Universidad la propiedad intelectual de investigaciones, trabajos científicos o técnicos y tesis de grado que se realicen a través, o con el apoyo financiero, académico o institucional (operativo) de la Universidad”, en tal virtud, cedo a favor de la Universidad Técnica Particular de Loja la titularidad de los

derechos patrimoniales que me corresponden en calidad de autor, de forma incondicional, completa, exclusiva y por todo el tiempo de su vigencia.

La Universidad Técnica Particular de Loja queda facultada para ingresar el presente trabajo al Sistema Nacional de Información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública, en cumplimiento del artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior.

.....

Autor: Angie Cristina Benitez Flores

C.I.: 0707002507

Correo electrónico: acbenitez@utpl.edu.ec

Dedicatoria

El presente trabajo está dedicado con mucho cariño a Dios por darme vida y salud, a mis padres que con todo su amor me han apoyado durante el camino para poder lograr mis objetivos, a los docentes que me han guiado durante este proceso investigativo permitiéndome tener un mejor acercamiento a la realidad que se vive dentro de la ciencia económica. Además, quiero dedicar este logro alcanzado, a mis familiares y amigos que de una u otra manera han colaborado en las adversas circunstancias dadas durante el lapso de tiempo empleado, gracias a ello he culminado con éxito.

Agradecimiento

Agradezco primeramente a Dios ya que gracias a su guía y protección he tenido la oportunidad de mejorar y tener gratas experiencias, a mis padres que con todo su cariño me apoyaron y ayudaron con todo lo necesario para sobresalir, reconozco su esfuerzo y por esto trato de ser una mejor persona cada día, también a mis docentes quienes con su humildad y paciencia han sabido dejarme grandes aprendizajes tanto para mi formación académica como para mi vida diaria. Un agradecimiento sincero para mis compañeros que también contribuyeron en este camino, en especial para Yoselyn Guarnizo y Nathaly Aguirre, quienes fueron grandes compañeras, y excelentes amistades, ya que siempre conté con ellas durante este proceso. Agradezco de corazón a todos los que confiaron en mí, espero dar todo lo mejor para dejar un gran aporte para la sociedad.

Índice de contenido

Aprobación del director del Trabajo de Integración Curricular	II
Declaración de autoría y cesión de derechos.....	III
Dedicatoria	V
Agradecimiento.....	VI
Índice de contenido	VII
Resumen.....	1
Abstract	2
Introducción	3
Capítulo uno.....	4
Fundamentación teórica.....	4
1.1 Definición de pandemia.....	4
<i>1.1.1 Pandemias en la historia de la sociedad humana.....</i>	<i>5</i>
1.2 Concepto del COVID – 19	6
1.3 Ocupación Laboral.....	7
1.4 Clases sociales y estatus económico	8
<i>1.4.1 Clase alta.....</i>	<i>8</i>
<i>1.4.2 Clase media.....</i>	<i>9</i>
<i>1.4.3 Clase baja.....</i>	<i>9</i>
<i>1.4.4 Clase más baja.....</i>	<i>9</i>
1.5 Economía familiar	10
1.6 Pobreza.....	11
1.7 Crecimiento y Desarrollo económico	11

1.8 Evidencia empírica.....	12
Capítulo dos	15
COVID -19 y su impacto en la economía	15
2.1 Pandemia del COVID – 19 en el mundo	16
2.2 Pandemia del COVID – 19 en América Latina	18
2.3 Pandemia del COVID – 19 en Ecuador.....	24
2.4 Condición laboral de la población del cantón Piñas	30
Capítulo tres.....	30
Impacto económico de la pandemia generado por el COVID -19 en las familias del cantón Piñas	30
3.1 Metodología.....	30
3.2 Resultados y Discusión.....	33
3.3 Conclusiones	40
3.4 Recomendaciones	42
Referencias	43
Apéndice.....	47
Apéndice A. Encuesta dirigida a los jefes de hogar del cantón Piñas.....	47
Apéndice B. Tablas de resultados	51

Índice de figuras

Figura 1 Gráfica temporal del PIB mundial	17
Figura 2 Variación interanual de las tasas de participación, ocupación y desocupación, del cuarto trimestre de 2019 al tercer trimestre de 2021. (En puntos porcentuales) ...	19
Figura 3 Variación interanual de las tasas de participación, ocupación y desocupación, del cuarto trimestre de 2019 al tercer trimestre de 2021. (En Porcentajes)	20
Figura 4 Variación interanual de la tasa de informalidad laboral. Tercer trimestre de 2020 y Tercer trimestre de 2021 (En Puntos Porcentuales).....	21
Figura 5 Variación interanual del salario promedio real del empleo registrado. Tercer trimestre de 2020 a tercer trimestre de 2021 (En Porcentajes).....	22
Figura 6 PIB y número de ocupados, primer trimestre de 2018 a cuarto trimestre de 2021	23
Figura 7 Tasa de desempleo a nivel nacional y área (En porcentaje respecto a la PEA)	26
Figura 8 Población con empleo en el sector formal e informal a nivel nacional. (En porcentaje respecto al total de personas con empleo)	27
Figura 9 Tasa de pobreza por ingresos.....	28
Figura 10 Tasa de pobreza extrema por ingresos	29
Figura 11 Condición laboral de los jefes de hogar, periodo 2019 - 2021	33
Figura 12 Bono hacia algún miembro de la familia, período 2019 - 2021.....	34
Figura 13 Ingreso total familiar, período 2019 - 2021	35
Figura 14 Variación de ingresos, período 2019 - 2021	36
Figura 15 Motivo de disminución en el ingreso.....	37
Figura 16 Problema económico para el sustento familiar.....	37
Figura 17 Medidas económicas para contrarrestar la crisis económica	38
Figura 18 Lugar de financiamiento	39
Figura 19 Monto solicitado para el crédito.....	40

Resumen

Los efectos de la pandemia por COVID – 19 ha representado una de las peores crisis económicas para el entorno familiar. A razón de ello, la presente investigación se centra en analizar el impacto económico generado por la pandemia del COVID -19 en las familias del cantón Piñas, periodo 2019 – 2021. Para cumplir con lo propuesto, se recurrió a una metodología cuantitativa con un diseño no experimental – longitudinal, además, se utilizó dos tipos de técnicas tales como el cuestionario y la encuesta, aplicada a una muestra poblacional de 365 jefes de hogar. Se encontró el desempleo incrementó de 7,7% en 2019 a 11,5% en 2021, también se evidencia que los ingresos se redujeron pasando de \$425 - \$825 en 2019 a ganar menos de \$425 en 2021. Para ello, tomaron medidas económicas como la creación de emprendimientos, servicios de Delivery y teletrabajo. No obstante, la situación obligó al 29% de las familias a buscar salidas a través de apoyos financieros. Teniendo en conocimiento de la problemática se han realizado algunas sugerencias para evitar el desclive económico de las familias y fortalecer las falencias existentes.

Palabras clave: pandemia, familia, economía.

Abstract

The effects of the COVID-19 pandemic have represented one of the worst economic crises for the family environment. Therefore, this research focuses on analyzing the economic impact generated by the COVID-19 pandemic on families in the Piñas canton, period 2019 - 2021. In order to accomplish the proposed, a quantitative methodology with a non-experimental - longitudinal design was used, in addition to two types of technical techniques such as the questionnaire and the survey, applied to a population sample of 365 heads of household. It was found that unemployment increased from 7.7% in 2019 to 11.5% in 2021, it is also evident that income decreased from \$425 - \$825 in 2019 to earn less than \$425 in 2021. For this, they took economic measures such as entrepreneurship, Delivery services and teleworking. However, the situation forced 29% of the families to look for ways out through financial support. Knowing the problem, some suggestions have been made to avoid the economic decline of the families and to strengthen the existing deficiencies.

Keywords: pandemic, family, economic.

Introducción

El impacto económico ocasionado por la pandemia ha sido una de las peores crisis por la que ha atravesado el mundo en los últimos cien años, este acontecimiento ha implicado que desde que se originó el covid-19, exista mucha incertidumbre debido a la alta inestabilidad en los mercados, según la CEPAL “La economía mundial se hundió un 4,3 %, cerca de 2,5 veces más que durante la crisis económica mundial de 2009” (CEPAL, 2020); Esto nos permite evidenciar la gran crisis económica que atraviesa el mundo ya que debido a las restricciones implementadas por los gobiernos ocasionaron que los efectos sean muy drásticos, dejando como consecuencia la reducción del comercio a nivel internacional, la caída de los precios de los productos, el deterioro de las condiciones financieras, la menor demanda de los servicios turísticos y la reducción de las remesas, provocando que estos factores incidan negativamente en la economía de los países.

Ecuador, no fue la excepción debido a que el COVID -19 afectó de manera significativa a su economía, repercutiendo en todos los ámbitos y estructuras del país, ocasionando muchos debilitamientos en las provincias y ciudades que lo dejan más expuesto y en situación de vulnerabilidad afectando esencialmente a las familias, las cuales, se vieron perjudicadas debido a que sus principales fuentes de ingresos se vieron paralizadas dando lugar, a que los jefes de hogar, se queden en estado de desempleo, se contagien de COVID -19 y en algunos casos pierdan la vida.

En el caso del cantón Piñas, para contrarrestar la crisis económica muchas familias se vieron en la obligación de implementar estrategias que les permitan obtener ingresos tales como: crear emprendimientos, servicios de delivery, comercio en línea, etc. Esto debido a la carencia de trabajo, ya que la mayoría de los habitantes no podían realizar las actividades que normalmente hacían en su diario vivir, no obstante, parte de la población continúa con sus labores a través del teletrabajo, logrando tener una estabilidad económica.

Es por esta razón que la presente investigación se centra en analizar el impacto económico de la pandemia generado por el covid-19 en las familias esencialmente del cantón Piñas, periodo 2019 - 2021, además, determinar las variables económicas que se han visto

afectadas, asimismo identificar y comparar la situación económica de 2019 y 2021 y por último analizar las medidas económicas que han tomado para contrarrestar las adversidades que surgieron a raíz de la pandemia.

Para dar cumplimiento a lo antes mencionado, la investigación se divide en tres capítulos, el primero hace referencia a la fundamentación teórica donde se encuentran las variables importantes para la investigación, además la evidencia empírica. En el segundo capítulo “Covid-19 y su impacto en la economía” se desarrolla un análisis de las variables económicas que se han visto afectadas a nivel mundial, América Latina y Ecuador. Por último, en el capítulo tres se presentan los principales resultados, conclusiones y recomendaciones.

Capítulo uno

Fundamentación teórica

Para el presente capítulo se consideró tomar conceptos, aportes y estudios que se han desarrollado a partir de la pandemia en el ámbito familiar, esto, con la finalidad de corroborar el tema a estudiar. Es así que, se encuentra dividido de la siguiente manera: en primer lugar se encuentra la definición de pandemia, por consiguiente, se analiza a la misma a través de la historia de la humanidad, además, se expone un resumen de las principales variables que influyen en la economía de las familias y por último se muestra la evidencia empírica.

1.1 Definición de pandemia

Las pandemias han ocasionado muchos estragos en la sociedad, debido a su letalidad, o a su alto nivel de propagación entre seres humanos, por lo cual es fundamental conocer el concepto, y para tal fin se expresa la definición que ofrece la Real Academia Española leída en una publicación de Cabezas (2020), donde manifiesta que, “La pandemia es una enfermedad epidémica que se extiende a muchos países o que ataca a casi todos los individuos de una localidad o región”; partiendo de tal explicación, se puede asumir que la pandemia involucra una enfermedad muy contagiosa, o difícil de contrarrestar, por lo cual se propaga rápidamente de una persona a otra, afectando a una localidad completa, una región

o incluso a todo el mundo como el caso del covid-19, que prácticamente obligó a todo el mundo a ponerse en cuarentena con el fin de evitar las pérdidas humanas y los daños graves a la salud.

Para tener un conocimiento completo sobre la pandemia se plasma el siguiente concepto a continuación:

La pandemia es la propagación a nivel internacional de una nueva enfermedad donde la mayoría aún no tienen inmunidad contra ella. La pandemia es una emergencia de salud pública. Se caracteriza por causar muchos casos graves que, aunque puedan representar un porcentaje pequeño de la población, indican una vulnerabilidad constante y sin solución. (Significados, 2017)

En relación a lo expresado, y teniendo un panorama más claro sobre las pandemias, se puede hacer alusión a que cualquier enfermedad que no puede ser controlada y se propaga rápidamente entre las personas, al punto de afectar a localidades completas, es denominada como pandemia, y para evitar problemas se tiene que tomar las debidas precauciones que el caso amerite, ya que al ser una enfermedad constante y sin solución, todos los habitantes que estén en el epicentro donde brote la enfermedad están expuestos a contagiarse y propagar dicha afección.

1.1.1 *Pandemias en la historia de la sociedad humana*

Según (Moya, 2020):

Desde la antigüedad, las enfermedades han diezmado poblaciones enteras en tan solo unos meses, incluso en unos días, despertando el temor de los habitantes ante un mal desconocido, acorde al postulado del autor es importante manifestar que la sociedad humana a lo largo de la historia se ha visto afectada por muchas epidemias, de las cuales algunas han llegado a convertirse en pandemia por las irreparables pérdidas que han dejado, tanto a la humanidad como a la economía.

Dentro de estas nocivas enfermedades tenemos:

- Peste de Atenas (430-426 ac) - 200 mil muertos.
- Peste Negra (1347-1352) - 2 millones de muertos

- Cólera (1826-1832) - 1. millones de muertos.
- Gripe Española (1918-1919) - 50 millones de muertos.
- Sida (1983-actualidad) - Más de 50 millones de muertos.
- Covid-19 (2019-actualidad) - Más de 4 millones de muertos.

Es importante conocer los estragos que han causado estas epidemias en el mundo, ya que de esta forma se conoce la cantidad de pérdidas humanas que ha habido a causa de estas terribles enfermedades y las consecuencias negativas que estos sucesos han ocasionado en la productividad.

Sin embargo, Tomasi (2020) indica que: “Las pandemias fueron un mecanismo para reducir las desigualdades de ingresos y riqueza, que en su día eran extremadamente brutales y, en última instancia, insostenibles” (pág.31)

Partiendo de esta premisa, se puede entender que pese a las grandes pérdidas humanas y materiales, las pandemias contribuyen a reducir las grandes desigualdades de ingresos y riquezas que existen en la sociedad, en razón de que las epidemias afectan a toda la sociedad independientemente de las clases sociales que existan, y al mismo tiempo que la población disminuye, se generan nuevas oportunidades de empleo, que permiten dar espacios de crecimiento económico a las personas que no tenían acceso a una fuente laboral, debido a la excesiva mano de obra desempleada.

1.2 Concepto del COVID – 19

La Organización Mundial de la Salud define al coronavirus como:

Una extensa familia de virus que pueden causar enfermedades tanto en humanos como en animales, causando infecciones respiratorias que pueden ir desde el resfriado común hasta enfermedades más graves como el síndrome respiratorio de oriente medio (MERS) y el síndrome respiratorio agudo severo (SRAS), se sabe que hay otros coronavirus en animales, que todavía no han infectado al ser humano, el virus Covid-19 es una enfermedad infecciosa causada por coronavirus, se desconocía de la misma y fue descubierta recientemente. (OPS, 2019).

De acuerdo al criterio de la organización, resulta importante destacar la letalidad del covid-19 en las personas, ya que este virus ha demostrado ser una enfermedad infecciosa que puede dejar grandes perjuicios a la salud, asimismo puede ocasionar la muerte de los sujetos que no resisten los daños que ocasiona el covid-19 en el sistema respiratorio. Por tal razón las pérdidas humanas y la propagación de la enfermedad se ha dado de una manera muy fugaz, disminuyendo la población y ocasionando grandes desequilibrios en el ámbito económico, político y social.

1.3 Ocupación Laboral

Para definir la ocupación laboral se ha tomado el criterio de Roldan, mismo que manifiesta lo siguiente:

En el ámbito de los servicios: Empleo, es decir, trabajo asalariado, al servicio de un empleador; profesión, acción o función que se desempeña para ganar el sustento que generalmente requiere conocimientos especializados; vocación profesional, deseo de emprender una profesión u otra actividad cuando todavía no se han adquirido todas las aptitudes o conocimientos necesarios. (Roldan, 2018, p.32).

De acuerdo a lo manifestado por el autor, se puede expresar que los individuos para coexistir con sus semejantes, necesariamente deben estar involucrados en una ocupación laboral, ya que de esta forma se pueden ganar el sustento esencial para la vida. Sin embargo, resulta fundamental considerar que para que las personas puedan tener una ocupación deben tener conocimiento especializado sobre algún tema, considerando la vocación profesional, o las ganas de emprender para de esta forma trabajar, ofreciendo algún producto o servicio, de tal forma que este salario contribuya de la mejor manera a la existencia misma de las familias. Por otro lado, también se define a la ocupación como:

El conjunto de funciones, obligaciones y tareas que desempeña un individuo en su trabajo, oficio o puesto de trabajo, independientemente de la rama de actividad donde aquélla se lleve a cabo y de las relaciones que establezca con los demás agentes productivos y sociales, determinados por la Posición en el Trabajo.(Gambau, 2018)

Resulta muy importante considerar este concepto, en razón de que las funciones y tareas que ejercen los individuos están relacionadas estrechamente con el salario que reciben por parte de la empresa u organización, esto hablando dentro del marco de una estructura empresarial, en el caso de un emprendimiento el esfuerzo y desempeño contribuye a obtener un mejor sustento para el hogar. No obstante, las relaciones sociales juegan un papel muy importante dentro de las ocupaciones, y de cierta forma aportan a que las actividades que se realicen se puedan consolidar y ser productivas para la sociedad y la economía.

1.4 Clases sociales y estatus económico

Para entender las clases sociales, se considera el criterio de Roldan, mismo que expresa que:

Las clases sociales son una forma de estratificación social, en la cual un grupo de individuos comparten una característica común que los vincula socioeconómicamente, sea por su función productiva o "social", poder adquisitivo o "económico" o por la posición dentro de la burocracia en una organización destinada a tales fines. Estos vínculos pueden generar o ser generados por intereses u objetivos que se consideren comunes y que refuercen la solidaridad interpersonal. El conjunto de las clases sociales y sus relaciones, forman un sistema de clases que es típico de las sociedades industriales modernas. (Roldan, 2018, p.32).

En concordancia con lo expresado por el autor, las clases sociales son un tipo de estratificación que divide a las personas en diferentes grupos de acuerdo a su posición económica dentro de la sociedad, y esto ocasiona que de cierta forma existan desigualdades sociales, donde unos grupos tienen mejores beneficios que otros. Para ahondar más sobre el tema, a continuación se plasman los cuatro tipos de clases sociales que predominan en la actualidad:

1.4.1 Clase alta

Es el segmento con el más alto nivel de vida, el jefe de familia de estos hogares está formado muchas veces por individuos con un nivel educativo profesional, viven en

casas o departamentos de lujo con todos los servicios y comodidades. (Cruz et al., 2014, p. 28)

De acuerdo al concepto dado, dentro de este grupo privilegiado se encuentran las personas que gozan de los mejores servicios y comodidades, por lo general son individuos con estudios profesionales, dueños o socios de grandes empresas o negocios que por lo general tienen una excelente riqueza económica.

1.4.2 Clase media

“El perfil del jefe de familia de estos hogares es de individuos con un nivel educativo de profesional o secundaria principalmente, los hogares pertenecientes a este segmento son casas o departamentos propios o rentados con algunas comodidades” (Cruz et al., 2014, p. 28); De acuerdo al aporte proporcionado por los autores, las personas que pertenecen a la clase media no tienen los estudios completos, por lo general sólo han cursado estudios de secundaria, sin embargo, poseen casas o departamentos propios, pero con ciertas comodidades, es decir, se encuentren en un punto neutro entre la clase alta y la baja.

1.4.3 Clase baja

El perfil del jefe de familia es de individuos con nivel educativo de primaria en promedio (completo en la mayoría de los casos). Los hogares pertenecientes a este segmento son propios o rentados, como vecindades y unidades interés social o de rentas congeladas. (Cruz et al., 2014, p. 29)

Considerando el aporte de los autores, los miembros de la clase baja, comúnmente son personas que solo han tomado estudios de primaria, presentando ciertas dificultades para tener un hogar propio para vivir, por tal motivo en ocasiones tienen que arrendar un lugar para vivir y también tienen que afrontar ciertos problemas para adquirir algunos recursos necesarios para subsistir.

1.4.4 Clase más baja

El perfil del jefe de familia de estos hogares está formado por individuos con un nivel educativo de primaria sin completarla. Estas personas no poseen un lugar propio

teniendo que rentar o utilizar otros recursos para conseguirlo. En un solo hogar suele vivir más de una generación y son totalmente austeros.(Cruz et al., 2014, p. 29)

Por último, se encuentra la clase más baja, que en concordancia con lo que expresan los autores, se encuentran aquellas personas que no han culminado sus estudios de primaria y que no tienen un hogar donde vivir, por lo cual tienen que buscar los medios para obtenerlo, también puede darse el caso de que en una sola vivienda coexistan diferentes generaciones, por la falta de un hogar propio, por tal razón, estos grupos ya involucran problemas serios como la falta de recursos necesarios para vivir.

1.5 Economía familiar

Según Peñafiel et al. (2020):

La economía familiar tiene por objeto una adecuada gestión de los ingresos y los gastos del núcleo familiar haciendo una correcta distribución de los primeros, permitiendo así la satisfacción de sus necesidades materiales, atendiendo aspectos fundamentales de su desarrollo, como la alimentación, la ropa o la vivienda.

De acuerdo a este postulado la economía dentro del hogar permite regular, controlar, proveer y sobre todo satisfacer las necesidades de los miembros de una familia, en este sentido debe existir una gestión responsable por parte de todas las personas que conforman el núcleo familiar, ya que todos deben tener una noción sobre el trabajo, los ingresos, los gastos y el ahorro. En este panorama se puede entender a la economía familiar como una microeconomía que se debe distribuir adecuadamente, para que se eviten las deudas y exista un aumento en la capacidad de ahorro de los integrantes, cabe mencionar que para que se pueda consolidar esta microeconomía deben existir normas internas que rijan el proceso, de tal forma que exista un consumo responsable.

Manifiesta también que: La función de los administradores de un hogar es complicada, ya que no sólo conlleva herramientas económicas y administrativas, sino también humanas, de interrelaciones con la familia. Con todo se puede afirmar que la economía doméstica es una técnica necesitada de un aprendizaje que proporcione la experiencia necesaria para la realización de una buena administración; en este sentido debe haber un nivel de raciocinio

para que puedan manejar los recursos del hogar, es así que, tanto los ingresos como el consumo debe regularse para que no se desequilibre la economía familiar y provoque una crisis dentro del hogar.

1.6 Pobreza

La pobreza es la falta de recursos de bienes y servicios para satisfacer las necesidades básicas de las personas, en este contexto, a nivel económico, la pobreza es medida a través del ingreso y consumo. Según el INEC (2015) “Una persona es pobre por ingresos, cuando su ingreso per cápita familiar está por debajo de la línea de pobreza”.

Es decir que, una persona es considerada pobre de acuerdo al país o región en la que se encuentre, debido a que la línea de pobreza es establecida de acuerdo a las condiciones económicas de dicho país, entonces, si el ingreso de las personas se encuentra por debajo de la línea de pobreza, se la considera pobre por ingresos.

La Pobreza por Consumo, parte de la determinación de una canasta de bienes y servicios que permitiría, a un costo mínimo, la satisfacción de las necesidades básicas, y define como pobres a los hogares cuyo ingreso o consumo se ubique por debajo del costo de esta canasta. (Escobar et al., 2017)

En este contexto, la canasta familiar básica de bienes y servicios son de vital importancia debido a que las familias consideradas pobres, la pueden adquirir a un costo mínimo y de esta manera satisfacer sus necesidades básicas. Son consideradas pobres por consumo, las familias que poseen ingresos inferiores a la línea de pobreza.

1.7 Crecimiento y Desarrollo económico

Existe una relación directa entre ambos conceptos, pero su significado es diferente, según Castillo (2011) define al desarrollo económico como: “El proceso en virtud del cual la renta real per cápita de un país aumenta durante un largo período de tiempo, en cambio, el crecimiento económico determina el ritmo de evolución del ingreso per cápita”; En este contexto, el crecimiento económico es de suma importancia para un país debido a que se encuentra relacionado con el PIB per cápita, lo que permite definirlo como la variación de bienes y servicios producidos en un determinado país. A diferencia del desarrollo económico,

el cual, se encuentra involucrado en el mejoramiento de la calidad de vida de las personas tanto en lo social, político, cultural y económico que permite lograr avances y mantener una convivencia armónica en la sociedad.

1.8 Evidencia empírica

Resulta importante destacar que el estudio considera aspectos y situaciones recientes que tuvieron lugar dentro de la pandemia generada por el Covid-19 , por lo cual, hasta el momento de realizar la presente investigación no existe abundante información sobre el impacto de la economía en las familias, sin embargo, hay algunos aportes que se han considerado relevantes para tener un punto de partida dentro de la investigación.

En primer lugar, se recopila información de un aporte similar al objeto de estudio pero enfocado a nivel de todos los latinos, el artículo en cuestión se denomina: "COVID-19 está teniendo un impacto devastador en el bienestar económico de las familias latinas". (Vargas y Sanchez, 2020); donde se parte destacando que el 29% de las familias latinas han tenido un miembro del hogar que se ha quedado sin trabajo, esto a consecuencia del cierre de negocios, las medidas de bioseguridad y planes de contingencia que buscaban erradicar la aglomeración de personas, en esta misma perspectiva se menciona que las personas más afectadas por la pérdida de empleo se encuentran en una edad de 18-29 años (37%). Asimismo, da a conocer que una de cada cuatro familias(26%) ha buscado la solución a su situación económica a través de la búsqueda de préstamos fáciles, lo que implica una tasa de intereses muy elevados, en este sentido, el problema en la economía familiar se resuelve al instante con la ayuda del préstamo, pero al no tener una sostenibilidad ocasionará que a largo plazo se generen peores problemas entorno a la economía del hogar. Por otra parte, el artículo también expresa que el 52% de las familias hispanas tienen un ahorro de al menos 1000\$ para afrontar situaciones difíciles de esta índole, sin embargo, un increíble 23% de las familias hispanas tiene a su disposición 100\$ o incluso menos. En esta perspectiva, resulta asombrosa la situación dentro de las familias latinas ya que lo esencial sería que todas o al menos una gran mayoría de familias pueda tener las condiciones económicas oportunas para subsistir.

Por otra parte, para conocer parte de la situación a nivel mundial se toma el trabajo de (Mackay et al., 2020) donde analizaron el contexto de la economía mundial ante el COVID – 19 y sus posibles efectos, la metodología empleada es de tipo revisión bibliográfica ya que se realizaron investigaciones en medios electrónicos.

Llegando a la conclusión de que la pandemia es alarmante, ya que la crisis económica es peor que la gran depresión de los años 30. Además, se dio una disminución de la actividad comercial no esencial, quiebre de empresas, porcentajes altos de desempleo, disminución de las relaciones comerciales entre países, sumado a la gran carga fiscal que se va a crear por los auxilios financieros que los gobiernos deben poner en marcha para evitar aún más la debacle económica; de cierta forma estas investigaciones nos permiten conocer el terrible escenario que se ha generado a consecuencia de la pandemia, donde las familias son las principales víctimas, ya que, al momento de disminuir las actividades comerciales, ya sea a nivel local o internacional, por el quiebre de las empresas, de una u otra forma la mayoría de las personas de todo el mundo se estaban quedando sin ingresos, ni estabilidad financiera, lo que de cierta forma repercute directamente en la economía del hogar y la calidad de vida que tenían hasta ese entonces.

Por consiguiente se toma el aporte de Peñafiel et al. (2020), donde analizan cómo afronta América Latina a diferencia del resto del mundo la pandemia del COVID-19 y las consecuencias sanitarias que ocasionan a la región. La metodología utilizada es descriptiva, de método inductivo, de corte transversal y de tipo no experimental.

Destacando lo más significativo, la región se encuentra con escasa infraestructura en los sistemas sanitarios y maniobra financiera, además, dicha pandemia a paralizado las reformas con la finalidad de que sus economías sean más productivas y competitivas, por lo que el tiempo que tarde China, Estados Unidos y la Unión Europea a la normalidad definirá el impacto económico en América Latina en general.; En este sentido, el panorama en latinoamérica fue más trágico al no contar con países en óptimas vías de desarrollo. Cuando los sistemas sanitarios colapsaron y no existían los recursos financieros necesarios, se originó un ambiente muy tenso donde muchas personas no se podían atender

adecuadamente para conocer su estado de salud, y en razón de que los hospitales estaban repletos de contagiados, era muy probable de que se propague el virus a los más vulnerables, incluso a otros con enfermedades diferentes, perjudicando aún más su situación. Es prácticamente imposible aislar este escenario a las familias, ya que si no existe una atención oportuna, los miembros de las familias pueden estar muchos días o incluso semanas esperando a ser tratados, mientras tanto pierden su productividad y si la economía del hogar dependía de esa persona, la familia se queda en la deriva, obligados a buscar soluciones externas para subsistir.

Después de una exhaustiva revisión, no se encontraron estudios centrados específicamente en el impacto en la economía de las familias de todo el Ecuador, esto podría ser en razón de que la situación era difícil y se buscaba erradicar cualquier contacto o aglomeración, sin embargo, considero que hubiera sido oportuno conocer la situación real de todas las familias del país en general, sin embargo al no existir esta información se ha tomado como referencia el estudio de Huilca & Carvajal (2021) donde analizan la reactivación de la economía ecuatoriana durante la pandemia por COVID – 19, la metodología utilizada es de método deductivo. Según los resultados obtenidos, Ecuador presenta falta de gestión, exceso de gasto corriente, crecimiento de pobreza y escasos recursos, lo que permite identificar que la economía ecuatoriana se encuentra en un desequilibrio económico. Estos autores, plantean reactivar la economía impulsando estrategias en los sectores potenciadores principalmente en el sector agrícola, industrial y financiero. Además, aprovechar las oportunidades para un crecimiento sostenible y mejorar la productividad mediante la innovación.; se tomó este estudio porque es de suma importancia conocer cómo se encuentra la situación en el Ecuador, ya que, en función de las condiciones que existan, las personas pueden desenvolverse, y como podemos evidenciar no existe una buena gestión ni un crecimiento sostenible, por tal razón, hay ausencia de los recursos necesarios y la pobreza va en aumento. En este sentido, si no existen las condiciones oportunas las familias no pueden afrontar las situaciones difíciles, en especial aquellas familias que tienen una economía más vulnerable.

Por último, se toma el aporte de Guzmán & Maldonado (2021) donde analizaron el impacto socioeconómico de la pandemia COVID - 19 en las familias de la ciudadela Colinas del sur del cantón Pasaje, que al igual que el cantón Piñas se encuentra en la provincia de El Oro de Ecuador. El tipo investigación es de carácter descriptivo, explicativo y propositivo, el enfoque es empírico–inductivo basado en la perspectiva teórica de la teoría crítica, con un enfoque metodológico cuanti-cualitativo, para la recolección de datos se utilizaron tres técnicas, que son : encuestas dirigidas a 212 jefes de hogar, entrevistas aplicadas a las autoridades del cantón y guía de observación para constatar la realidad del lugar y de los hogares de la localidad estudiada.

Según los resultados y conclusiones obtenidas, se determina que los moradores son de clase media-baja y se dedican en su gran mayoría a actividades del sector primario, que también se ha visto afectado. Además, las familias han experimentado cambios sociales como: mayor integración familiar, educación online, uso de tecnología y redes sociales, nuevas formas de comunicación y teletrabajo.

Esta pandemia, ha hecho que aumenten los problemas comunitarios del cantón, producto del desempleo y temor de contagiarse, para ello, se han implementado programas de salud con la finalidad minimizar el impacto socioeconómico que ha generado la pandemia en los moradores.

Cabe mencionar que la información de los estudios que se presentó anteriormente ha sido revisada con cautela y se han destacado los puntos más relevantes al objeto de estudio, con la finalidad de conocer la realidad del nivel macro, meso y trabajar de la mejor manera con el nivel micro, en este caso centrado en el impacto de la economía en las familias del cantón Piñas.

Capítulo dos

COVID -19 y su impacto en la economía

El impacto económico generado por la pandemia del COVID -19 ha representado una fuerte repercusión en la calidad de vida de los seres humanos desde cualquier contexto, ya

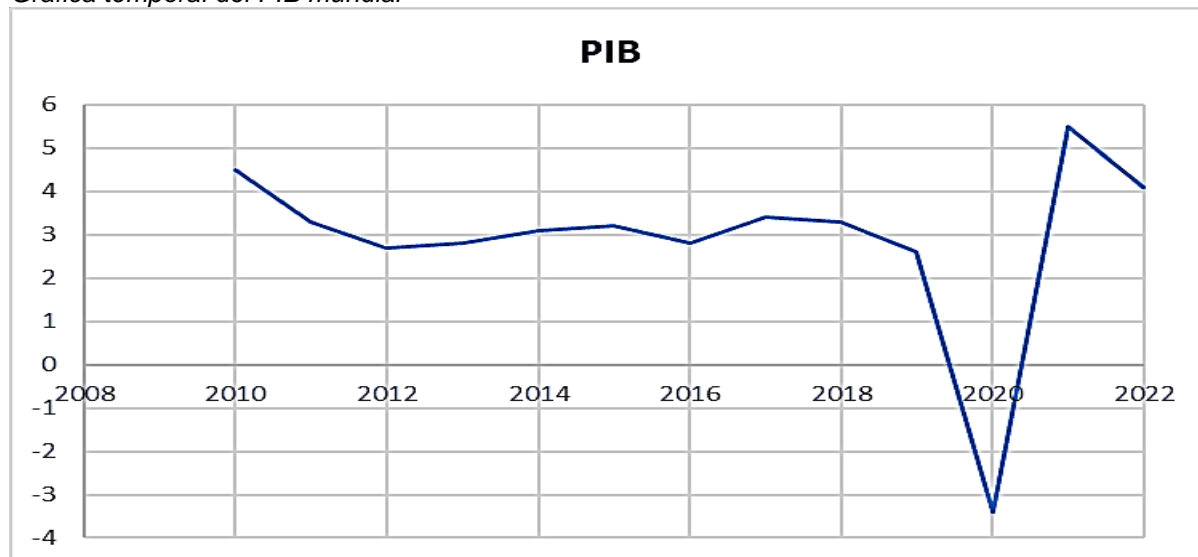
sea a nivel mundial, América Latina y Ecuador. Es por esta razón que el presente capítulo se centra en analizar la situación económica desde los tres niveles.

2.1 Pandemia del COVID – 19 en el mundo

La pandemia del covid-19 ha desequilibrado totalmente las actividades y rutinas a nivel mundial, ocasionando pánico y temor por los grandes daños que ha venido ocasionando esta terrible enfermedad. Entre las medidas que se adoptaron a nivel mundial, predominan las siguientes:

- Aislamiento domiciliario voluntario de personas enfermas
- Cuarentena domiciliaria voluntaria de los miembros de la familia expuestos
- El distanciamiento social (incluyendo el cierre de escuelas, el distanciamiento social en los lugares de trabajo, y el aplazamiento o cancelación de reuniones masivas)
- Medidas ambientales (como la limpieza rutinaria de las superficies que se tocan con frecuencia)

Es importante recalcar que cada país fue adoptando sus medidas de acuerdo a las circunstancias en las que se encontraban, pero, de cierta forma el manejo de esta enfermedad repercute directamente con la economía de las naciones, por lo cual al adoptar medidas más estrictas de cuidado y prevención, de cierta manera se podrían tener costos en la economía muy importantes que posteriormente se verían reflejados en la calidad de vida de los ciudadanos. En razón de ello a nivel global, se buscó la forma de continuar con los procesos cotidianos haciendo uso de la tecnología, dando paso al teletrabajo como un medio fundamental para entablar la economía de cada país.

Figura 1*Gráfica temporal del PIB mundial*

Nota. La gráfica representa el movimiento del PIB en los años anteriores a la pandemia y durante la pandemia. Tomado de Perspectivas Económicas Mundiales, 2022, Banco Mundial (<https://bit.ly/33rSPvj>)

La economía mundial experimentará su mayor desaceleración después de un repunte inicial de una recesión mundial desde al menos la década de 1970. Se prevé que el crecimiento mundial se desacelere del 5,5 % en 2021 al 4,1 % en 2022, lo que refleja los continuos brotes de COVID-19, la disminución del apoyo a las políticas y las persistentes interrupciones del suministro. Se prevé que el crecimiento se ralentice aún más en 2023, hasta el 3,2 %, a medida que se agote la demanda reprimida y se sigan eliminando las políticas macroeconómicas de apoyo. (Banco Mundial, 2022)

Bajo esta premisa se puede evidenciar el golpe radical que experimentó la economía en el año 2020 a raíz de la pandemia por la variante Delta, luego de que la mayor parte de la población sea vacunada, en 2021 la economía se recuperó totalmente, sin embargo, según las prevenciones por parte del Banco Mundial, en 2022, se espera que la economía mundial se desacelere debido al surgimiento de la nueva variante Omicron.

El Banco Mundial (2022) afirma: “La capacidad de la variante Omicron para propagarse rápidamente entre las poblaciones vacunadas apunta a la posibilidad de restricciones adicionales a corto plazo”.; Sin embargo, hay que esperar a ver la reacción de cada país, qué

medidas y decisiones tomarán para evitar las pérdidas económicas, pero de alguna forma ya existe la experiencia previa con lo ocurrido inicialmente con el covid-19 original.

2.2 Pandemia del COVID – 19 en América Latina

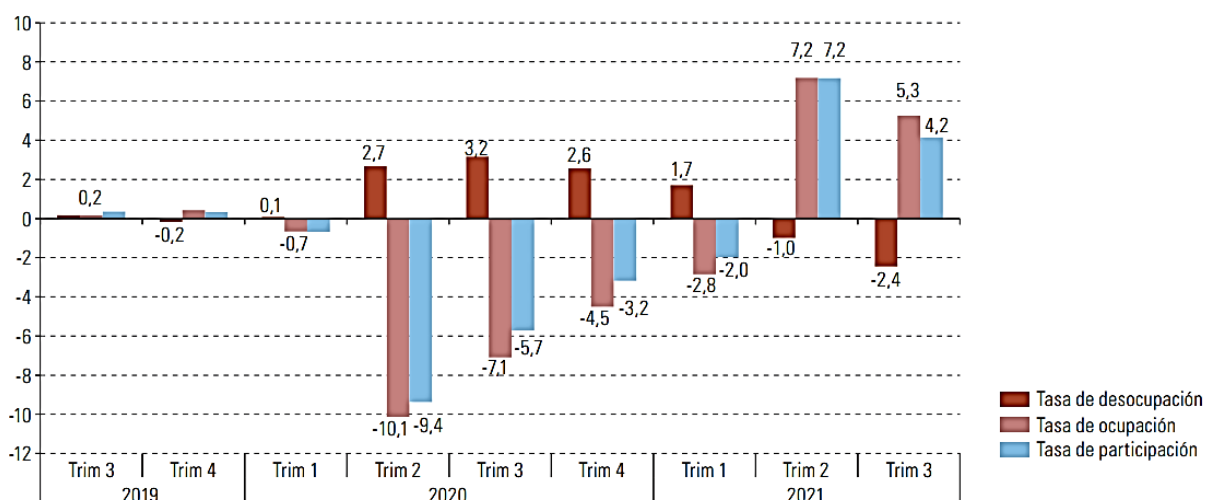
Según la Comisión Económica de América Latina y el Caribe indica que:

El primer caso en la región se detectó en Brasil el 25 de febrero de 2020 y, tras la notificación de casos en todos los continentes a escala comunitaria, el 11 de marzo la OMS declaró que el brote de COVID-19 podría considerarse una pandemia. Si bien esta se encuentra en constante evolución, los datos disponibles indican que América Latina y el Caribe han sido una de las regiones del mundo más afectadas por el coronavirus, en términos tanto de número de casos como de muertes. (CEPAL, 2020)

Bajo este contexto, después de designar al COVID -19 como pandemia a nivel mundial, el resultado fue muy devastador para los países que conforman América Latina y el Caribe, ya que fue una de las regiones más afectadas , con mayor casos y pérdidas familiares, lo que resulta muy angustiante y preocupante, sin embargo, se tomó la cuarentena como una de las restricciones viables para evitar contagios y poder eliminar el virus, lo que representó una gran pérdida económica para los hogares, teniendo así que, durante 2020, el cierre temporal o permanente de muchas actividades económicas que produjo una pronunciada caída del nivel de ocupación en todos los países de la región.

Figura 2

Variación interanual de las tasas de participación, ocupación y desocupación, del cuarto trimestre de 2019 al tercer trimestre de 2021. (En puntos porcentuales)

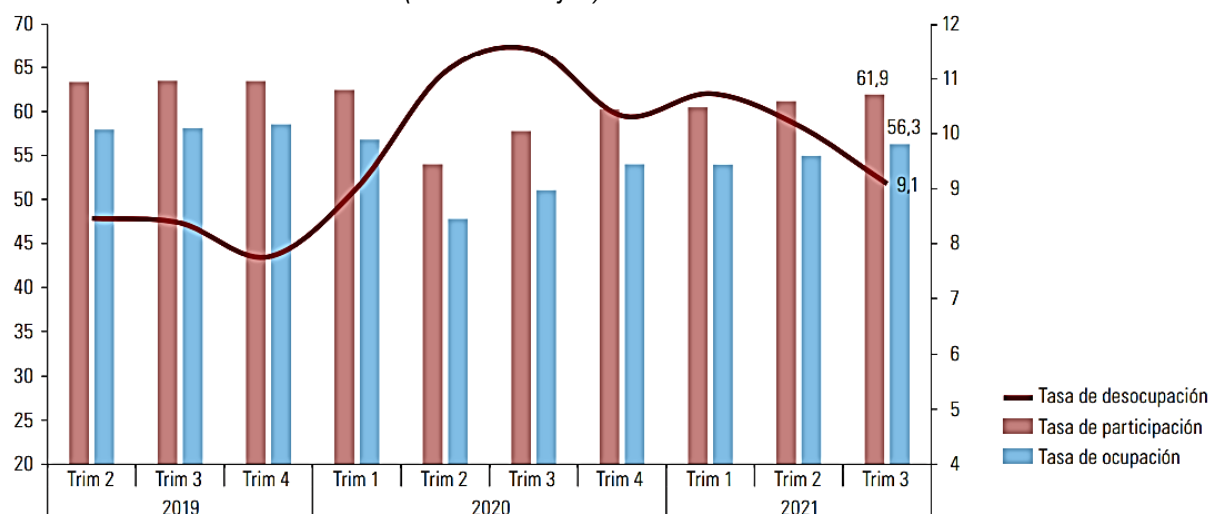


Nota. En la gráfica se ilustra la tasa de participación, ocupación y desocupación, del cuarto trimestre de 2019 al tercer trimestre de 2021. Tomado de Balance Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe (p. 77) 2021, CEPAL (<https://bit.ly/33Mtqww>)

La **figura 2**, muestra la tasa de desocupación, ocupación y participación en puntos porcentuales de un promedio de 14 países que conforman América Latina y el Caribe. De acuerdo a los datos se puede evidenciar un cambio notorio en el tercer y cuarto trimestre del 2020, con respecto al 2019. En lo que respecta al segundo trimestre del año 2020 la ocupación se redujo a 10,1 puntos porcentuales. Este cambio se vio acompañado del retiro de una enorme cantidad de personas, lo que ocasionó que la tasa de participación se redujera con el 9,4 puntos porcentuales en la tasa de participación global. Si bien la caída en la fuerza laboral atenuó el impacto de la masiva pérdida de puestos de trabajo en la tasa de desocupación abierta, en comparación con el segundo trimestre de 2019 esta registró un importante deterioro y subió 2,7 puntos porcentuales en el segundo trimestre de 2020 (CEPAL, 2021).

Figura 3

Variación interanual de las tasas de participación, ocupación y desocupación, del cuarto trimestre de 2019 al tercer trimestre de 2021. (En Porcentajes)



Nota. En la gráfica se ilustra la tasa de participación, ocupación y desocupación, del cuarto trimestre de 2019 al tercer trimestre de 2021. Tomado de Balance Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe (p. 78) 2021, CEPAL (<https://bit.ly/33Mtqww>)

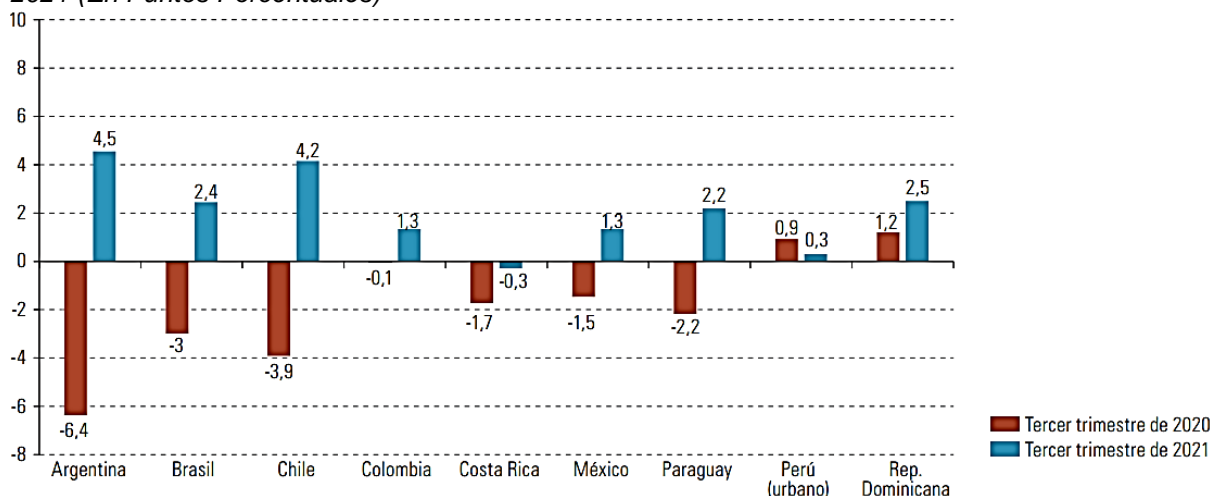
La evolución mencionada persiste durante todo el 2021. En cuanto al tercer trimestre, la tasa de participación y ocupación de América Latina y el Caribe presentó una gran recuperación, ya que comprendió el 61,9% y 56,3% respectivamente, es decir, alcanzó niveles superiores a los del tercer trimestre del 2020, sin embargo, aún resultan bajos a los del mismo periodo del año 2019. La magnitud del aumento en la ocupación superó la del retorno al mercado laboral, por lo que la tasa de desocupación abierta se redujo gradualmente. Es decir, durante el año 2021, la tasa de desocupación se ha ido reduciendo logrando que el 9,1% de los 14 países se vayan recuperando lentamente. (CEPAL, 2021).

A lo largo de la pandemia que se originó a finales del año 2019 y a inicios de 2020, la informalidad laboral no pudo contribuir de forma contracíclica, en tal motivo no ayudó a evitar que los ingresos de las familias sufrieran pérdidas, esto en razón de que se entablaron ciertas restricciones que impidieron la movilidad y la aglomeración, provocando que los trabajos informales no se puedan realizar y como consecuencia las personas involucradas en este tema tuvieron que retirarse del mercado laboral. Por otra parte, las actividades consideradas indispensables, como la educación, los servicios de salud y administración pública

concentraron la gran mayoría de asalariados formales, mientras que, los empleos informales que se dedican a la construcción, el comercio, restaurantes, hoteles, entre otros, sufrieron un grande golpe en su economía por los impedimentos como consecuencia de los protocolos de bioseguridad, que ocasionaron que la gran mayoría de los países de la región tuvieran caídas en la tasa de informalidad laboral con respecto al año 2019. (CEPAL, 2021).

Figura 4

Variación interanual de la tasa de informalidad laboral. Tercer trimestre de 2020 y Tercer trimestre de 2021 (En Puntos Porcentuales)



Nota. En la gráfica se ilustra la tasa de informalidad laboral. Tercer Trimestre de 2020 y Tercer Trimestre de 2021. Tomado de Balance Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe (p. 81) 2021, CEPAL (<https://bit.ly/33Mtqww>)

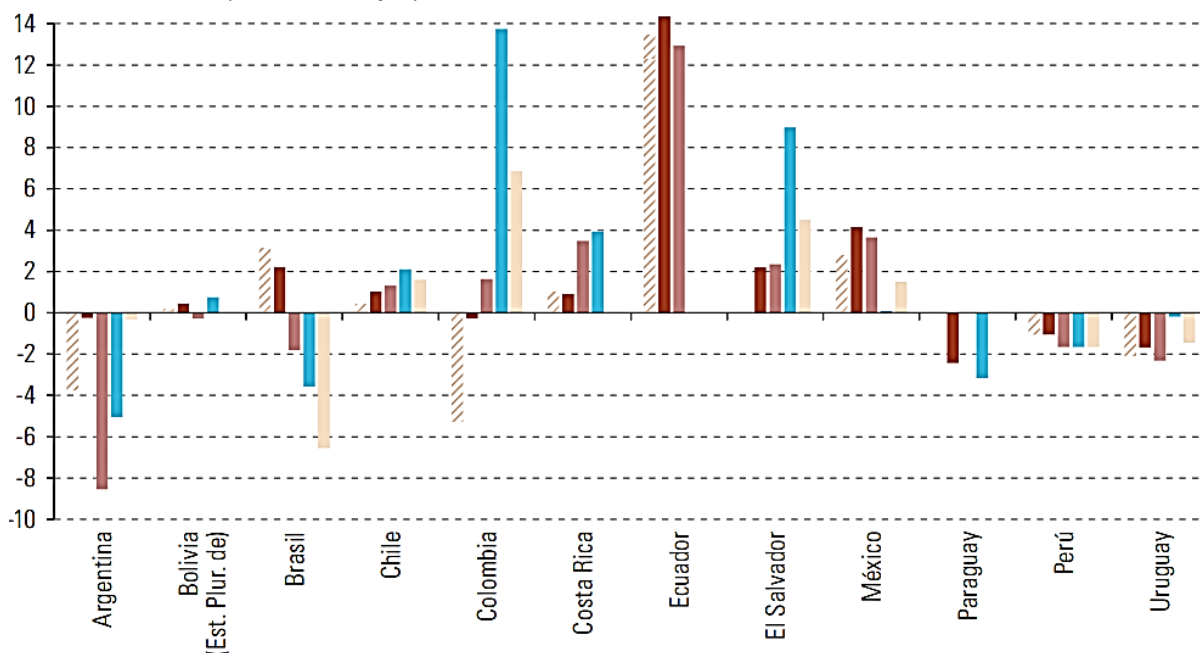
Ante la necesidad de generar ingresos, en 2021 muchos trabajadores informales tuvieron que regresar al mercado laboral, posiblemente bajo las mismas condiciones de informalidad que tenían antes de la pandemia. Un análisis del crecimiento del empleo para seis países de la región muestra que este ha estado impulsado casi por completo por el crecimiento del empleo informal, que ha representado alrededor del 70% o más de la creación neta de trabajo en Argentina, Costa Rica, México, Paraguay y Perú (Maurizio, 2021).

De acuerdo a la figura 4 sobre la variación de la tasa de informalidad laboral, en el tercer trimestre del año 2020, se dio una reducción en seis de los ocho países en estudio, estos son: Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, México y Paraguay, sin embargo, Perú y República Dominicana siguieron en la informalidad con porcentajes de 0,9% y 1,2%.

Con respecto a la tasa de informalidad en el tercer trimestre del 2021, se incrementó en los ocho países de estudio tales como: Argentina, Brasil, Colombia, Chile, México, el Paraguay, el Perú y la República Dominicana. (CEPAL, 2021).

Figura 5

Variación interanual del salario promedio real del empleo registrado. Tercer trimestre de 2020 a tercer trimestre de 2021 (En Porcentajes)



Nota. En la gráfica se ilustra la variación interanual del salario promedio real del empleo registrado. Del tercer trimestre de 2020 al tercer trimestre de 2021. Tomado de Balance Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe (p. 84) 2021, CEPAL (<https://bit.ly/33Mtqww>)

El análisis de la evolución de los salarios medios ha resultado complicado desde el comienzo de la pandemia por la importante recomposición del empleo que hubo. Si bien es de esperar que, en períodos de crisis los salarios medios tiendan a decrecer, el hecho de que la mayoría de las pérdidas de empleo se hayan dado entre trabajadores con menor nivel educativo y, en general, menores ingresos, eleva el ingreso medio de la economía. (CEPAL, 2021)

En el año 2021, se puede evidenciar que los salarios reales presentaron una reducción en países como: Argentina y Brasil debido al incremento de la inflación, también Paraguay, Perú y Uruguay pero en menor proporción. Además, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador,

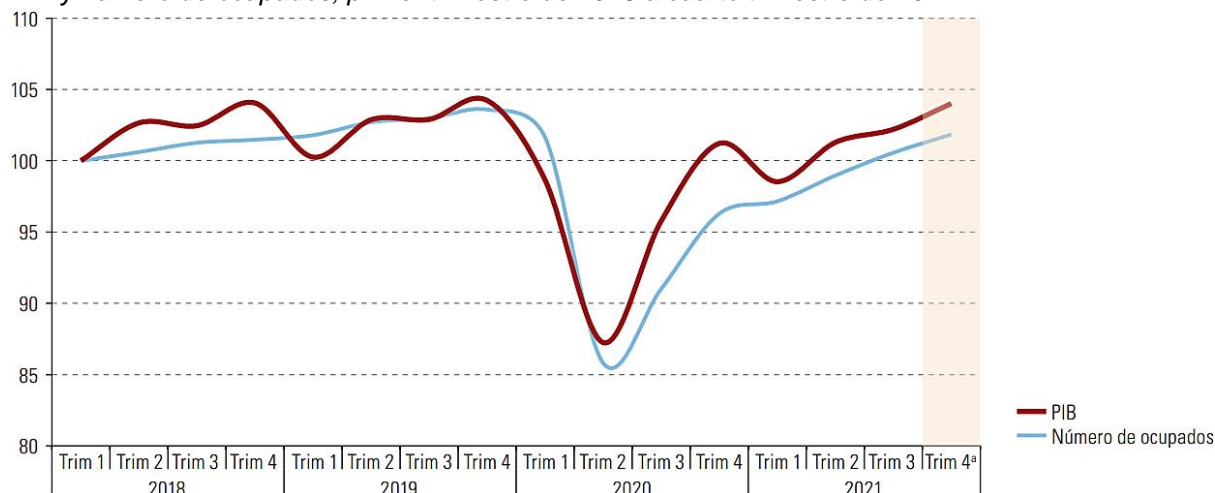
El Salvador y México, destacan por su incremento en el salario medio, lo que da a entender, que la inflación es baja. (CEPAL, 2021)

Como lo afirma la CEPAL, durante el año 2021, la evolución de la inflación ha sido determinante en los salarios reales. En septiembre de 2021, la inflación promedio de las economías de América Latina y el Caribe era de las mayores que se habían observado en varios años (CEPAL,2021) .

Sin lugar a duda, la implementación de las restricciones hacia la movilidad, fueron eco en varias economías de América Latina y el Caribe para hacer frente a la pandemia del COVID - 19, ocasionando la suspensión del desarrollo de las actividades productivas. Aunque en unos países fue más extenso que en otros, debido a que las medidas tomadas fueron menos estrictas o se flexibilizaron en poco tiempo. (CEPAL, 2021)

Figura 6

PIB y número de ocupados, primer trimestre de 2018 a cuarto trimestre de 2021



Nota. La gráfica representa el PIB y número de ocupados, desde el primer trimestre de 2018 hasta el cuarto trimestre de 2021. Tomado de Balance Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe (p. 85) 2021, CEPAL (<https://bit.ly/33Mtqww>)

En los primeros meses de la pandemia, y principalmente durante el segundo trimestre de 2020, la caída del empleo fue mayor que la del producto, lo que refleja el impacto desigual de la crisis, con una mayor pérdida de puestos de trabajo en los sectores de baja productividad . A partir de la segunda mitad de 2020 y durante 2021, el producto comenzó a recuperarse, pero la recuperación del empleo ha sido menos dinámica. A esto contribuyó el

hecho de que muchos trabajadores que estaban ocupados pero ausentes regresaron a su lugar de trabajo y aquellos que habían disminuido las horas trabajadas volvieron a su horario habitual, con lo que aumentó el producto, pero no el empleo. Como se señaló en capítulos anteriores, se prevé que 2021 termine con un crecimiento del producto del 6,2% a nivel regional. Sin embargo, dada la pronunciada caída registrada en 2020, el producto no alcanzará los niveles de 2019. Los mercados laborales tampoco habrán recuperado sus indicadores previos a la pandemia. La oferta laboral continuará rezagada al igual que el empleo y la tasa de desocupación se ubicaría en torno al 9,7%, es decir, en un nivel inferior al registrado en 2020 (10,3%), pero superior al de 2019 (8,1%). (CEPAL,2021)

Respecto a la premisa anterior, durante los primeros periodos de la pandemia y alrededor del segundo trimestre de 2020, se ha generado una fuerte caída del empleo en América Latina, provocando que exista más desempleo por los recortes presupuestarios que vinieron como consecuencia de la pandemia, y ocasionando que el producto interno bruto sufra un ligero golpe económico, no fue tan drástico debido al impacto desigual de la crisis, donde la mayoría ha perdido su puesto de trabajo en sectores que no tienen una alta productividad. Como se puede evidenciar en la figura 6', a partir del tercer trimestre del 2020 y alrededor del 2021 el producto interno bruto ha tenido una mejor dinámica de recuperación que el empleo, esto en razón de que los trabajadores retomaron sus horarios habituales y sus actividades laborales, por tal motivo aumentó la productividad pero no las ocupaciones. (CEPAL,2021)

2.3 Pandemia del COVID – 19 en Ecuador

El primer caso de coronavirus en Ecuador se lo descubrió el 29 de febrero de 2020, sin embargo el virus se propagó de una forma rápida, ocasionando pánico en la ciudadanía, por lo cual las autoridades optaron por declarar estado de cuarentena nacional, paralizando el movimiento humano, y la economía en todo el territorio ecuatoriano, por una parte ciertos trabajadores tuvieron que continuar con sus actividades por el teletrabajo, mientras que otros al verse afectados por la falta de recursos, decidieron emprender para poder subsistir. El

miedo y la incertidumbre se apoderaron cada vez más en la población, en tanto las pérdidas humanas y económicas fueron aumentando.

Según Parra & Carrera (2021):

La falta de un sistema de datos abiertos y de la capacidad para procesar las muestras fueron las principales problemáticas que enfrentó Ecuador y que dificultaron la toma de decisiones para frenar la propagación del COVID-19 en función de la situación epidemiológica de cada provincia.

Es importante añadir a esta problemática la falta de compromiso ciudadano por cumplir con los protocolos de bioseguridad, ya que muchos individuos no respetaron las normas para evitar la propagación, por lo cual el virus causó más perjuicios en las familias; de cierta forma todas las medidas y precauciones que el gobierno adoptó para frenar la propagación de la enfermedad resultan ser efectivas, siempre y cuando las personas cumplan con lo dispuesto, y en tal aspecto se ha evidenciado una falta de compromiso ciudadano al momento de cumplir los protocolos de bioseguridad. Por tal razón, el incumplimiento de las normas, acompañado de una lenta gestión en el procesamiento de muestras de las personas contagiadas, y la inexistencia de un sistema de información abierto sobre los datos reales, han repercutido en que la pandemia ocasionada por el covid-19 tenga una prolongación más larga, ocasionando más daños y perjuicios en el ámbito económico y social.

La pandemia encontró a Ecuador en una situación económica delicada: bajo crecimiento económico, espacio fiscal reducido y con la pobreza por ingreso e informalidad laboral en aumento. Después de registrar un crecimiento del PIB del 2.7 % en 2017, la economía ecuatoriana comenzó a desacelerarse para crecer un 1.3 % en 2018 y un 0.1 % en 2019. Esta desaceleración trajo consigo incrementos en la informalidad laboral y la pobreza por ingreso, del 44.1% al 46.7% y del 3.2 % al 3.8 %, respectivamente. De esa forma, la pandemia interactúa con la heterogeneidad preexistente en el ingreso, en las oportunidades y condiciones de empleo, y en el

acceso a servicios públicos y a la seguridad social dentro del país. Estas condiciones implican capacidades diferenciadas para sobrellevar las consecuencias sanitarias, económicas y sociales de la pandemia. Por ello, garantizar la protección de las personas requiere ampliar la cobertura hacia quienes por su condición de vulnerabilidad y exposición son mayormente afectadas, así como adaptar el tipo de beneficios y su duración. (Rodríguez, 2020)

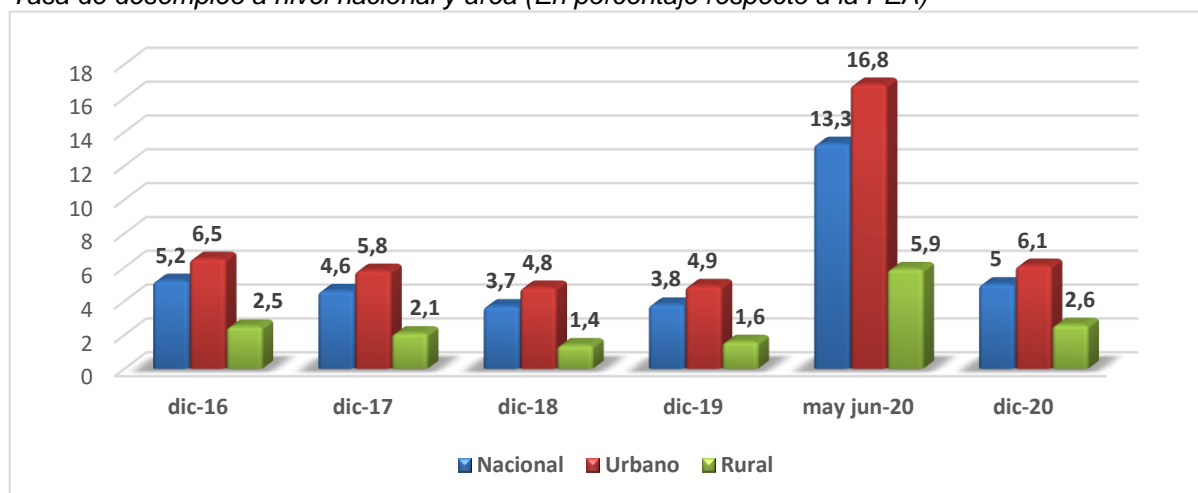
Por otra parte Correa et al. (2020) afirman que:

Mientras que las intervenciones de las autoridades para reducir el contagio y expansión de la enfermedad tales como cierre de fronteras y de otras actividades de “distanciamiento social” que eviten aglomeración humana, conllevan impactos en varios sectores de actividad económica, entre los más afectados estarían el turismo, el comercio, el transporte de personas, restaurantes y bares, así como una afectación menor pero importante en salud, educación y provisión de servicios.

En contraste con los autores, el aforo o paralización de las actividades económicas repercuten directamente a las familias, ya que, los negocios se ven obligados a cumplir con las reglas impuestas, ocasionando que varias personas se queden sin empleo.

Figura 7

Tasa de desempleo a nivel nacional y área (En porcentaje respecto a la PEA)

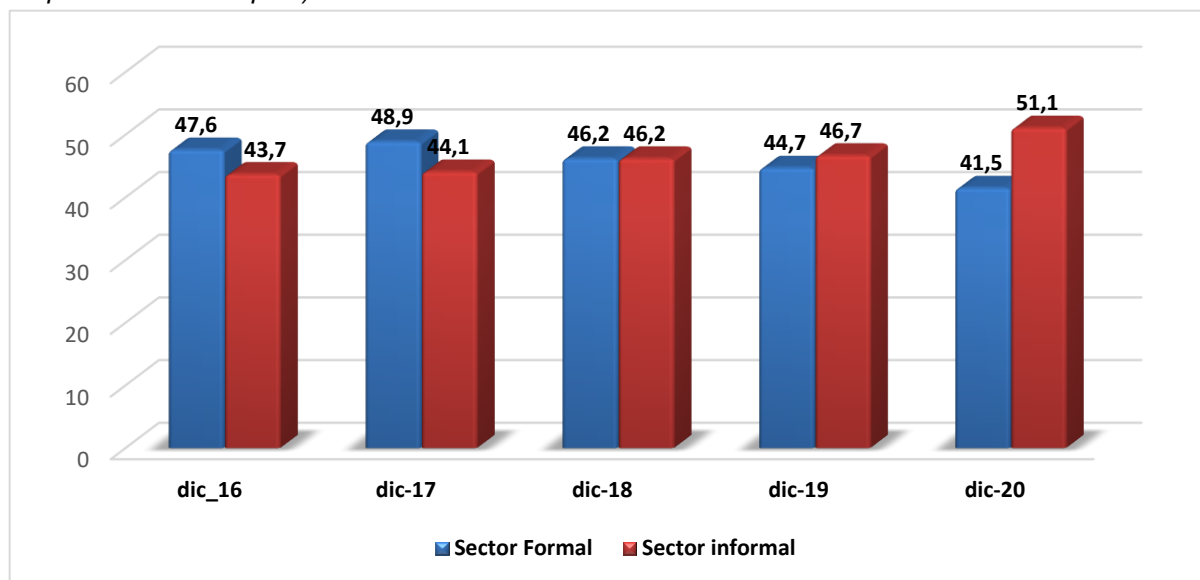


Nota. La gráfica refleja la tasa de desempleo a nivel nacional y área. Tomado de Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo; Mercado Laboral (p. 6) 2021, INEC (<https://bit.ly/3KIhGvB>)

De acuerdo con el INEC (2021) la **Figura 7** representa la tasa de desempleo, la zona donde se concentra la mayor parte de desempleados es en la urbana. En 2019 la tasa de desempleo representó el 4,9%, mientras que en 2020 fue de 6,1%, lo que significa que la pandemia generó un aumento de 1,2%. En cambio, para la zona rural el aumento no fue tan elevado ya que pasó de 1,6% a 2,6% lo que representa un aumento del 1%. Asimismo, el sector informal representó una alternativa tomada por la población Ecuatoriana para salir de la gran crisis económica ocasionada por la pandemia del COVID -19.

Figura 8

Población con empleo en el sector formal e informal a nivel nacional. (En porcentaje respecto al total de personas con empleo)



Nota. La gráfica representa la población con empleo en el sector formal e informal a nivel nacional. Tomado de Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo; Mercado Laboral (p. 9) 2021, INEC (<https://bit.ly/3KIhGvB>)

La **figura 8** muestra la población con empleo en el sector formal e informal a nivel nacional. Comparando el mes de diciembre del 2019 con el año 2020, se puede observar que el empleo informal en tiempos de pandemia se intensificó pasando de 46,7% en 2019 a 51,1% en 2020. En cambio, la tasa de empleo formal se redujo de 44,7% a 41,5% en 2020.

Con esto se puede llegar a la conclusión que la mayor parte de la población se acogió al empleo informal para no presentar grandes pérdidas en su economía. (INEC, 2021)

Por otro lado Molina y Mejias (2020) plantean que:

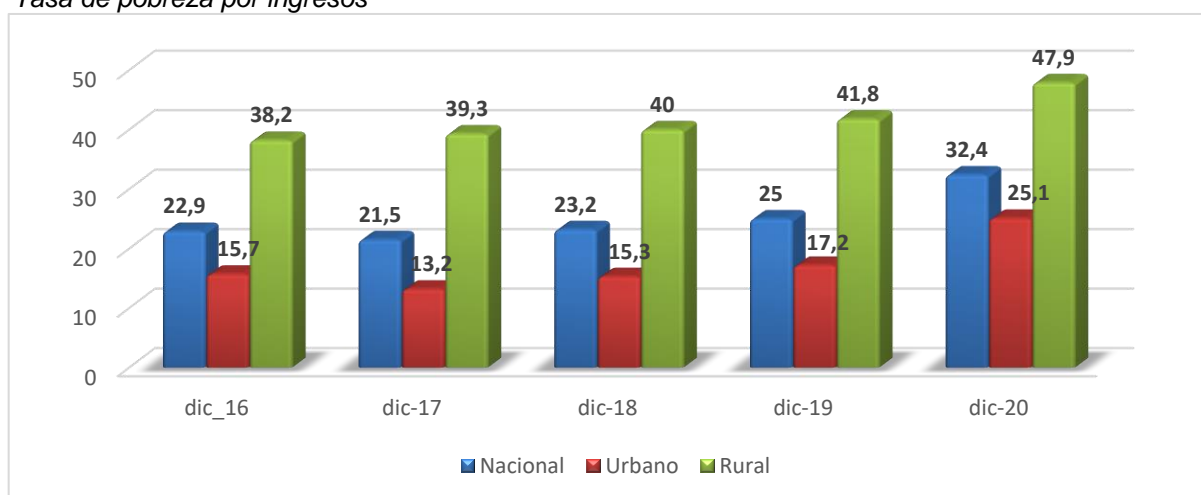
El aislamiento social como medida preventiva para evitar el contagio abrió más la brecha entre las clases sociales, donde solo una ínfima parte de la población pudo ponerse en pausa como alternativa de vida, exponiendo a la gran mayoría a la muerte. (pág. 280)

Bajo esta premisa, el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, indica que la pandemia representa una fuerte repercusión en la economía de las familias ya que, varias de ellas han cambiado su nivel de vida y en algunos casos, su clase social.

Según los datos del INEC (2021) En diciembre de 2020 la línea de pobreza se ubicó en US \$84,05 mensuales per cápita, mientras que la línea de pobreza extrema en US \$47,37 mensuales per cápita.

Figura 9

Tasa de pobreza por ingresos



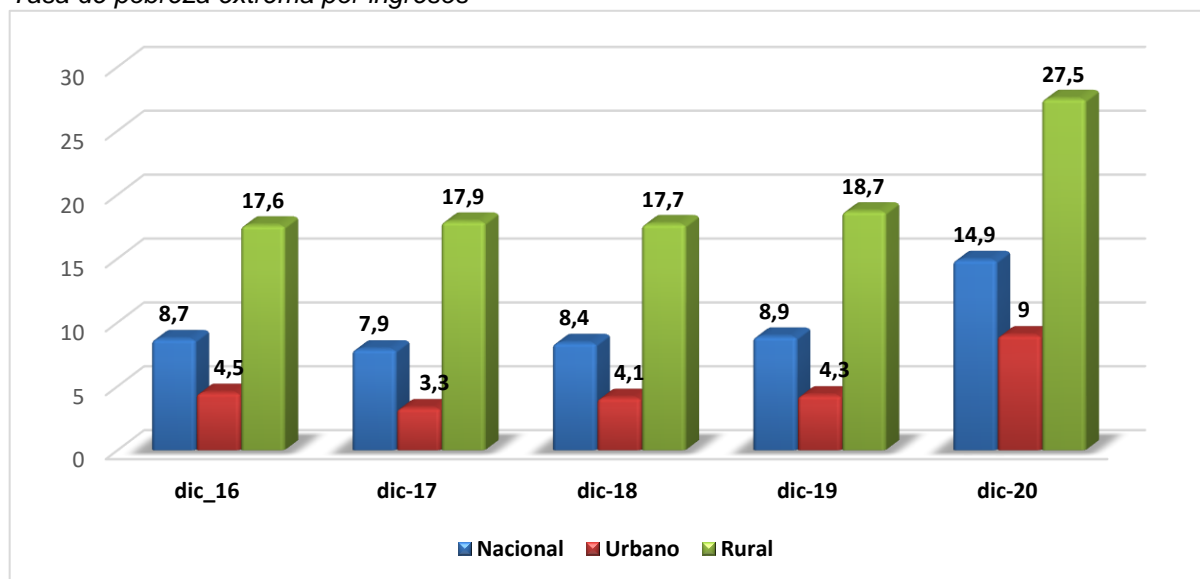
Nota. La gráfica muestra la tasa de pobreza por ingresos en Ecuador. Tomado de Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo; Pobreza y Desigualdad (p. 5) 2021, INEC

(<https://bit.ly/3rS9XCw>)

La **figura 9**, muestra las tasa de pobreza por ingreso a nivel nacional, urbano y rural. Según los datos obtenidos, muestran que la zona rural desde el año 2016 es la que presenta el más alto índice de pobreza por ingresos, sin embargo, en el año que inició la pandemia, el efecto fue muy preocupante, ya que pasó de 41,8% en 2019 a 47,9% en 2020 , es decir aumentó en 6,1 puntos porcentuales, a diferencia del resto de años donde se observa un aumento moderado. En cuanto a la zona urbana, el impacto fue más grave, ya que la pobreza por ingreso en 2020 fue de 25,1% a diferencia del año 2019 con el 17,2%, lo que representa un incremento de 7,9% entre los dos periodos. Sin embargo lo que resulta más preocupante es la tasa de pobreza extrema ya que las familias reciben un ingreso menor o igual a US \$47,37 al mes, lo que le impide satisfacer sus necesidades básicas y con ello su calidad de vida. (INEC, 2021)

Figura 10

Tasa de pobreza extrema por ingresos



Nota. La gráfica representa la tasa de pobreza extrema por ingresos en Ecuador. Tomado de Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo; Pobreza y Desigualdad (p. 5) 2021, INEC (<https://bit.ly/3rS9XCw>)

De acuerdo con los datos proporcionados por el INEC (2021), a partir del año 2016 hasta el 2020, la mayor parte de las familias en pobreza extrema por ingresos se encuentran en la zona rural. Es así que, en diciembre del 2019 significó el 18,7% mientras que en 2020

el 27,5%, esto muestra que el incremento fue de 8,8%. En este sentido, la zona urbana sí tuvo repercusiones pero en menor proporción, ya que pasó de 4,3% a 9,0% en 2020, lo que representa un incremento de 4,7% de familias en extrema pobreza.

2.4 Condición laboral de la población del cantón Piñas

De acuerdo con el censo del INEC 2010, la población económicamente activa es de 10 547 habitantes, lo que refleja que el 49,37% de la población. De este porcentaje, el 97,03% se encuentran desempeñando una actividad laboral, mientras que el 2,97% no realizan ningún trabajo. Por otro lado el 50,63% comprende toda la población inactiva que no realiza ninguna actividad económica.

Dentro de la población que si desempeña alguna actividad laboral, se encuentra que el 51,25% pertenece al área urbana, y 46,60 % a la parte rural. En este sentido el área urbana cuenta con del 35% de habitantes ocupados con una suma de 6287 pobladores, mientras que en la zona rural 3947 personas. Respecto a los habitantes desempleados, en la zona urbana a 229 (3,51%) habitantes frente a 84 (2,08%) personas que pertenecen a la zona rural.

Respecto a la población inactiva, dentro del área urbana encontramos 6198 habitantes (48,75%), y en cuanto a la zona rural tenemos a 4619 personas (53,40%) que no realizan ninguna actividad.

Capítulo tres

Impacto económico de la pandemia generado por el COVID -19 en las familias del cantón Piñas

3.1 Metodología

Dado que el objetivo de estudio fue analizar el impacto económico de la pandemia ocasionado por el covid-19 en las familias del cantón Piñas, se recurrió a un diseño no experimental que se aplicó de manera longitudinal, mismo que corresponde desde el año 2019 al 2021. Tomando en cuenta que el tema de la investigación presentó un sustento teórico suficiente, se procedió a realizar una investigación descriptiva ya que durante el

desarrollo de la misma se logró observar las variables sometidas al estudio y se pudo describir la realidad económica que vivieron las familias antes y durante la pandemia. Así mismo, para el desarrollo del presente trabajo investigativo se empleó una metodología cuantitativa, dado que esta se consideró pertinente a las necesidades y características de la investigación.

La población que se estimó es de 3703 familias, las cuales constan en las estadísticas del último censo de población y vivienda expuesta por el INEC en el año 2010. Para obtener la muestra de estudio se utilizó el método no probabilístico, ya que, la elección de los elementos depende de las características de la investigación, en este caso de los jefes de hogar que conocen la realidad familiar. En este sentido se aplicó la fórmula de cálculo de la muestra de población finita, obteniendo como resultado que se debía tomar a 365 familias para realizar el estudio. De este modo, se consideró un nivel de confianza del 95% y un margen de error del 5%.

Para recopilar los datos se utilizó la técnica de la encuesta, en la que se presentaron preguntas abiertas y cerradas que permitieron recopilar información veraz de la realidad que vivieron los núcleos familiares en cuanto al impacto económico de su economía a causa del COVID -19. Mientras que el instrumento que se utilizó, fue un cuestionario, el cual, permitió recabar la información de una forma organizada, ya que al estructurar un cuestionario se puede buscar la información esencial que contribuye al desarrollo de la investigación.

A continuación se presentan las variables que se tomaron en cuenta con su respectiva descripción:

Variable	Descripción
Edad	Edad manifestada por el jefe de hogar al momento de responder el cuestionario.

Sexo	Femenino / Masculino
Nivel de educación	Nivel educativo mayor terminado del jefe de hogar.
Sector de la vivienda	Urbano / Rural
Número de integrantes de la familia	Grupo de personas que tienen un grado de parentesco y conviven como tal.
Condición laboral	Tipo de trabajo al que se dedica antes y durante de la pandemia.
Bonos	Ayuda económica por parte del gobierno hacia algún miembro de la familia, antes y durante la pandemia.
Ingresos	Cantidad de dinero total al mes entre todos los miembros de las familias que trabajan y por ello reciben un sueldo. Se toma en cuenta dos tiempos: antes y durante la pandemia.
Problemas económicos	Conjunto de dificultades que presentaron las familias durante la pandemia, los cuales no son suficientes para satisfacer sus necesidades.
Medidas económicas	Presenta las medidas implementadas por las familias para reactivar o contrarrestar la crisis económica ocasionada por la pandemia.
Apoyos financieros	Proceso de adquirir dinero prestado para sobrellevar la situación económica a causa de la pandemia.

En cuanto a la técnica empleada para el procesamiento de información de datos fue la estadística descriptiva ya que la información recopilada se presenta por medio de tablas para una mejor organización, presentación y comprensión de los resultados. Para la

tabulación de los datos recopilados a través del cuestionario, se utilizó el programa Microsoft Excel y el software estadístico SPSS (Paquete Estadístico para las Ciencias Sociales) 10.0 para Windows.

3.2 Resultados y Discusión

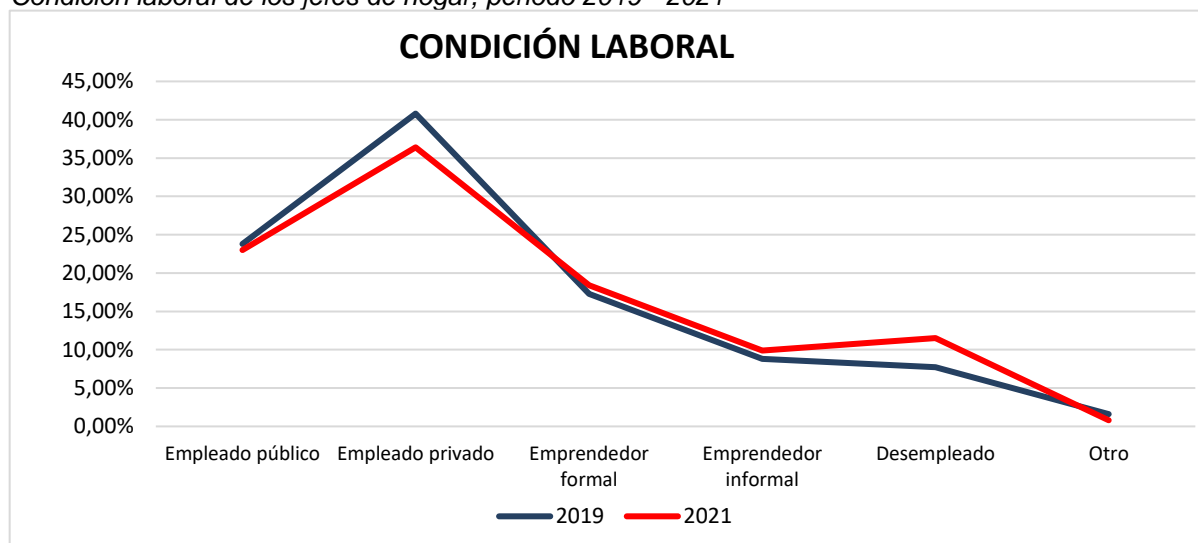
Mediante la encuesta dirigida a los jefes de hogar del cantón Piñas (Apéndice A), se evidenció la situación económica antes y durante la pandemia, obteniendo como resultado un total de 365 jefes de hogar que representan el 100% de la muestra.

En cuanto a la información general del jefe de hogar se encontró que la mayor parte con el 70,4% son de sexo femenino y el 29,6% restante de sexo masculino (Tabla B2). El 43% tienen entre 40 a 50 años de edad mientras que el 5,2% entre 62 años y más (Tabla B1). El 44,9% de ellos han terminado la secundaria y el 2,2% una maestría (Tabla B3).

En referencia a la información general de la familia se obtuvo que el 77,5% se ubica en la zona urbana y el 22,5% en la zona rural (Tabla B4). El 58,6% indicó que su familia está conformada por 4 a 6 miembros, mientras que el 5,5% indica que en su familia viven entre 7 y más miembros (Tabla B5).

Figura 11

Condición laboral de los jefes de hogar, periodo 2019 - 2021

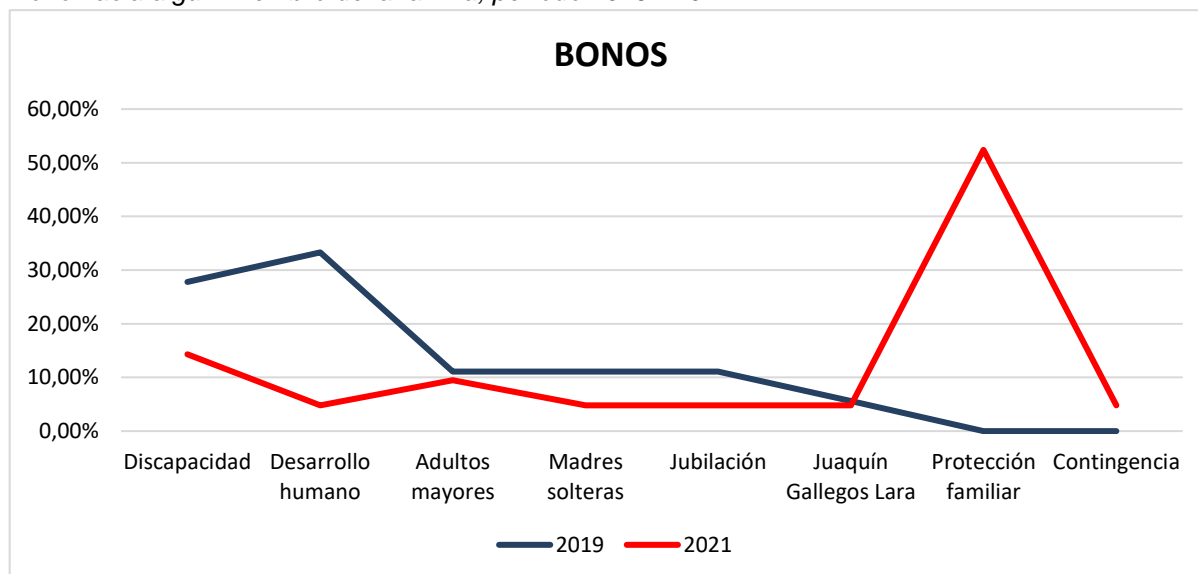


De acuerdo con los resultados, se encontró que en 2019 la principal condición laboral del jefe de hogar es ser empleado privado con el 40,8%, seguido de ser empleado público con el 23,8%, pero solo el 7,7% fue desempleado, posteriormente con la llegada del COVID 19, el porcentaje ha reducido, llegando a un 36.4% en situación de empleo privado, 23% con empleo público y 11,5% desempleado.

Estos resultados se corroboran con la situación económica de Ecuador, ya que las autoridades competentes tomaron medidas muy drásticas para evitar que la propagación del Covid-19 afecte a las personas, entre ellas se tiene el cierre de fronteras, el distanciamiento social, lo que afectó de una u otra forma al turismo, comercio, transporte, bares, restaurantes, actividades esenciales para las familias ecuatorianas que fueron suspendidas por las medidas de bioseguridad como la cuarentena y el aislamiento. (Correa et al, 2020).

Figura 12

Bono hacia algún miembro de la familia, período 2019 - 2021



Por otra parte, hablando de los bonos como solución a diversos factores económicos, se pudo conocer a través de la encuesta que en el año 2019 existía un 95,1% de las familias que no recibieron ningún bono por parte del gobierno, mientras que el 4,9% restante sí eran acreedores de una ayuda económica (Tabla B7). Del 4,9% de las familias que reciben algún bono por parte del gobierno, el 33,3% es de desarrollo humano, y el de menos frecuencia es

el bono Joaquín Gallegos Lara con el 5,6%. En el año 2020, se dieron ligeros cambios en cuanto a este apoyo económico en las familias, donde el 94,2% de las personas que conforman el núcleo familiar no recibieron algún bono por parte del gobierno, mientras que el 5,8% tuvieron la oportunidad de tener esta ayuda (Tabla B12). De los que respondieron sí, el 52,4% recibió el bono de protección familiar, el 14,3% el bono por discapacidad, el 9,5% el bono de adulto mayor y el 4,8% el bono Joaquín Gallegos Lara, desarrollo humano, madre soltera, jubilación y contingencia (Figura 12).; Como se puede analizar, existió un ligero aumento de las personas beneficiarias de esta ayuda, sin embargo, comparándolo a nivel del país, se puede evidenciar que el apoyo en las familias de Piñas no fue el óptimo ya que en el territorio nacional a inicios de la pandemia se proporcionó ayuda a 400 mil familias, específicamente para aquellos que no alcanzaron el sueldo básico para ese entonces de 400 dólares, brindando una ayuda de 60\$ a estas familias más afectadas, sin embargo, estas ayudas fueron otorgadas sin una organización adecuada (El Universo, 2020).

Figura 13

Ingreso total familiar, período 2019 - 2021

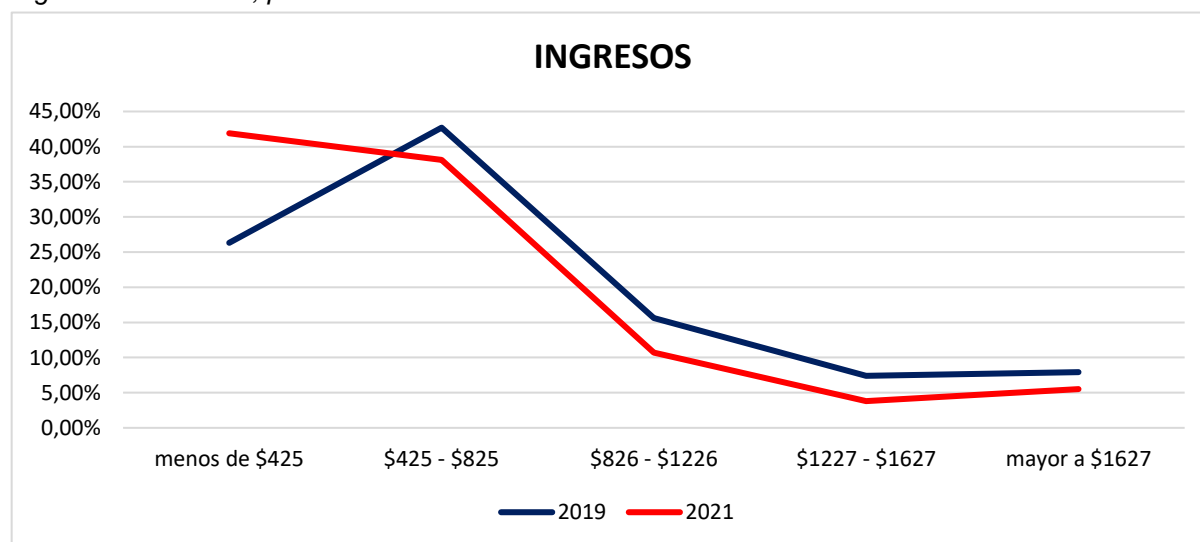
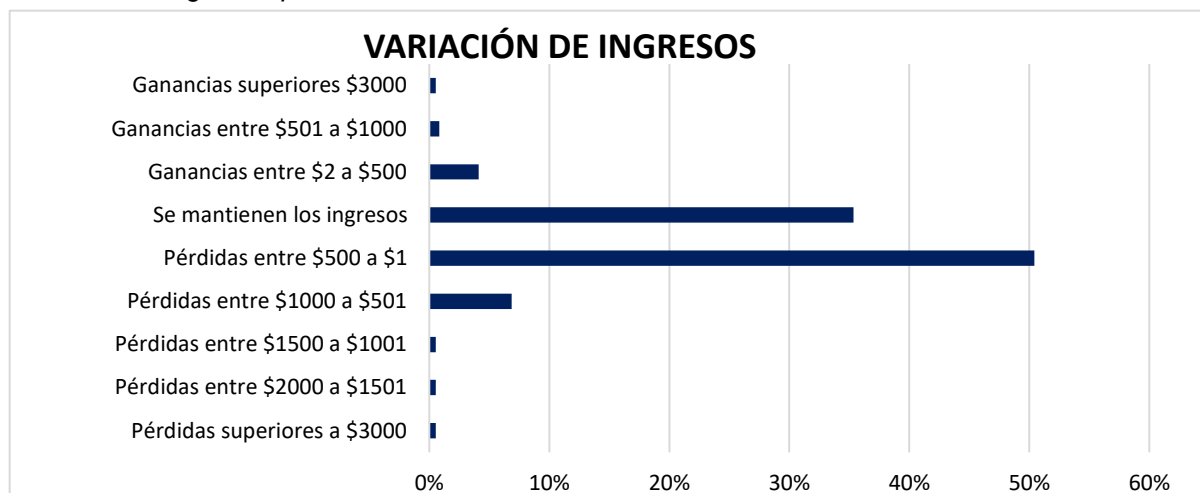


Figura 14

Variación de ingresos, período 2019 - 2021



De acuerdo a Peñafiel et al. (2020), "la economía familiar tiene por objeto una adecuada gestión de los ingresos y los gastos del núcleo familiar haciendo una correcta distribución de los mismos, permitiendo así la satisfacción de sus necesidades fundamentales de su desarrollo"; Tomando en cuenta este criterio y en consideración los ingresos como fuente sustancial para la vida dentro del hogar, se conoce que antes de la pandemia el 42,7% de las familias ganaban de \$425 a \$825 dólares, mientras que un 7,4% obtenían un mejor sueldo enmarcado en el rango de \$1227 a \$1627 dólares. Sin embargo, cuando se tuvo que afrontar el Coronavirus, los ingresos cambiaron, pasando a que, un increíble 41,9% de las familias tengan ingresos menores a \$425 dólares, seguido de un 38% que siguieron ganando de \$425 a \$825 dólares, y sin pasar por alto que un 5,5% de las familias se mantuvo ganando más de \$1627 dólares. Por tanto, la diferencia entre los ingresos del año 2021 y 2019 las cuales, muestran las ganancias y pérdidas para el sustento familiar, se determinó que el 50% ha sufrido pérdidas entre \$1 a \$500, seguido del 35% los cuales indicaron que los ingresos se mantuvieron. Lo que resulta preocupante, ya que de acuerdo con el INEC, una persona es pobre por ingresos cuando su ingreso per cápita familiar está por debajo de la línea de pobreza, lo que se alinea con los ingresos del año 2021, ya que existieron personas pobres por ingresos los cuales percibieron ingresos menores a USD 84,71, asimismo, pobres extremos con ingresos menores a USD 47,74. (INEC, 2021).

Figura 15

Motivo de disminución en el ingreso

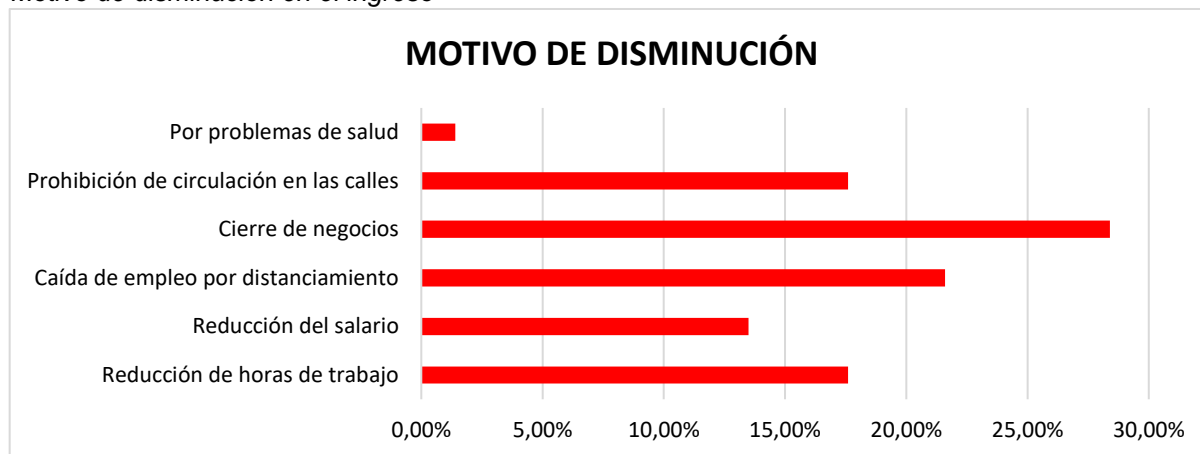
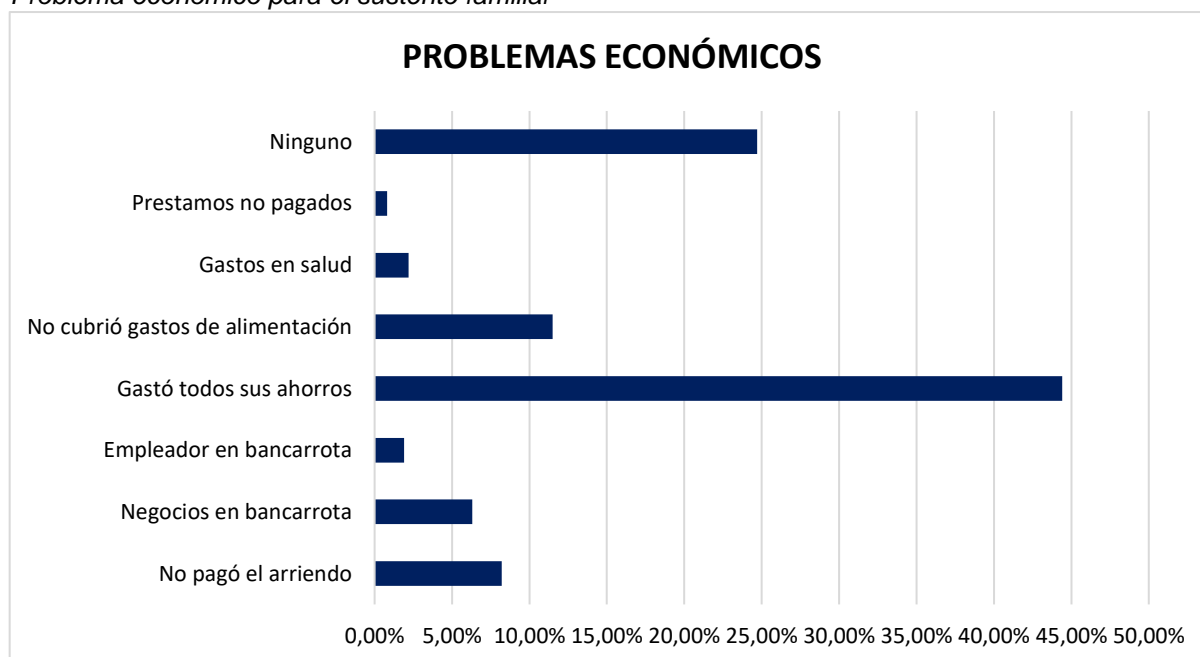


Figura 16

Problema económico para el sustento familiar



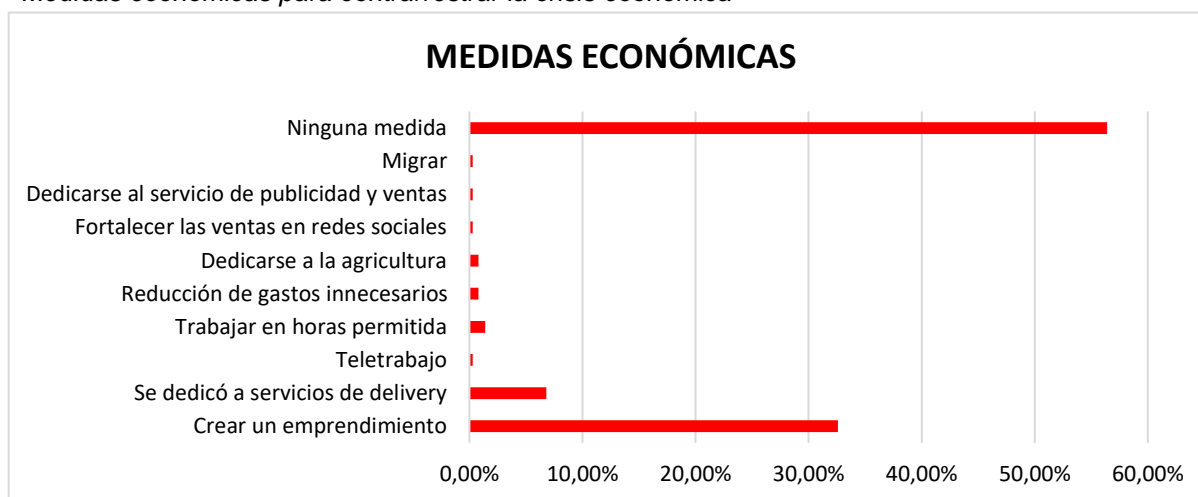
El mayor motivo por el que las familias presentaron una reducción en sus ingresos, se ha dado en gran parte con un 28,4% a consecuencia del cierre de negocios, seguido por el 21,60% debido a una caída en el empleo por distanciamiento, asimismo el 17,40% de las familias expresó que fue a causa de la reducción de horas de trabajo y la prohibición de circulación en las calles, un 13,50% de los hogares tuvieron reducción de salario y la última parte con 1,40% presentaron problemas de salud, mismos que no les permitieron laborar,

reduciendo de esta forma los ingresos. Estos mismos resultados los comparten Vargas y Sanchez (2020) quienes mencionan que en América Latina pasó algo similar ya que el 29% de las familias latinas han tenido un miembro del hogar que se ha quedado sin trabajo, esto a consecuencia del cierre de negocios, las medidas de bioseguridad y planes de contingencia que buscaban erradicar la aglomeración de personas.

El colapso de los ingresos y el aumento de los gastos es ya una historia familiar de cómo la pandemia del COVID-19 está afectando a las economías del mundo (Oner, 2020). Entre los problemas económicos que las familias del cantón Piñas afrontaron por la pandemia generada por el Covid-19, se destaca que el 44,4% de los encuestados gastó todos sus ahorros, lo que refleja la gran importancia de tener fondos de reserva para situaciones como estas. Por otro lado, una gran parte de los encuestados con el 24,70%, no presentaron ningún inconveniente. Sin embargo, resulta preocupante que el 11,50% de las familias manifestaron que no lograron cubrir gastos de alimentación.

Figura 17

Medidas económicas para contrarrestar la crisis económica



Por consiguiente se hace hincapié en las medidas económicas que tomaron las familias para evitar que la economía del hogar se vea estancada y genere inconvenientes a futuro.

De acuerdo con los resultados, se dio a conocer que el 56,4% no tomaron ninguna medida, el 32,6% creó emprendimientos, es decir se enfocaron en la implementación de un

nuevo negocio familiar desde cero con el fin de obtener más ingresos. Por otro lado, el 6,8% se dedicó a servicios de delivery, el cual , hace referencia a los negocios o personas que implementaron entregas de productos a domicilio mediante el uso de la tecnología. Mientras que, el 0,8% al teletrabajo, a las ventas por redes sociales, migración y servicios de publicidad y ventas.

Pór lo antes mencionado, las medidas económicas han sido de gran importancia para solventar las necesidades de muchas familias ya que, motivados por el contagio masivo del COVID -19 muchas entidades tuvieron que reducir personal y en algunos casos cerrar sus puertas, lo que ocasionó que el desempleo incremente y la calidad de empleos disminuya. Esto, forzo a que las personas tomen métodos alternos que permitan generar sus propios ingresos para poder afrontar cualquier situación y no quedar estancado en ninguna crisis económica. Sin embargo, la mayoría de estos emprendimientos son escasamente apoyados, logrando de alguna forma ser de valiosa ayuda al menos para cubrir los gastos y el sustento de cada hogar. (Vásquez., 2020)

Figura 18

Lugar de financiamiento

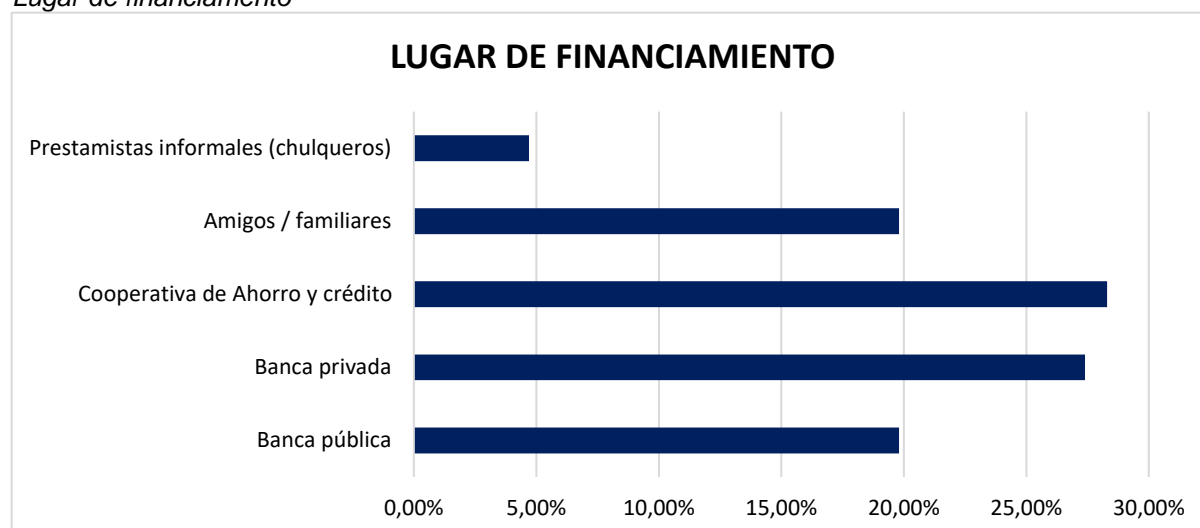
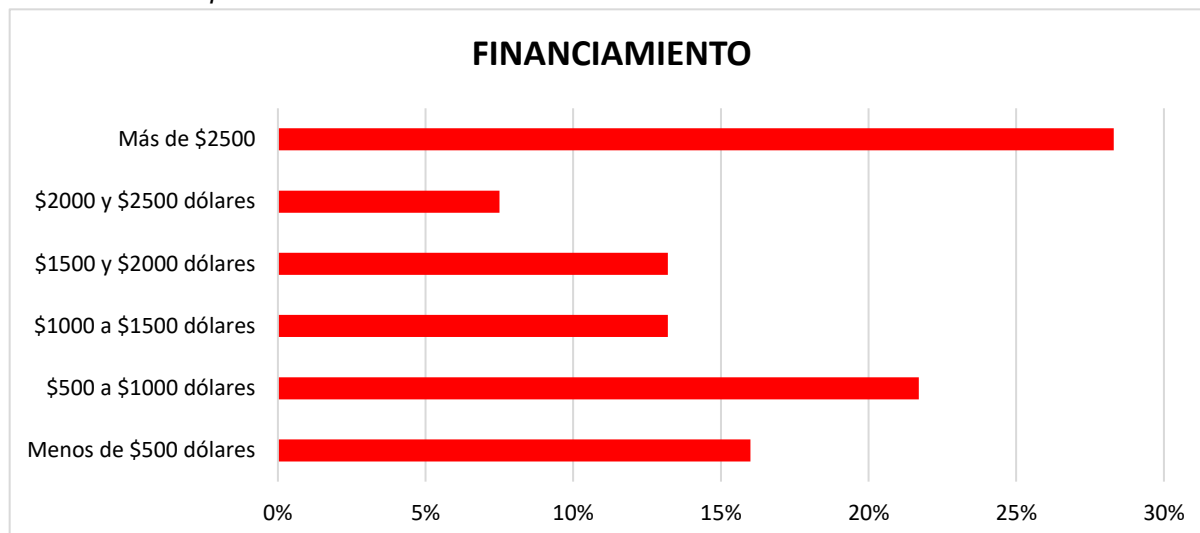


Figura 19

Monto solicitado para el crédito



Con respecto al apoyo financiero, el 71% de las familias no lo necesitaron, mientras que el 29% sí (Tabla B19). De los que respondieron que sí recurrieron a un apoyo financiero, el 28,3% lo hizo con ayuda de una cooperativa de ahorro y crédito, el 19,8% amigos y/o familiares y el 4,7% a prestamistas informales. En cuanto al financiamiento, el 28,3% necesitaron más de \$2500, el 21,7% entre \$500 a \$1000 y el 7,5% entre \$2000 a \$2500. Lo que se alinea con el pensamiento de Meka y Grider (2016) quienes mencionan que: cuando existen crisis financieras, las personas buscan la solución a través de mecanismos de financiación para salir del estancamiento económico o para aliviar el consumo. En este sentido, los créditos representan uno de estos mecanismos, ya que permite cubrir los endeudamientos y que en ciertos casos lo toman como una oportunidad para crear o consolidar un negocio.

3.3 Conclusiones

- El impacto económico que la pandemia generó en las familias del cantón Piñas, ha sido en gran parte negativo, en razón de que la condición laboral fue afectada notablemente, generando reducción de ingresos y empleos. Muchas familias optaron por crear emprendimientos como alternativa a su estancamiento económico, sin embargo, esto no les garantiza que van a tener la solvencia

necesaria para afrontar la situación, puesto que las limitantes y condiciones que se generaron cuando este virus llegó al país, ocasionaron grandes obstáculos para la mayoría de actividades económicas. Sin embargo, la minoría de las familias pudieron continuar con normalidad, gracias a los ahorros que han tenido para momentos de crisis, y otros se vieron beneficiados con el teletrabajo, que les permitía continuar con sus labores desde casa.

- Se determinó que una de las variables económicas más afectadas por la pandemia fue la condición laboral de jefe de hogar ya que, tuvieron que adaptarse a las condiciones para mantener su trabajo, mientras que otros quedaron en estado de desempleo, el cual aumento considerablemente ya que paso de 7,7% en 2019 a 11,5% en 2021. Estos acontecimientos, ocasionaron que sus ingresos se reduzcan pasando de \$425 - \$825 en 2019 a ganar menos de \$425 en 2020. Cabe mencionar que esto es producto de que ciertos negocios tuvieron que cerrar y otros se limitaron por las condiciones que la pandemia obligó a vivir, limitando de esta forma el contacto físico, la circulación, entre otros factores sociales que buscaban erradicar la propagación del covid-19 y las pérdidas humanas. Pero, fueron negativos para la situación familiar, impidiendo obtener los recursos necesarios, obligando a inclinarse a otras alternativas para subsistir.
- Respecto a las medidas económicas que tomaron las familias del cantón Piñas, predominan las creación de emprendimientos y los servicios de Delivery, sin dejar de lado el teletrabajo que resultó ser una alternativa muy oportuna para continuar con las ocupaciones laborales de ciertas familias. No obstante, como alternativa de ayuda al estancamiento económico, la situación obligó al 29% de las familias del cantón a buscar salidas a su problema económico a través de apoyos financieros, esto mediante una gestión a través de cooperativas de ahorro y crédito, banca pública y privada, amigos o familiares, y en una pequeña fracción a prestamistas informales.

3.4 Recomendaciones

- Para evitar un declive económico en tiempos de crisis se sugiere que las familias suavicen su consumo, enfocándose únicamente en lo más necesario, ya que al afrontar momentos difíciles, donde se limitan las oportunidades laborales, o de forma obligada los sueldos se reducen por la mala situación, y al existir estas pérdidas, de cierta forma se imposibilita que las familias sigan teniendo el mismo estilo de consumo, por lo cual, es importante recalcar que se debe aprovechar los recursos existentes de la mejor manera, haciendo uso de un consumo responsable en función de los ingresos y búsqueda de estrategias que les permita obtener ingresos.
- En razón de que los ingresos disminuyeron para ciertas familias, lo recomendable sería implementar una política enfocada hacia la generación de emprendimientos asociativos ya que permitirá generar nuevos motores de crecimiento, dinamizar la economía, generar nuevas plazas de trabajo y mejorar las condiciones de vida de las personas más vulnerables. En este punto, también se sugiere realizar capacitaciones sobre lo que se debe tomar en cuenta para la instalación de emprendimientos, lo que les permitirá crear las bases necesarias para iniciar con su propia actividad comercial.
- En vista de que ciertas familias buscaron salida a través de emprendimientos, lo recomendable es potencializarlos a través de ferias apoyadas por el Gobierno Autónomo Descentralizado Municipal de Piñas. De tal forma que más personas puedan conocer y adquirir los productos o servicios que estas familias están propiciando, logrando de esta manera que su emprendimiento prospere y logren mejorar la situación económica familiar.

Referencias

- Cabezas, N. G. (2020, mayo 13). *Pandemias: más allá de la COVID-19. Ayuda en Acción*.
<https://ayudaenaccion.org/blog/ayuda-humanitaria/pandemias/>
- Castillo, P. (2011). *Política económica: crecimiento económico, desarrollo económico, desarrollo sostenible*. 3, 1–12
- CEPAL (2020). *Dimensionar los efectos del Covid-19 para pensar en la reactivación* (Informe Especial Covid-19, núm. 2). <https://bit.ly/3nZ0YxO>
- CEPAL. (2021). *Balance Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe, 2021* (LC/PUB.2022/1-P), Santiago, 2022. <https://bit.ly/3bX8iY4>
- CEPAL. (2021). *En América Latina y el Caribe: el nuevo informe de la ONU advierte sobre una recuperación económica frágil e irregular*. <https://bit.ly/3rAGjDa>
- Correa, R., García, D., Álvarez, J., y Tituaña, M. (2020). La COVID-19 y su impacto en la pobreza de Ecuador: método de escenarios. *Contaduría y administración*, 65(5), 211.
<https://doi.org/10.22201/fca.24488410e.2020.3039>
- Cruz, Z., Medina, J., Vázquez, J., Espinosa, E., Antonio, A y Ramos, M. (2014). *Influencia del nivel socioeconómico en el rendimiento académico de los alumnos del programa educativo de ingeniería industrial en la Universidad Politécnica de Altamira*. Ecorfan.org.
https://www.ecorfan.org/handbooks/Ciencias%20Administrativas%20y%20Sociales%20T_V/articulo_3.pdf
- Escobar, D., Chagerben, L., y Arana, A. (2017). Pobreza por consumo o ingreso: un cambio coyuntural o estructural en la economía social del Ecuador. *Dominio de las Ciencias*, 3(2), 275–290. <https://doi.org/10.23857/dc.v3i2.330>

Gambau, V. (2018). ¿Qué es una profesión? *Consejo-Colef*. <https://www.consejo-colef.es/post/vgambau-profesion>

Guzmán, E., Maldonado, M., Aguirre, M. (2021) *Impacto socioeconómico de la pandemia covid-19 en las familias de la ciudadela Colinas del Sur del cantón Pasaje, año 2021 (trabajo de titulación)*. UTMACH, Facultad De ciencias Sociales, Machala, Ecuador. 130 p.

Ham, A. (2020). *El Impacto Económico y Social de la pandemia covid-19 y recomendaciones de política en Honduras*. PNUD. bit.ly/3HHksPR

Huilca, D y Baño, A. (2021). La Reactivación de la Economía Ecuatoriana durante la Pandemia por COVID – 19. *Revista Jurídica Crítica y Derecho*, 2(3), 79–89. <https://doi.org/10.29166/CYD.V2I3.3191>

[INEC. \(2010\). Censo de Población y Vivienda 2010. Gob.ec. https://bit.ly/3Rt8QoV](https://bit.ly/3Rt8QoV)

INEC. (2015). *Reporte de Pobreza por Ingresos*. Gob.ec. <https://bit.ly/3HDRnVA>

INEC. (2021). *Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo; Mercado Laboral*. Gob.ec. <https://bit.ly/3KIhGvB>

INEC. (2021). *Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo; Pobreza y Desigualdad*. Gob.ec. <https://bit.ly/3rS9XCw>

Mackay, R., Leon, B y Bedor, D. (2020). El contexto de la economía mundial ante el Covid 19 y sus posibles efectos. *Polo del Conocimiento: Revista científico - profesional*, 5(9), 67–83. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7554408>

Maurizio, R. (2021). *Empleo e informalidad en América Latina y el Caribe: una recuperación insuficiente y desigual*. https://www.ilo.org/americas/publicaciones/WCMS_819022/lang-es/index.htm

- Molina, N., y Mejias M. (2020). Impacto social de la COVID-19 en Brasil y Ecuador: donde la realidad supera las estadísticas. *Edumecentro*, 12(3), 277–283. http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2077-28742020000300277
- Moya, J. (2020). Las pandemias de la historia: enfermedades que desnudan. *Revista de Occidente*, 475, 83–93. <https://doi.org/10.2/JQUERY.MIN.JS>
- OPS. (2019). Coronavirus. <https://www.paho.org/es/temas/coronavirus>
- Parra, M y Carrera, E. (2020). Evolución de la COVID-19 en Ecuador. *Investigación & Desarrollo*, 13(1), 28–42. <https://doi.org/10.31243/ID.V13.2020.1002>
- Peñafiel, L., Camelli, G., y Peñafiel, P. (2020). Pandemia Pandemia COVID-19: Situación política - económica y consecuencias sanitarias en América Latina. *CIENCIA UNEMI*, 13(33), 120–128. <https://doi.org/10.29076/issn.2528-7737vol13iss33.2020pp120-128p>
- Rodríguez, Y. (2020) Mitigación de la Pandemia en los Sistemas de Seguridad Social de Ecuador. CISS. Dirección de Proyectos e Investigación. <https://bit.ly/3Po3lR3>
- Roldan, L (2018). *Los factores socioeconómicos y su relación con el nivel de violencia escolar de los alumnos de grado undécimo 1 y 2 en la escuela industrial 20 de julio del Municipio de Puerto Wilches Santander - Colombia, Año 2014. [Tesis de Maestría, Universidad Norbert Wiener].* Repositorio Institucional. <https://bit.ly/3Be34jh>
- Significados. (2017). *Significado de pandemia.* <https://www.significados.com/pandemia/>
- Tomasi, S. (2021). *Historia de las pandemias mundiales y la economía.* Argentina: Magatem. <http://www.magatem.com.ar/HISTORIA-DE-LAS-PANDEMIAS-MUNDIALES-Y-LA-ECONOMIA.pdf>

Vargas, E. y Sanchez, G. (10, noviembre de 2020). COVID-19 está teniendo un impacto devastador en el bienestar económico de las familias latinas. *Journal of Economics, Race, and Policy* (2020) 3:262–269. <https://doi.org/10.1007/s41996-020-00071-0/>

World Bank. (2022). *Global Economic Prospects, January 2022*. Washington, DC: World Bank.
doi: 10.1596/978-1-4648-1758-8

Apéndice

Apéndice A. Encuesta dirigida a los jefes de hogar del cantón Piñas

Estimado/a jefe/a de hogar, la presente investigación se realiza con fines académicos para analizar el impacto económico de la pandemia generado por el covid-19 en las familias del cantón Piñas, periodo 2019 - 2021.

Sus respuestas serán tratadas de forma confidencial y anónima, no serán utilizadas para ningún propósito distinto a la investigación.

A. DATOS GENERALES DE LOS JEFES DE HOGAR

1. Edad:

1. () De 18 a 28 años 3. () De 40 a 50 años 5. () 62 o más
2. () De 29 a 39 años 4. () De 51 a 61 años

2. Sexo:

1. () Femenino 2. () Masculino

3. Nivel de educación mayor terminado:

1. () Primaria 4. () Tecnología 7. () Otro
2. () Secundario 5. () Maestría
3. () Superior 6. () Doctorado

B. DATOS GENERALES DE LAS FAMILIAS

4. Sector donde se ubica la vivienda:

1. () Urbano
2. () Rural

5. Número de personas que conforman su familia:

1. () De 1 a 3 personas 3. () De 7 o más
2. () De 4 a 6 personas

C. IMPACTO ECONÓMICO DE LA PANDEMIA EN LA ECONOMÍA DE LAS FAMILIAS

6. Antes de la pandemia, ¿Cuál era su principal condición laboral?

1. () Empleado público 4. () Emprendedor informal
 2. () Empleado privado 5. () Desempleado
 3. () Emprendedor formal

7. Antes de la pandemia, ¿Recibió algún tipo bono por parte del gobierno?

1. () Si Vaya a la pregunta 7.1
 2. () No Vaya a la pregunta 8

7.1. (En caso de haber contestado sí). ¿Qué tipo de bono recibió?

.....

8. Antes de la pandemia, ¿Cuál era el ingreso total al mes (entre todos los miembros de la familia) para el sustento familiar?

\$.....

9. Actualmente, ¿Cuál es su principal condición laboral?

1. () Empleado público 4. () Emprendedor formal
 2. () Empleado privado 5. () Emprendedor informal
 3. () Desempleado

9.1. Especifique:

.....

10. Actualmente, ¿Recibe algún tipo de bono por parte del gobierno?

1. () Si Vaya a la pregunta 10.1
 2. () No Vaya a la pregunta 11

10.1. (En caso de haber contestado sí). ¿Qué tipo de bono recibe?

.....

11. El nivel de ingreso total al mes (entre todos los miembros de la familia) para el sustento familiar:

1. () Disminuyó Vaya a la pregunta 12
 2. () Aumentó Vaya a la pregunta 13

3. () Se mantuvo Vaya a la pregunta 14

12. ¿Cuál es el motivo por el que disminuyó su nivel de ingreso para el sustento familiar?

1. () Lo despidieron del lugar donde trabajaba

2. () Se contagio del COVID -19

3. () Le redujeron las horas de trabajo

4. () Le redujeron el salario

5. () Caída de empleo por distanciamiento

6. () Se cerraron negocios

7. () Prohibición de circulación en las calles

9. () Otra ¿Cuál?.....

13. Actualmente ¿Cuál es el ingreso total (entre todos los miembros de la familia) para el sustento familiar?

\$.....

14. ¿Qué problema económico presentó la familia?

1. () No pagó el arriendo

2. () Negocios en bancarrota

3. () Empleador en bancarrota

4. () Gastó todos sus ahorros

5. () No cubrió gastos de alimentación

6. () No cubrió gastos de alimentación

7. () Otro ¿Cuál?.....

D.MEDIDAS TOMADAS PARA ENFRENTAR LA CRISIS

15. Al inicio de la pandemia, ¿Qué medidas económicas tomó para el sustento familiar?

1. () Creo un emprendimiento

2. () Se dedicó a servicios de delivery

3. () Ninguna

3. () Otro ¿Cuál?.....

16. ¿Algún miembro de la familia recurrió a apoyo financiero para sobrellevar la crisis económica causada por la pandemia?

1. () Si Pasar a la pregunta 17

2. () No Se termina la encuesta

17. ¿A dónde acudió por financiamiento?

1. () Banca pública

4. () Amigos / familiares

2. () Banca privada

5. () Prestamistas informales (chulqueros)

3. () Cooperativa de Ahorro y crédito

6. () Otro (especifique).....

18. ¿Cuánto financiamiento necesitó para solventar la situación actual?

1. () Menos de \$500 dólares

4. () Entre \$1500 y \$2000 dólares

2. () De \$500 a \$1000 dólares

5. () Entre \$2000 y \$2500 dólares

3. () De \$1000 a \$1500 dólares

6. () Más de \$2500

¡Muchas gracias por su colaboración!

Apéndice B. Tablas de resultados

Tabla B1

Edad del jefe de hogar

Variable	Frecuencia	Porcentaje
18 a 28 años	41	11,2
29 a 39años	92	25,2
40 a 50 años	157	43,0
51 a 61 años	56	15,3
62 o más	19	5,2
Total	365	100,0

Tabla B2

Sexo del jefe de hogar

Variable	Frecuencia	Porcentaje
Femenino	108	29,6
Masculino	257	70,4
Total	365	100,0

Tabla B3

Nivel de educación del jefe de hogar

Variable	Frecuencia	Porcentaje
Primaria	71	19,5
Secundaria	164	44,9
Superior	107	29,3
Tecnología	15	4,1
Maestría	8	2,2
Total	365	100,0

Tabla B4

Sector donde se ubica la vivienda

Variable	Frecuencia	Porcentaje
Urbano	283	77,5
Rural	82	22,5
Total	365	100,0

Tabla B5*Número de personas que conforman la familia*

Variable	Frecuencia	Porcentaje
1 a 3 personas	131	35,9
4 a 6 personas	214	58,6
7 o más personas	20	5,5
Total	365	100,0

Tabla B6*Principal condición laboral del jefe de hogar antes de la pandemia*

Variable	Frecuencia	Porcentaje
Empleado público	87	23,8
Empleado privado	149	40,8
Emprendedor formal	63	17,3
Emprendedor informal	32	8,8
Desempleado	28	7,7
Otro	6	1,6
Total	365	100,0

Tabla B7*Bono por parte del gobierno hacia algún miembro de la familia antes de la pandemia*

Variable	Frecuencia	Porcentaje
Sí	18	4,9
No	347	95,1
Total	365	100,0

Tabla B8*Tipo de bono que recibió algún miembro de la familia antes de la pandemia*

Variable	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Bono por discapacidad	5	1,4	27,8	27,8
Bono de desarrollo humano	6	1,6	33,3	61,1
Bono para adultos mayores	2	,5	11,1	72,2
Bono para madres solteras	2	,5	11,1	83,3
Bono por jubilación	2	,5	11,1	94,4
Bono Jarquín Gallegos Lara	1	,3	5,6	100,0
Total	18	4,9	100,0	
Perdidos sistema	347	95,1		
Total	365	100,0		

Tabla B9*Ingresos antes de la pandemia*

Variable	Frecuencia	Porcentaje
menos de \$425	96	26,3
\$425 - \$825	156	42,7
\$826 - \$1226	57	15,6
\$1227 - \$1627	27	7,4
mayor a \$1627	29	7,9
Total	365	100,0

Tabla B10*Actual condición laboral del jefe de hogar*

Variable	Frecuencia	Porcentaje
Empleado público	84	23,0
Empleado privado	133	36,4
Emprendedor formal	67	18,4
Emprendedor informal	36	9,9
Desempleado	42	11,5
Otro	3	,8
Total	365	100,0

Tabla B11*Especificación de la actual condición laboral*

Variable	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Empleada doméstica	10	2,7	3,1	3,1
Ama de casa	4	1,1	1,2	4,3
Agricultor	13	3,6	4,0	8,4
Comerciante	74	20,3	22,9	31,3
Chofer	34	9,3	10,5	41,8
Albañil	9	2,5	2,8	44,6
Docente	21	5,8	6,5	51,1
Carpintero	5	1,4	1,5	52,6
Servicio de encomienda	6	1,6	1,9	54,5
Constructor	17	4,7	5,3	59,8
Administrador	10	2,7	3,1	62,8
Mecánico	10	2,7	3,1	65,9
Minero	16	4,4	5,0	70,9
Técnico	2	,5	,6	71,5
Oficial de bus	1	,3	,3	71,8
Ebanista	2	,5	,6	72,4
Avicultor	4	1,1	1,2	73,7
Artesano	3	,8	,9	74,6
Auxiliar de enfermería	5	1,4	1,5	76,2
Electricista	5	1,4	1,5	77,7
Operador	3	,8	,9	78,6
Recepcionista	2	,5	,6	79,3
Músico	1	,3	,3	79,6
Economista	2	,5	,6	80,2
Repostero	1	,3	,3	80,5
Médico	5	1,4	1,5	82,0
Aseo de planta	2	,5	,6	82,7
Abogado	4	1,1	1,2	83,9
Ayudante comercial	8	2,2	2,5	86,4
Periodista	1	,3	,3	86,7
Integrante de la directiva del GAD	2	,5	,6	87,3
Simerpi	3	,8	,9	88,2
Costurera	2	,5	,6	88,9
Secretaria	1	,3	,3	89,2
Guardia de seguridad	6	1,6	1,9	91,0

Ingeniero civil	1	,3	,3	91,3
Pintor	2	,5	,6	92,0
Metalúrgica	2	,5	,6	92,6
Limpieza	3	,8	,9	93,5
Mediador	1	,3	,3	93,8
Militar	2	,5	,6	94,4
Representante químico	1	,3	,3	94,7
Director del Mies	1	,3	,3	95,0
Bibliotecario	2	,5	,6	95,7
Gerente	1	,3	,3	96,0
Chef	1	,3	,3	96,3
Cajera	1	,3	,3	96,6
Teniente política	1	,3	,3	96,9
Veterinario	1	,3	,3	97,2
Jefe de bodega	1	,3	,3	97,5
Psicólogo clínico	1	,3	,3	97,8
Facilitadora	1	,3	,3	98,1
Marmolista	1	,3	,3	98,5
Contador	2	,5	,6	99,1
Cerrajero	1	,3	,3	99,4
Asesor inmobiliario	1	,3	,3	99,7
Libre ejercicio profesional	1	,3	,3	100,0
Total	323	88,5	100,0	
Perdidos sistema	42	11,5		
Total	365	100,0		

Tabla B12

Bono por parte del gobierno hacia algún miembro de la familia a inicios de la pandemia

Variable	Frecuencia	Porcentaje
Sí	21	5,8
No	344	94,2
Total	365	100,0

Tabla B13*Tipo de bono que recibió algún miembro de la familia a inicios de la pandemia*

Variable	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Bono por discapacidad	3	,8	14,3	14,3
Bono de desarrollo humano	1	,3	4,8	19,0
Bono para adultos mayores	2	,5	9,5	28,6
Bono para madres solteras	1	,3	4,8	33,3
Bono por jubilación	1	,3	4,8	38,1
Bono Juaquin Gallegos Lara	1	,3	4,8	42,9
Bono de protección familiar	11	3,0	52,4	95,2
Bono de contingencia	1	,3	4,8	100,0
Total	21	5,8	100,0	
Perdidos sistema	344	94,2		
Total	365	100,0		

Tabla B14*Nivel de ingreso para el sustento familiar en la actualidad*

Variable	Frecuencia	Porcentaje
Disminuyó	222	60,8
Aumentó	14	3,8
Se mantuvo	129	35,3
Total	365	100,0

Tabla B15*Motivo actual por el que disminuyó el nivel de ingreso para el sustento familiar*

Variable	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Reducción de horas de trabajo	39	10,7	17,6	17,6
Reducción del salario	30	8,2	13,5	31,1
Caída de empleo por distanciamiento	48	13,2	21,6	52,7
Cierre de negocios	63	17,3	28,4	81,1
Prohibición de circulación en las calles	39	10,7	17,6	98,6
Por problemas de salud	3	,8	1,4	100,0
Total	222	60,8	100,0	
Perdidos sistema	143	39,2		
Total	365	100,0		

Tabla B16*Ingreso actual*

Variable	Frecuencia	Porcentaje
Menos de \$425	153	41,9
\$425 - \$825	139	38,1
\$826 - \$1226	39	10,7
\$1227 - \$1627	14	3,8
Más de \$1627	20	5,5
Total	365	100,0

Tabla B17*Mayor problema económico que presenta para el sustento familiar*

Variable	Frecuencia	Porcentaje
No pagó el arriendo	30	8,2
Negocios en bancarrota	23	6,3
Empleador en bancarrota	7	1,9
Gastó todos sus ahorros	162	44,4
No cubrió gastos de alimentación	42	11,5
Gastos en salud	8	2,2
Préstamos no pagados	3	,8
Ninguno	90	24,7
Total	365	100,0

Tabla B18*Medidas económicas tomadas al inicio de la pandemia para el sustento familiar*

Variable	Frecuencia	Porcentaje
Crear un emprendimiento	119	32,6
Se dedicó a servicios de delivery	25	6,8
Teletrabajo	1	,3
Trabajar en horas permitida	5	1,4
Reducción de gastos innecesarios	3	,8
Dedicarse a la agricultura	3	,8
Fortalecer las ventas en redes sociales	1	,3
Dedicarse al servicio de publicidad y ventas	1	,3
Migrar	1	,3
Ninguna medida	206	56,4
Total	365	100,0

Tabla B19*Apoyo financiero para sobrellevar la crisis económica*

Variable	Frecuencia	Porcentaje
Sí	106	29,0
No	259	71,0
Total	365	100,0

Tabla B20*Lugar de financiamiento para sobrellevar la crisis económica*

Variable	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Banca pública	21	5,8	19,8	19,8
Banca privada	29	7,9	27,4	47,2
Cooperativa de Ahorro y crédito	30	8,2	28,3	75,5
Amigos / familiares	21	5,8	19,8	95,3
Prestamistas informales (chulqueros)	5	1,4	4,7	100,0
Total	106	29,0	100,0	
Perdidos sistema	259	71,0		
Total	365	100,0		

Tabla B21*Financiamiento para solventar la situación*

Variable	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Menos de \$500 dólares	17	4,7	16,0	16,0
\$500 a \$1000 dólares	23	6,3	21,7	37,7
\$1000 a \$1500 dólares	14	3,8	13,2	50,9
\$1500 y \$2000 dólares	14	3,8	13,2	64,2
\$2000 y \$2500 dólares	8	2,2	7,5	71,7
Más de \$2500	30	8,2	28,3	100,0
Total	106	29,0	100,0	
Perdidos sistema	259	71,0		
Total	365	100,0		

Tabla B22*Variación de los ingresos*

Variable	Frecuencia	Porcentaje
Pérdidas superiores a \$3000	2	1
Pérdidas entre \$3000 a \$2501	0	0
Pérdidas entre \$2500 a \$2001	1	0
Pérdidas entre \$2000 a \$1501	2	1
Pérdidas entre \$1500 a \$1001	2	1
Pérdidas entre \$1000 a \$501	25	7
Pérdidas entre \$500 a \$1	184	50
Se mantienen los ingresos	129	35
Ganancias entre \$2 a \$500	15	4
Ganancias entre \$501 a \$1000	3	1
Ganancias entre \$1001 a \$1500	0	0
Ganancias entre \$1501 a \$2000	0	0
Ganancias entre \$2001 a \$2500	0	0
Ganancias entre \$2501 a \$3000	0	0
Ganancias superiores \$3000	2	1
Total	365	100,0

