



**UNIVERSIDAD TÉCNICA PARTICULAR DE LOJA**

*La Universidad Católica de Loja*

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y  
EMPRESARIALES**

**CARRERA DE ECONOMÍA**

**Análisis descriptivo de la recuperación económica  
ecuatoriana postpandemia**

Trabajo de integración curricular previo a la obtención del título de:

**ECONOMISTA**

**Autor:** Macas Correa, Kevin Leonel

**Director:** Pineda Cando, Marco Antonio

LOJA

2023



*Esta versión digital, ha sido acreditada bajo la licencia Creative Commons 4.0, CC BY-NY-SA: Reconocimiento-No comercial-Compartir igual; la cual permite copiar, distribuir y comunicar públicamente la obra, mientras se reconozca la autoría original, no se utilice con fines comerciales y se permiten obras derivadas, siempre que mantenga la misma licencia al ser divulgada. <http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/deed.es>*

2023

## Aprobación del director del Trabajo de Integración Curricular

Loja, 30 de junio de 2023

ECONOMÍA

Diego Alejandro Ochoa Jiménez

**Director de la carrera de Economía**

Loja-

De mi consideración:

Me permito comunicar que, en calidad de director del presente Trabajo de Integración Curricular denominado: Análisis descriptivo de la recuperación económica ecuatoriana postpandemia, realizado por Kevin Leonel Macas Correa ha sido orientado y revisado durante su ejecución, así mismo ha sido verificado a través de la herramienta de similitud académica institucional, y cuenta con un porcentaje de coincidencia aceptable. En virtud de ello, y por considerar que el mismo cumple con todos los parámetros establecidos por la Universidad, doy mi aprobación a fin de continuar con el proceso académico correspondiente.

Particular que comunico para los fines pertinentes.

Atentamente,

Director: Mgs. Marco Antonio Pineda Cando

C.I.: 1714345111

Correo electrónico: [mapineda4@utpl.edu.ec](mailto:mapineda4@utpl.edu.ec)

### **Declaración de autoría y cesión de derechos**

Yo, Kevin Leonel Macas Correa, declaro y acepto en forma expresa lo siguiente:

Ser autor del Trabajo de Integración Curricular denominado: Análisis descriptivo de la recuperación económica ecuatoriana postpandemia, de la carrera de Economía, específicamente de los contenidos comprendidos en: Marco teórico, Metodología y Resultados, siendo Marco Antonio Pineda Cando director del presente trabajo; también declaro que la presente investigación no vulnera derechos de terceros ni utiliza fraudulentamente obras preexistentes. Además, ratifico que las ideas, criterios, opiniones, procedimientos y resultados vertidos en el presente trabajo investigativo, son de mi exclusiva responsabilidad. Eximo expresamente a la Universidad Técnica Particular de Loja y a sus representantes legales de posibles reclamos o acciones judiciales o administrativas, en relación a la propiedad intelectual de este trabajo.

Que la presente obra, producto de mis actividades académicas y de investigación, forma parte del patrimonio de la Universidad Técnica Particular de Loja, de conformidad con el artículo 20, literal j), de la Ley Orgánica de Educación Superior; y, artículo 91 del Estatuto Orgánico de la UTPL, que establece: “Forman parte del patrimonio de la Universidad la propiedad intelectual de investigaciones, trabajos científicos o técnicos y tesis de grado que se realicen a través, o con el apoyo financiero, académico o institucional (operativo) de la Universidad”, en tal virtud, cedo a favor de la Universidad Técnica Particular de Loja la titularidad de los derechos patrimoniales que me corresponden en calidad de autor/a, de forma incondicional, completa, exclusiva y por todo el tiempo de su vigencia.

La Universidad Técnica Particular de Loja queda facultada para ingresar el presente trabajo al Sistema Nacional de Información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública, en cumplimiento del artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior.

.....

Autor: Kevin Leonel Macas Correa

C.I.: 1105520660

Correo electrónico: [klmacas2@utpl.edu.ec](mailto:klmacas2@utpl.edu.ec)

### **Dedicatoria**

Esta investigación, al igual que el título de tercer nivel, lo dedico a aquel niño que desde que tenía 10 años, estaba interesado por aprender, que hacía todas las preguntas que se le ocurrieran, con tal de no quedar en duda. Por aquel niño, que tenía y tiene la ilusión de cada día ser mejor.

Asimismo, para mis padres que han hecho de mí, una persona con valores, además por haberme dado los medios con los cuáles estoy forjando mi propio camino, que me han apoyado y han sabido ayudar a levantarme de mis caídas en el proceso. A mis hermanos, que por su forma de ser me han dado más que felicidad y una linda compañía.

Por último, para mi primer y único amor, mi lugar de paz, mi apoyo y hacedora de mis sueños, espero que esta sea una de las muchas metas que podamos cumplir.

### **Agradecimiento**

Al director de esta investigación, Mgs. Marco Pineda por su tiempo, amabilidad y predisposición para la elaboración y revisión de este Trabajo de Integración Curricular. Al tribunal por su predisposición y correcciones en la elaboración de este documento. A la Universidad Técnica Particular de Loja por haberme dado la oportunidad de ampliar mis horizontes hacia el conocimiento y por haberme generado una conciencia colectiva por hacer el bien.

A mis docentes por haberme impartido y compartido de su conocimiento. A mis compañeros y compañeras por hacer que las actividades grupales sean interesantes, en este caso, para esta investigación, gracias a sus puntos de vista pude mejorar aspectos de la misma.

## Índice de contenido

Aprobación del director del Trabajo de Integración Curricular .....	II
Declaración de autoría y cesión de derechos .....	III
Dedicatoria .....	V
Agradecimiento .....	VI
Índice de contenido.....	VII
Resumen .....	1
Abstract .....	2
Introducción .....	3
Capítulo uno .....	5
Marco teórico .....	5
1.1. Antecedentes históricos .....	5
1.2. Evidencia Empírica:.....	9
1.2.1. <i>Internacional</i> .....	9
1.2.1. <i>Nacional</i> .....	11
Capítulo dos .....	13
Metodología.....	13
2.3. Enfoque y tipo de investigación.....	13
2.4. Métodos de investigación .....	13
2.4.1. <i>Método descriptivo</i> .....	13
2.4.2. <i>Método de análisis pre-post test</i> .....	14
2.5. Procedimiento.....	15
2.6. Hechos estilizados.....	15
2.6.1. <i>Contexto histórico</i> .....	15
2.6.2. <i>Evolución de las variables objeto de estudio</i> .....	21
Capítulo tres .....	26
Resultados .....	26
3.1. Introducción de Resultados .....	26
3.2. Presentación y análisis de resultados .....	26
Conclusiones .....	34

Recomendaciones.....	36
Referencias .....	37

#### Índice de tablas

Tabla 1 .....	21
Tabla 2 .....	21
Tabla 3 .....	22
Tabla 4 .....	23
Tabla 5 .....	24

#### Índice de figuras

Figura 1.....	18
Figura 2.....	26
Figura 3.....	27
Figura 4.....	28
Figura 5.....	29
Figura 6.....	30
Figura 7.....	31
Figura 8.....	32

## Resumen

Esta investigación pretende realizar un análisis descriptivo de la economía ecuatoriana postpandemia como respuesta a una serie de acontecimientos y decisiones estatales, de modo que permita identificar la interacción de las variables para genera un documento base para posteriores investigaciones. El período objeto de estudio es de 2018 a 2022. La información se la obtuvo de fuentes secundarias y la metodología aplicada es mixta, en la que consta el método descriptivo y del análisis pre-post test. Por medio de las estadísticas y cifras conseguidas, además de la información, se demuestra que, para finales de 2022, en el PIB y sus rubros, no hay una recuperabilidad como tal, sino que, en 2021 hasta 2022, se dio una reactivación, por lo que se concluye que hay poca recuperabilidad a instancias previas de la emergencia sanitaria. Además, que los agentes gubernamentales, en su intento de recuperación no lograron una mejora significativa.

*Palabras Clave:* Recuperación, reactivación económica, postpandemia.

### **Abstract**

This research aims to conduct a descriptive analysis of the post-Pandemic Ecuadorian economy in response to a series of events and state decisions, so as to identify the interaction of variables in order to generate a base document for further research. The period under study is from 2018 to 2022. The information was obtained from secondary sources and the methodology applied is mixed, consisting of the descriptive method and the pre-post test analysis. By means of the statistics and figures obtained, in addition to the information, it is shown that, by the end of 2022, in the GDP and its items, there is no recoverability as such, but rather, in 2021 to 2022, there was a reactivation, so it is concluded that there is little recoverability to previous instances of the health emergency. In addition, government agents, in their attempt to recover, did not achieve a significant improvement.

*Keywords:* Economic recovery, economic reactivation, post-pandemic.

## Introducción

La pandemia de covid-19 tuvo y mantiene un impacto significativo en la economía ecuatoriana, comprometiendo el crecimiento y desarrollo tanto de la nación, al igual que sus habitantes. Desde hace varios años, y seguido de crisis globales, la economía del Ecuador, ha tenido periodos de recuperación mediante políticas fiscales y monetarias, manteniendo bajos niveles de inflación, posterior a la dolarización que se dio a inicios de siglo, aprovechando la estabilidad que propicia el dólar respecto a países de la misma región.

Para extranjeros de países no dolarizados, estas tasas de cambio en comparación con sus monedas locales, les genera una falsa idea de que Ecuador puede ser un país lleno de oportunidades al igual que emigrar a una economía emergente como Estados Unidos, ignorando que, en un país en vías de desarrollo con serios problemas estructurales, la prestación y generación de oportunidades laborales inclusive para los locales es inexistente. Sin embargo, la situación del país cada vez es más complicada y es que, si previo a la pandemia hubo crisis, durante el año 2020 la economía y sanidad colapsó, teniendo como efecto que, a nivel global, todas las economías fueran golpeadas y sufran una desaceleración de su crecimiento, en especial las que están en vías de desarrollo, constando Ecuador como una de las más afectadas de América Latina con un decrecimiento de 7,8% en el PIB (BCE, 2021). Para finales de 2021, la serie de acontecimientos y también el camino hacia una recuperación, empezaba a verse más prometedora con un 4,2%, misma que superaba la expectativa presentada por el Banco Central del Ecuador de 3,55% (BCE, 2022).

Frente al breve contexto propiciado, la cuestión que se genera y se busca resolver es, ¿existe una recuperabilidad de la economía ecuatoriana producto de la reactivación según los rubros que componen al Producto Interno Bruto posterior a la emergencia sanitaria covid-19? Con el fin de responder a la interrogante expuesta, el proyecto de tesis, estará delimitado a la zona geográfica del Ecuador, con un periodo de estudio del año 2018 a 2022, además de bases de datos generados por INEC, Banco Central del Ecuador y Banco Mundial.

El objetivo general planteado es analizar la recuperación de la economía ecuatoriana postpandemia como respuesta a una serie de acontecimientos y decisiones estatales, de modo que permita identificar la interacción de las variables para generar un documento base para posteriores investigaciones.

Como parte del primer capítulo, en los antecedentes históricos, se emplea como recurso, documentos, artículos y páginas web con información fidedigna, de manera que se constate la base teórica a implementar en la investigación, considerando perspectivas que parten desde Adam Smith, hasta lo más contemporáneo, como el estudio de los ciclos económico. Además, en la evidencia empírica, como sugiere, constan estudios internacionales y nacionales en temáticas similares y como modelo de esta investigación.

Mientras que, en el segundo capítulo, se encuentra la metodología que, con su enfoque mixto, con método descriptivo y del análisis pre-post test, y de hechos estilizados que evidencien los cambios presentados en la economía y estabilidad del estado; acompañado de tablas con datos del 2018 a 2022 de manera anual facilitarán la obtención de los resultados.

En el tercer capítulo, se tiene la sección de los resultados que, con su introducción, presentación de figuras, análisis de resultados se obtiene esclarecer dudas iniciales, además, que sumado a las recomendaciones que el gobierno de Ecuador podría aplicar para la recuperación económica y sus respectivas conclusiones.

La importancia de la investigación para la Universidad Técnica Particular de Loja yace cuando se espera que esta misma sirva como base y apoyo de posteriores investigaciones externas e internas a la institución, a la vez que para la sociedad en general este recurso origine una comprensión mejor estructurada de la pandemia covid-19 y su impacto económico a corto plazo, evaluando si los acontecimientos sucedieron como debían ser durante ese período de crisis.

## Capítulo uno

### Marco teórico

#### 1.1. Antecedentes históricos

A lo largo de la historia y con conceptos e ideas de la ciencia económica, desde la epopeya Gilgamesh en (2500-2000 a.C.) hasta lo más contemporáneo y vigente como lo son las nuevas corrientes de pensamiento económico, impusieron las bases para que desde hace algo más de dos siglos, la economía fuera objeto de una creciente atención académica. El interés existente, se debe a que como ciencia social tiene gran influencia en la vida de las personas, es decir, genera comportamientos y decisiones que en conjunto representa grandes cambios, en cuanto a la administración de recursos escasos lo permita, tanto para generarlos como su propia comercialización.

Adam Smith fue el padre de la economía moderna y es uno de los grandes exponentes de la economía clásica. En su libro “Investigación sobre la naturaleza y las causas de la riqueza de las Naciones” estableció los principios de la economía moderna, argumentando que el libre mercado era el mejor medio para maximizar la producción de bienes y servicios. Esto se conoce como el principio de la mano invisible. Smith también concibió que el gobierno no debería interferir en el funcionamiento del mercado, sino que debería limitarse a establecer leyes y reglamentos que garanticen su funcionamiento (Smith, 1776).

También, Adam Smith en su obra “La riqueza de las Naciones, se preguntó, asimismo, acerca de qué y cómo se determina el progreso “crecimiento”, teniendo como resultado, que dedujera que a medida que aumentara la producción y el consumo natural respectivamente, esto a su vez, en una perspectiva global, denotaría mejora o empeoramiento del crecimiento de una nación. Además, para Smith, cada escalón o estructura económica debe estar asociada a la cantidad de trabajo necesaria al proceso productivo, que, relacionado, a una recuperación en la economía ecuatoriana, esto requeriría de generar más empleo y reestructurar la fuerza de trabajo (Smith, 2005).

Para David Ricardo (1772-1823), en su libro "Principios de la Economía política y tributación" afirmaba que el principal problema en el que debía enfocarse la economía política es determinar leyes que rijan una distribución del ingreso de agentes económicos, a la vez que planteó una teoría que pudiera explicar las ganancias, intereses, rentas y salarios. Ricardo también, en base a este propósito desarrolló la teoría del valor de trabajo, y una forma de averiguar las causas de crecimiento, es decir, del origen de la riqueza de los países a través de la distribución de la renta y de una especialización con tal de tener una ventaja comparativa de una nación hacia otras, buscando mejorar las relaciones comerciales 1962 (Bernard et al., 2014).

Alfred Marshall (1842-1924) fue un economista británico que desarrolló la teoría de la economía neoclásica. En su libro, Principios de Economía (1890), siendo una de las primeras obras en abordar el estudio de la economía como una ciencia social, estableció los principios básicos de la teoría de la oferta y la demanda, así como la elasticidad en las mismas. Además, fue uno de los primeros en incluir la variable del tiempo para hacer un análisis de la economía (Marshall, 1931, p. 53).

Basado en las teorías de Adam Smith y Alfred Marshall con su esquema de análisis de oferta y demanda, que sigue en vigencia, Allyn Young constató que el sistema económico evoluciona de manera natural o endógena respaldado por el incremento de la demanda real, la división de trabajo, concluyendo que "el sistema económico crece y evoluciona, como un organismo vivo, por medio de sucesivos ajustes y adaptaciones, donde el ajuste impulsa el cambio, y cada ajuste nuevo allana el camino para otro" (Young, 1990, p. 161).

Mientras que, siguiendo la teoría del crecimiento de Lauchlin Currie en el siglo XX, que llevó un paso más allá de lo establecido por Allyn Young, consideró que para realizar un estudio de reactivación y crecimiento económico, se involucran cuatro puntos: Introdujo el cambio del análisis de niveles a tasas, profundizó el estudio de la distribución partiendo de la distinción entre contribución y productividad, presentó la diferencia entre demanda real y monetaria en el contexto de crecimiento e involucró la idea de intervención estatal para reactivar o acelerar la

actividad económica de un país. Además, como también menciona, la tasa general de crecimiento es el promedio ponderado de muchas tasas sectoriales, mismas que reflejan la influencia que tiene la demanda general sobre los productos de varios sectores y a su vez, esa demanda, depende la tasa general de crecimiento (Currie, 1988, p. 41).

También, se puede respaldar bajo el modelo de crecimiento económico de Robert Solow publicado en 1956 en el artículo "A contribution to the Theory of Economic Growth", en el que analiza la relación entre el crecimiento de capital, crecimiento de población y los avances tecnológicos al igual que la producción, afirmando que el crecimiento económico sucede en función del trabajo, el capital y de la materia prima que es utilizada hasta conseguir el bien final. En ese lapso de tiempo y con su investigación, demostró que los factores de producción son importantes para el crecimiento económico a largo plazo, puesto que su teoría de la producción así lo establecía (Ruiz Gutiérrez & Martínez Murillo, 2021).

Además, es esclarecedor agregar que los ciclos económicos y los estudios que conlleva, iniciados por la Escuela Francesa en 1865 con Aftalion; tuvo que trascurrir hasta 1948 que, con estudios estadísticos y econométricos, que se inauguró un periodo y un nuevo objetivo, que era: predecir las crisis y caídas del crecimiento y el empleo. Estas teorías coincidieron con lo acontecido en la Gran Crisis de 1929 por escuelas reconocidas, tales como la Monetarista, Austriaca, Keynesiana y Marxista, coincidiendo en mayoría que la economía tendría un comportamiento "cíclico", es decir, que, habiendo crecimiento y expansión, también existen crisis y recesiones que generar decrecimiento; entre estos ciclos, se puede clasificar: ciclos exógenos y endógenos. En el caso de Ecuador, el tipo de ciclo que tiene es exógeno, puesto que este depende mucho de exportaciones y cómo el comportamiento industrial y matriz productiva se encuentre, mientras que, como ejemplo de países endógenos, constan potencias como EE.UU. y Japón que exportan en promedio tan sólo 12% del PIB. Las posibles causas nacionales que sugieren los ciclos económicos son: caída de la demanda, desempleo regional, cambio

tecnológico masivo que derriba industrias y plantas maduras, sustitución de productos por oleadas de innovación, crisis, etc. (Giudice Baca, s.f.)

Según el Banco Central del Ecuador (2022), los ciclos económicos en Ecuador son de siete ciclos de crecimiento completos con una duración promedio de 49 meses, en los que cada ciclo tiene 4 fases, entre ellas desaceleración sobre tendencia, desaceleración bajo tendencia, recuperación y expansión.

Mientras que, Keynes (1936) comprendió e hizo mención de que la Crisis de 1929 era una caída de la demanda que podía ser resuelta con una demanda del Estado, es decir, de aumentar el gasto público. La escuela Keynesiana, por sí misma, es muy efectiva como base para emplear obras públicas e inducir la inversión privada en la creación de empleo y reactivación del ciclo económico.

Para Milton Friedman (1912-2006), fue el principal representante de la llamada Escuela de Chicago, los postulados que realizó en la década de los 80s, contribuyeron a que varias naciones tengan referencias de políticas neoliberales, sin embargo, lo más interesante es que, defendía que “La economía como positiva es un cuerpo de generalidades a cerca de los fenómenos económicos, que puede usarse para predecir las consecuencias de los cambios en las circunstancias que la rodea” (Ibero, et al: 2008).

Habiendo tratado, tanto la Teoría del Crecimiento Económico y la Teoría de los Ciclos Económicos, se mencionará la medida y a su vez los componentes que harán posible una comparación económica. El Producto Interno Bruto (PIB) es una medida macroeconómica que mide la totalidad de bienes y servicios finales producidos en un país durante un periodo de tiempo determinado, los componentes del PIB son: el consumo, la inversión, el gasto público, las exportaciones y las importaciones (Banco Mundial, 2020).

El consumo es el mayor componente del PIB, refiriendo a los bienes y servicios adquiridos por los hogares para satisfacer sus necesidades, entre los que incluye la compra de alimentos, ropa, servicios médicos, etc. La inversión generalmente es el segundo mayor componente del

PIB y se refiere a la adquisición y destinación de recursos que generen mayor producción de bienes y servicios. El gasto público refiere a todo gasto de los gobiernos en bienes y servicios, entre estos incluye la prestación de subsidios a la población, y gasto en salarios, militarización, educación, salud. La exportación de bienes y servicios refiere a todo bien y servicio que un país vende a otros, y este es uno de los rubros que más genera ingresos para el estado. Finalmente, la importación, es todo lo que el país adquiere de otros países, en el caso de Ecuador con una baja cantidad de industrias, este importa más bienes y servicios que ya estén elaborados, que en gran parte son hechos con lo mismo que se exportó (Investopedia, 2020).

Según el BBVA (2020) se debe usar el PIB dado que este mide la riqueza creada en un periodo, considerando que su tasa de variación es el principal indicador de la evolución de la economía de un país, por lo que este sumado a la tasa del PIB per cápita, es un recurso que funciona tanto gráfica como teóricamente, debido a que sus cambios están premeditados por factores internos y externos.

Adicional al PIB y sus rubros, el indicador económico que permite medir el crecimiento real de la economía de un país, es el Deflactor del PIB (IPC), ya que este ajusta el PIB nominal que se calcula en términos monetarios, a los precios corrientes, es decir, no considera el cambio en los precios. Su utilidad es tal que sirve para poder medir el verdadero crecimiento de la economía, obteniendo que aquellas variaciones se puedan expresar en porcentaje. El deflactor del PIB fue desarrollado por primera por el economista Simon Kuznets en 1934, mismo que a primeras instancias, propuso medir el PIB ajustado a precios corrientes (Kuznets, 1934).

## **1.2. Evidencia Empírica:**

### ***1.2.1. Internacional***

En el documento “Recuperación Económica tras la pandemia de Covid-19 en el año 2021”, habiendo sido realizado por el “Programa regional Alianzas para la Democracia y el Desarrollo con América Latina” con el fin de evaluar el impacto que tuvo la crisis sanitaria en el comercio electrónico, que formando parte de las exportaciones, importaciones y consumo,

tuvieron un comportamiento distinto según sea el tipo de economías, variando en si son desarrolladas, en transición e independientemente, por continentes, demostrando que los que más comercializaron fueron las economías y personas con rentas más altas, al contrario de las mayorías que al igual que los datos lo muestran, el desempleo y pobreza aumentaron, su metodología se basa en el análisis descriptivo y documental, de datos e información propiciada por entidades como la CEPAL, BID, UNCTAD, mostrando todo tipo de variables temporales a manera de histogramas y tendencias, en los que se evidencia que desde los métodos de pago tuvieron que cambiar, e inclusive, replantearse la digitalización de la tuvo que requerir cada país con tal de realizar sus actividades, en especial, la de la educación (Vereinte Nationen et al, 2021).

Seguido, en el proyecto realizado por CEPAL, titulado “El impacto de la crisis sanitaria del COVID-19 en los mercados laborales latinoamericanos” publicado en el año 2020, en los que aplicando un enfoque mixto, que de manera cualitativa se requiere deducir la disponibilidad de fuentes de empleo y su contraparte, al igual que de manera cuantitativa, se busca recolectar datos para representarlos posteriormente gráficamente en grupos socio-demográficos, y en el tipo de ocupación, participación y desocupación y de ocupados en el mercado laboral, siendo esto posible, gracias al instrumento de las “encuestas” y que en conjunto a un cuestionario se registró las características del empleo y su pérdida en el transcurso del confinamiento. Además, tal y como se menciona en sus conclusiones, la pandemia del covid-19 y las medidas para su contención, ciertamente imposibilitaron que varios sectores y tipos de empleo se realice por su presencialidad en el proceso, además, que hubo un gran número de desempleados porque gran parte del sector privado reportaba pérdidas por la paralización de sus operaciones, en negocios del sector de turismo y comercio de exportaciones, por las restricciones dadas, no obstante, también hubieron empleos más estables tanto en administración pública como de prestación de servicios básicos, salud y educación (Weller et al., 2020).

### **1.2.1. Nacional**

Según el estudio “Impacto macroeconómico del COVID-19 en Ecuador: desafíos y respuestas” publicado en 2020, manejar la información de entidades como la OCDE, FMI, BCE, BM, por medio de la representación gráfica de sus tasas por medio de un enfoque cualitativo, pudo mostrar los resultados de estadísticas de manera ordenada, de forma en la que el lector no se perdiera en la redacción de la misma, puesto que el apoyo de datos y fuentes con valores de las gráficas comprobados, genera el recurso para realizar otro estudio. Además, la manera en cómo desglosa sus temas, hace interesante aquel artículo puesto que desarrolla el panorama en el corto, mediano y largo plazo, con posibles estimaciones de lo que pudo haber acontecido para 2020, sobre todo, mencionar las resoluciones que se hicieron con tal de enfrentar la crisis (Impacto-Macroeconomico-COVID-19-Ecuador, 2020).

Mientras que, habiendo encontrado un artículo a manera de estudio, “Desarrollo y crecimiento económico: Análisis teórico desde un enfoque cuantitativo”, publicado en 2019 y desarrollado por estudiantes y docentes de la Universidad Técnica de Manabí, consideran que al buscar analizar el comportamiento del crecimiento del PIB, va ligado con esclarecer el panorama referente al desarrollo, tal análisis se desarrolló sustentado en aportes de Solow (1956), Kuznets (1966), Myrdal (1974), y otros que contribuyendo con definiciones, hicieron posible que la investigación se haya llevado a cabo mediante un tipo descriptiva documental, concluyendo que dentro del dinamismo existente en economías nacionales e internaciones, tanto crecimiento como desarrollo, van de la mano, aun guardando su propio espacio, se las puede interpretar como corresponde, de manera cuantitativa y cualitativa (Desarrollo y Crecimiento Económico: Análisis Teórico Desde Un Enfoque Cuantitativo, 2019).

En cambio, como se menciona en “Crisis económicas y covid-19 en Ecuador: impacto en las exportaciones” publicado en diciembre de 2020, muestra cifras en las que aunque el comercio internacional disminuyó en 2019-2020, este no fue tan precario como sucedió en 2015, y que desde 2018 y 2019, las exportaciones petroleras aumentaron en un 30%, sus conclusiones

obtenidas fueron que como es más que conocido para todos, el cambio drástico en los precios de petróleo y asimismo el cierre de fronteras, hizo que la demanda global disminuyera dado que desde el mismo consumidor, se mostraba más conservador en su comportamiento de compra (Jumbo et, al 2020).

## **Capítulo dos**

### **Metodología**

#### **2.3 Enfoque y tipo de investigación**

El enfoque se dará a la investigación, con el fin de llevar a cabo cada uno de los objetivos, se obtendrá de manera mixta, dado que de manera cuantitativa se utilizarán datos estadísticos para que, de manera precisa, se obtenga un panorama que comprenda datos desde el año 2018 al 2021 que representados como histogramas y tendencias, permitan una presentación más resumida y sintetizada de los hechos.

Las variables de las cuales se tomará en consideración, que, mencionadas posteriormente en los hechos estilizados y resultados, serán aquellos que componen al PIB real, entre los que consta: Consumo final, Inversión, Gasto del Gobierno, Exportaciones e Importaciones. Además, se considerará la inflación, Deuda Pública, Deuda Privada y demás. Para la presentación de estos rubros, tanto PIB real, como PIB per cápita e Inflación, se presentarán en tasas de crecimiento, con tal de evidenciar cambios periodo a periodo, mientras que, las restantes, aunque muestren cambios, se usarán expresados en cifras de miles de millones de dólares, de manera que su cambio y representación, sea más significativa.

#### **2.4 Métodos de investigación**

##### **2.4.1 *Método descriptivo***

Mediante el método descriptivo, se realizará un análisis correspondiente a la recolección de información y datos, mostrados como tablas y gráficos de cada una de los componentes citados en la investigación, mismos que pertenecen en su totalidad al Producto Interno Bruto del País, casi todos expresados en cifras y otros, en tasas con tal de evidenciar su variación en el tiempo, este método implica que tanto la recopilación y presentación, sea sistemática buscando dar una idea clara y concisa del tema.

Este método a la vez, facilita que se pueda describir situaciones y eventos acontecidos, tales como acciones del gobierno, agentes externos a las decisiones de los mismos y agravantes de la frágil estabilidad financiera del período en cuestión.

#### **2.4.2 Método de análisis pre-post test**

Gracias al análisis pre-post test, se podrá hacer comparativa en un punto previo a todo lo que desequilibró el ciclo económico hasta el día 16 de marzo de 2020, en el que el confinamiento fue oficial y obligatorio en Ecuador, hasta instancias de mediados de 2021, cuándo la inoculación, fue poco a poco abriendo y reactivando la economía, sin embargo, cómo reactivar y recuperar pueden parecer parecidos pero son conceptos totalmente diferentes, entendiendo que la reactivación fue lo que hizo el gobierno de Guillermo Lasso para poner en funcionamiento la economía, mientras que la recuperación, tal como el término sugiere, se busca estar en un punto parecido o mejor al que se pudo estar.

El PIB ecuatoriano, presentado como cifras o tasas, sigue un ciclo económico de 49 meses, en los que teniendo en cuenta que, a finales de 2022, el punto en el que se encuentra es en uno muy parecido al máximo en 2018, sin embargo, seguido a esto, viene la posible recesión que se pueda dar en 2023.

Para fines prácticos, este método sirve para que aquellas series temporales puedan ser mostradas y analizadas de manera que la situación final del periodo, sea comparada con la situación previa, es decir la inicial, para establecer la diferencia y buscar similitudes en el comportamiento de la economía, evaluando si la economía se recuperó.

Además, este método facilita la obtención de un análisis temporal que determine aquellas causas que se dieron y cómo las acciones tomadas, en este caso por el gobierno, trajeron consecuencias, que, desde la perspectiva económica, ya se pueden evidenciar en el corto plazo, puesto que el consumo de los hogares, empleo y ahorro, aumentó.

## **2.5 Procedimiento**

Para empezar, se parte de definir el problema y se determina la perspectiva desde la cual se abordará la información y datos necesarios para la obtención de los resultados, en los que se anticipa, qué se puede esperar en los puntos finales de la realización del mismo.

Segundo, al identificar las variables, se estableció objetivos tanto generales como específicos, en los que se da uso a los verbos: analizar, identificar, describir, examinar y generar”, para posteriormente redactar “antecedentes históricos” y “evidencia empírica”.

Tercero, se procede a realizar la metodología, identificando el enfoque y método que requiere para llevar a cabo la investigación, también se adiciona el contexto y tendencias en el que se desglosa, situaciones previas, durante y después de la pandemia covid-19; además, se requiere de “hechos estilizados” que mediante cuadros de doble entrada se muestra la realidad resumida de los datos con los que se cuenta.

Como cuarto paso, se realiza un análisis crítico de las gráficas generadas a partir de los datos encontrados en las fuentes secundarias, comparando ciertamente, la realidad histórica reciente. Además, dentro del mismo punto constarán recomendaciones a tomar en cuenta para una posible recuperación, en este caso no se agrega discusión de resultados dado que es una investigación descriptiva. Finalmente, se concluye en base a los resultados obtenidos y las reflexiones propias del autor.

## **2.6 Hechos estilizados**

### **2.6.1 Contexto histórico**

En el año 2008, como efecto de grandes niveles de inflación y al estallido de la burbuja inmobiliaria de Estados Unidos debido a los excesivos endeudamientos en hipotecas subprime (Juárez et al., 2015), los sistemas financieros se vieron afectados y con ello la economía internacional, esto desestabilizó todo sector macro y microeconómico, generando, desigualdad y relativa recuperación económica y mera especulación del mercado ocasionando insolvencia para las personas y empresas que quisieran recuperar sus inversiones; además mencionar que

próximo a 2008, el resto del mundo evidenció como la crisis fue afectando y cómo frenó el crecimiento, haciendo que los gobiernos adoptaran medidas y contramedidas con el fin de estabilizarse y evitar mayores contracciones en su PIB o y sobre todo, en el PIB per cápita.

Según datos del Banco Mundial (2022), durante el 2010-2019, el PIB mundial en promedio fue de \$77.860 millones de dólares. Además, en esta misma base de datos, existen 82 países con ingresos altos, como Estados Unidos, China, Corea del Sur; 56 países con ingreso medio alto entre ellos Ecuador; 50 países de ingreso medio bajo y finalmente, 29 países con ingresos bajos, siendo en su mayoría países africanos (Sánchez et al., 2020).

En el periodo 2016-2020, según datos del Banco Mundial y verificados con el BCE, Ecuador tuvo un PIB en promedio de \$70.253 millones de dólares en valores constantes, teniendo un incremento de aproximadamente \$1.600 millones de dólares en el 2017 comparado al resultado del 2016, debido a la recuperación del infortunio que aconteció el 16 de abril en Manabí por el terremoto, debido a que, para su ayuda, el gobierno del Lic. Lenin Moreno incurrió en préstamos a China y al FMI, puesto que hasta pagar los salarios a los servidores públicos era imposible, por el déficit existente. Por su parte, entendiendo que el PIB per cápita, es la relación entre el valor total de todos los bienes y servicios finales producidos durante un año por un país y el número de habitantes del mismo año. Ecuador en el año 2019, según el Banco Mundial, tenía un PIB per cápita de \$6.184 que comparado a los otros 6 países de la lista, como Chile y sus \$14.896, queda corto, puesto que es menor a ellos (Sánchez et al, 2020).

Según OCDE (2020), el impacto económico de la pandemia de covid-19 no tiene precedentes recientes, tanto por su naturaleza como magnitud, debido a que en aquella fecha existía gran incertidumbre sobre la intensidad y duración de aquella crisis, ya que organizaciones como el FMI (2020), estimaban una contracción de la economía global de un 4,9%, o a su vez, una reducción aproximada de dos puntos porcentuales del crecimiento anual por cada mes de confinamiento en los países que estaban más restringidos (OECD, 2020).

En términos generales, en aquel momento la contracción de la economía era más grande que la sufrida en la crisis financiera global mencionada anteriormente, del año 2008. Comprendiendo que el panorama en general, era incierto y que la economía de Ecuador no tenía un crecimiento estabilizado, que sujeto a políticas fiscales y a su aún vigente modelo agro-exportador con matices de industrial, la emergencia sanitaria mundial ocasionada por la covid-19, impactó el desempeño económico, afectó la movilidad de personas y el funcionamiento de establecimientos productivos y comerciales, representando una caída de 7,8% en el PIB nacional a precios constantes sea de \$66.308 millones de dólares, haciéndolo incluso menor al de 2016.

Por el lado de las exportaciones, en 2020, las exportaciones de bienes y servicios vieron un decrecimiento de 2,1%, respecto a 2019 inclusive, aunque este último fue cuando empezó la pandemia. Mientras que las importaciones de 2020 con relación a 2019, decrecieron 7,9%, siendo entre los pocos productos que se mantenían, los aceites y productos alimenticios elaborados (BCE, 2021).

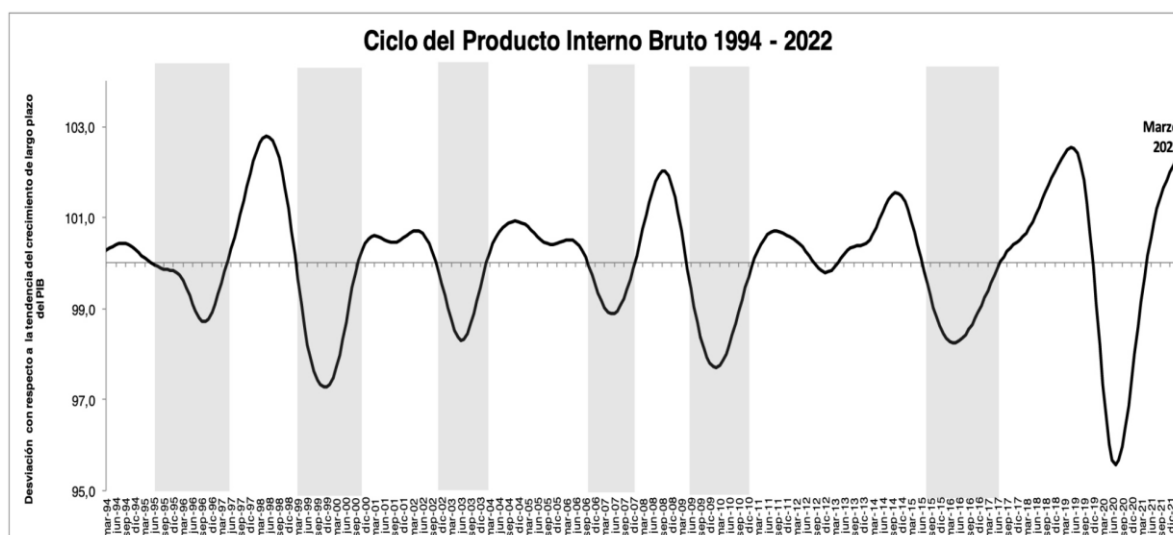
La pandemia situó a Ecuador en una posición desfavorable macroeconómicamente, puesto que la caída afectó a todo sector de la economía, en especial a las PYMES (pequeñas y medianas empresas), que representando un 99% del total de las empresas ecuatorianas, se encuentran en sectores de comercio, manufacturas agrícolas y servicio de bajo valor agregado, mismas que por el confinamiento sufrirían más el impacto de la crisis. Además, un hecho desfavorable es que gran parte de estas MIPYMES es su alta informalidad, que, sumado a sus bajos niveles de productividad, se enfrentan a la gran brecha encontrada al compararlas con las grandes y formales empresas ecuatorianas.

Haciendo mención a la afección que tuvieron las MIPYMES, es por la cuestión de que la productividad laboral en Ecuador cayó tal como en países vecinos, comparando al promedio de la OCDE y otras economías emergentes como China, Japón o Corea del Sur, demostrando que la productividad ecuatoriana requiere de políticas para la transformación de su estructura y que permita esto, hacer una economía más formal y de mayor valor agregado (OECD et al, 2019).

La economía del Ecuador, al igual que la de otras naciones del mundo, ha pasado por altos y bajos a lo largo de su historia, comprendiéndose como ciclos económicos, que generalmente se basa en datos y tasas del PIB.

**Figura 1**

*Ciclo del Producto Interno Bruto 1993 – 2022 de Ecuador*



*Nota.* Ciclos económicos, con una expansión desde 2021 hasta datos existentes de marzo 2022.

Esta teoría se tratará seguido al contexto histórico que se está realizando. Adaptado de Banco Central del Ecuador (2022).

Ahora bien, según datos desde 1994 a 2022, la economía ecuatoriana ha estado en tiempos de expansión y recesiones, tal y como se mencionó en los ciclos económicos, y es que, en el actual 2022, estamos en un punto muy cercano a la instancia de mayor crecimiento que se dio en 2018, sin embargo, no hay una recuperación como tal, y de haberla, ha habido una posible reactivación, cuestión que es ajena a un posicionamiento como lo sería, estar mejor que 2018, sin temor de estancarse.

Según indicadores económicos y sociales, muestran cómo después de que Guillermo Lasso se posicionara como presidente, inmediatamente bajó el riesgo país puesto que las propuestas de campaña y el mismo tipo de partido político que tenía, era más afín a inversionistas extranjeros y prestamistas, esto sugiriendo que es más seguro inyectar efectivo dentro del

Ecuador. Entre el cambio de gobierno, lo que a primera instancia se mostró, fue como el PIB a precios constantes, de inicios de 2020 con un valor muy bajo de -13,9% en el segundo trimestre, pasó a un 11,6% en el segundo trimestre del año 2022, notándose una importante reactivación en la economía, sumado a que el VAB petrolero y VAB no petrolero a precios constantes, también tenga un incremento parecido al PIB, sin embargo, estos seguían siendo inferiores a las tasas encontradas en 2019 (Banco Central del Ecuador, 2022).

Uno de los tantos problemas que tuvo el Ecuador al exportar es que, en varios de sus productos, siendo uno muy representativo como el camarón, en 2020 fue rechazado por China debido a la presencia de una bacteria llamada vibro parahaemolyticus. Esta bacteria podía causar diarrea, vómitos, dolor abdominal y otros síntomas gastrointestinales en los humanos. La OMS, recomienda que ese tipo de alimentos se procesen a temperaturas mayores a 60 grados celsius para reducir el riesgo de esta enfermedad, sin embargo, Ecuador, al incumplir con estos estándares, China decidió rechazarlos (OMS, 2020).

El que haya habido una baja en los ingresos al país, fue dado por situaciones como la anteriormente mencionada, si bien, eran tiempos de coronavirus, también habían muchas restricciones, tal que así, que el gobierno tuvo que buscar incentivar la economía mediante programas de financiamiento, puesto que desde el pago de obligaciones y exportaciones irrealizables por bajos precios o pérdidas en su mayoría, no representaba un beneficio tener que realizar el ejercicio económico como debía, además, de que el transporte se complicó en toda escala y el precio del crudo era muy fluctuante.

La respuesta de las tasas de empleo, empleo pleno y desempleo a escala nacional cuándo empezó el confinamiento producto de la pandemia el desempleo cayó de un 6,2% a un 4,9% en el 2021, mientras que la tasa de empleo aumentó de 93,8% a 95,1%, (Banco Central del Ecuador, 2022) al igual que la tasa de empleo pleno, pues se supone que las políticas generadas en las medidas adoptadas por el nuevo gobierno, dieron los resultados que se esperaba.

El exministro de Economía y Finanzas, Simón Cueva, para el cierre de 2021 destacó que se evidenció una recuperación económica, como resultado del exitoso “Plan Vacunación 9/100” contra la covid-19 implementado por el presidente Guillermo Lasso (Gobierno de la República del Ecuador, 2022).

Al haber implementado la vacunación, el gasto de consumo final de hogares, se recuperó puesto que, de tener un consumo de aproximadamente 11.000 millones dólares en el primer trimestre de 2020, para el segundo, hubo una contracción que hizo que baje hasta algo menos de 10.000 millones dólares, cifra que a lo largo del tiempo y progresivamente, se pudo recuperar y superar en el segundo trimestre de 2021 (Banco Central del Ecuador, 2022).

Si bien, el programa de vacunación, tuvo acogida, el problema se encuentra en que falta un 20% de la población sin que se inmunice, la cuestión yace en que aquellos habitantes, pueden contagiarse por nuevos brotes, pudiendo contagiar nuevamente a los vacunados y generar nuevamente la restricción de aforos o conllevando el uso de mascarillas, como el que se suscitó a inicios de diciembre de 2022 nuevamente, frenando y posiblemente complicando la supuesta tranquilidad que se tiene.

Con el mandato de Guillermo Lasso y el cumplimiento de una de sus propuestas, en junio de 2022, y con una supuesta mejora en la economía nacional, se generó otro retraso en la economía, y es que, como lo califica Keynes, un paro nacional es un problema social, puesto que, al paralizar gran parte de la comercialización y movilidad, la economía ecuatoriana, nuevamente perdió más de mil millones de dólares (BCE, 2022).

El 30 de junio de 2022, tras negociaciones entre CONAIE y el Gobierno del Encuentro, se firmó un acta por la Paz, en la que se decreta que se focalizará los subsidios, condonación de deudas y protección a zonas mineras. Al haber subsidios, estos conllevaban mayores costos para el estado y con ello, menor capacidad de ahorro, constandingo que para 2023 aparte de un supuesto crecimiento según el FMI, también se cree que habrá un déficit fiscal de 2.630 millones de dólares (Ministerio de Economía y Finanzas, 2022).

## 2.6.2 Evolución de las variables objeto de estudio

La economía ecuatoriana, siendo una economía en vías de desarrollo pero que al igual que pocas naciones en el mundo posee como moneda, el dólar, tiene bajos niveles de inflación, contrario a como muestra la teoría monetaria, puesto que la emisión de moneda por parte de los Estados Unidos de América está respaldada por componentes a su comercio, mientras que el Ecuador, por su dependencia, no puede recurrir a devaluar la moneda o imprimir más billetes.

**Tabla 1**

*Evolución de variables económicas en cifras 2018 – 2022 del Ecuador*

	Año	2018	2019	2020	2021	2022
<b>Variable</b>						
<b>PIB real</b>		71.870.517	71.879.217	66.281.546	69.088.736	71.125.243
<b>PIB per cápita</b>		5.976,20	5.863,90	5.332	5.492,50	6.413

*Nota.* Adaptado del Banco Mundial (2023). Expresados en dólares a precios constantes.

**Tabla 2**

*Evolución de variables económicas en tasas 2018 – 2022 del Ecuador*

	Año	2018	2019	2020	2021	2022
<b>Variable</b>						
<b>Crecimiento del PIB real</b>		1,29%	0,01%	-7,78%	4,2%	2,94%
<b>PIB per cápita</b>		-0,6%	-1,9%	-9,1%	3%	
<b>Inflación, índice de deflación del PIB</b>		1,8%	0,5%	-0,4%	2,6%	3,6%

*Nota.* Adaptado del Banco Mundial (2023). Se da uso de tasas porcentuales, para evidenciar su variación en el período dado.

En el caso del Producto Interno Bruto a precios de mercado, muestra que, en 2018, la economía en conjunto no tuvo un crecimiento significativo y que en conjunto con el PIB per cápita, tuviera números negativos. No obstante, aún previo a la crisis sanitaria, en 2019, el crecimiento fue de cero puntos porcentuales, es decir, que la economía estaba estancada, haciendo que el PIB per cápita decreciera aún más.

La situación se agravó cuando habiendo declarado el confinamiento obligatorio en marzo de 2020 como medida para contrarrestar los contagios del corona virus, los empleadores se vieron en la obligación de cerrar fábricas y negocios puesto que así lo sugería el estado, y con ello que el comercio a nivel de exportaciones decreciera, restando los ingresos de la nación y con la imposibilidad de recaudar por medio de políticas fiscales o cortes presupuestarios, la caída en el crecimiento económico solo sería la cereza del pastel, pues se tuvo una importante recesión con pérdidas mayores a las acontecidas en 2008, puesto que como menciona el español Ballesteros, “cada crisis es más grande y más costosa que la anterior”, cumpliéndose lo citado, puesto que aun implementando reactivaciones en la economía, estas no han surgido efecto y para 2022 aunque el crecimiento sigue pero no tan acelerado como sucedió en 2021, este no asegura que para años posteriores, todo siga en su auge, sino que se podría cumplir la teoría de los Ciclos (Giudice Baca, s.f.).

**Tabla 3**

*Evolución de variables económicas en cifras 2018-2022 del Ecuador*

<b>Año</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>
<b>Variable</b>					
<b>Gasto de gobierno</b>	11.167.188	10.945.324	10.390.620	10.214.888	10.670.041
<b>Inversión directa extranjera, entrada neta de capital</b>	1.389.200	0.974	1.094.700	647.200	788.000
<b>Consumo final de los hogares</b>	44.487.042	44.615.593	40.957.395	45.142.679	47.216.832
<b>Exportaciones</b>	19.858.209	20.582.165	19.471.230	19.446.416	19.940.184
<b>Importaciones</b>	21.083.169	21.151.365	18.224.141	20.638.216	21.565.351

*Nota.* Datos mostrados en cifras de UMN a precios constantes. Adaptado de Banco Central del Ecuador (2023).

Tal como se muestra en la tabla 1, 2 y 3 tienen algo en común y es que aun siendo rubros tan diferentes pero que pertenecen al Producto Interno Bruto, es que, de manera desglosada, en el año 2020, todo tuvo una reducción a comparación de la deuda externa, pues las grandes empresas, requirieron de efectivo externo con tal de mantener el negocio.

Habiendo mejoría, se observa que la reactivación no fue tan buena como se esperaba, puesto que para que se dé la recuperación, la economía debería crecer mucho más que un 4,2% anual con tal de recuperarse del negativo 7,8%; además, la inversión directa se ha mantenido en niveles relativamente estables, pues no ha habido cambios drásticos referente a impuestos para inversores extranjeros. Las importaciones en 2020 bajaron notoriamente, puesto que el poder adquisitivo y con ello, la incertidumbre de la duración de la pandemia, no era claro cuánto se debía gastar, habiendo que muchos hogares, recurrieran al ahorro. Las exportaciones también decrecieron en el primer año de la pandemia (2020) como resultado a las restricciones y cierres de fronteras, afectando el trabajo, producción y generación de capital.

**Tabla 4**

*Deudas en cifras período 2018-2022 del Ecuador*

<b>Año</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>
<b>Variable</b>					
<b>Deuda pública</b>	35.4	38.4	37.8	38.7	46.0
<b>Deuda externa acumulada, a largo plazo</b>	44.9	51.8	56.3	58.2	49,1

*Nota.* Datos mostrados en cifras de miles de millones de dólares. Adaptado de Banco Mundial (2022).

En el gobierno de Lenin Moreno, el estado ecuatoriano no tenía ahorros y de haberlos, gran parte se usó para solventar gastos públicos y a su vez, ir condonando la deuda, tal fue el grado de crisis que se arrastró, que el presupuesto para obras era inexistente y como se observa en la tabla, hasta 2020 la deuda externa aumentó a 56.3 mil millones de dólares, mientras que la deuda externa y pública que poseía garantía pública, se mantuvo por debajo de 40 mil millones de dólares. Las deudas crecieron con el fin de solventar el consumo y a su vez, parte de los subsidios que otorga el estado.

El estado para instancias de 2023, y aún sin haber el dato, el déficit se encuentra en un valor aproximado de \$5.000 millones de dólares, es decir, el estado opera en pérdidas. Algo inexplicable es que la deuda haya seguido creciendo, mientras que a la par no se ve estos

cambios en inversión social, sino que, en el gobierno de Guillermo Lasso, requiere créditos inclusive para el pago de salarios, cuestión que según la Constitución de 2007, solo se puede solicitar préstamos, en cuanto sean proyectos de inversión social o de desarrollo.

**Tabla 5**

*Tasa de empleo, desempleo, pobreza y pobreza extrema en el Ecuador, años 2018-2022*

<b>Año</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>
<b>Variable</b>					
<b>Tasa de empleo bruto nacional</b>	65,1%	64,5%	52,8%	62,5%	63,1%
<b>Tasa de desempleo</b>	3,5%	3,8%	6,1%	5,2%	4,4%
<b>Pobreza</b>	23,2%	25%	33%	27,7%	25%
<b>Pobreza extrema</b>	8,4%	8,9%	15,4%	10,5%	8,2%

*Nota.* Datos mostrados en tasas. Adaptado de Banco Mundial (2022).

El desempleo, falta de oportunidades, un mercado saturado y mal estructurado, con economías mal establecidas, es decir, que yacen en la informalidad, la situación de pobreza extrema para diciembre de 2021, aun habiendo recuperabilidad de la economía macroeconómicamente y bajando 5 puntos porcentuales, respecto al año anterior, muestra que hubo menos personas que viven con menos de \$1,61 diarios (Orozco, 2022).

La economía ecuatoriana, en sus grandes ciudades, como es el caso de Guayaquil, está a lo largo de su historia, estuvo establecida en su mayoría bajo un mercado informal, mismo que en crisis internas, tuvieron un problema a la hora de ajustarse a los cambios, puesto que al reducirse la demanda, gran parte de los trabajadores eran despedidos dándose una migración interna, para tiempos actuales, la realidad se contrasta cuando en varios sitios web y portales de noticias, muestran los altos índices de desempleo, sin embargo, la matriz productiva y el modelo económico desde su base, necesitan reestructuración. La pandemia de covid-19, trajo una emergencia consigo que tuvo en confinamiento a su población, haciendo que varios tipos de empleos y sectores de la economía se adapten, teniendo como resultado que cuándo se quitaron las restricciones y toques de queda, varios gobernantes y población general, se planteen por qué

tuvo que suceder una crisis, para que se hagan cambios, cuándo con la tecnología mediante un buen uso, se agilizarían varios servicios y a su vez, el comercio electrónico.

Si bien la pobreza va a la par de la tasa de empleo y desempleo, una complicación podría haber de la manera en cómo se la mide, debido a que si una persona gana más o igual del SBU es alguien con un empleo adecuado. Y de ganar menos de los \$450, simplemente es considerado como subempleo. Lo que no se menciona es que, si se usara medidas de la pobreza de otros países, como la utilizada de Argentina, la pobreza de Ecuador no estaría en valores cercanos al 30%, sino que ascendería hasta más del 60%, dada su incapacidad por siquiera costear una canasta básica al menos con lo que genera el SBU.

## Capítulo tres

### Resultados

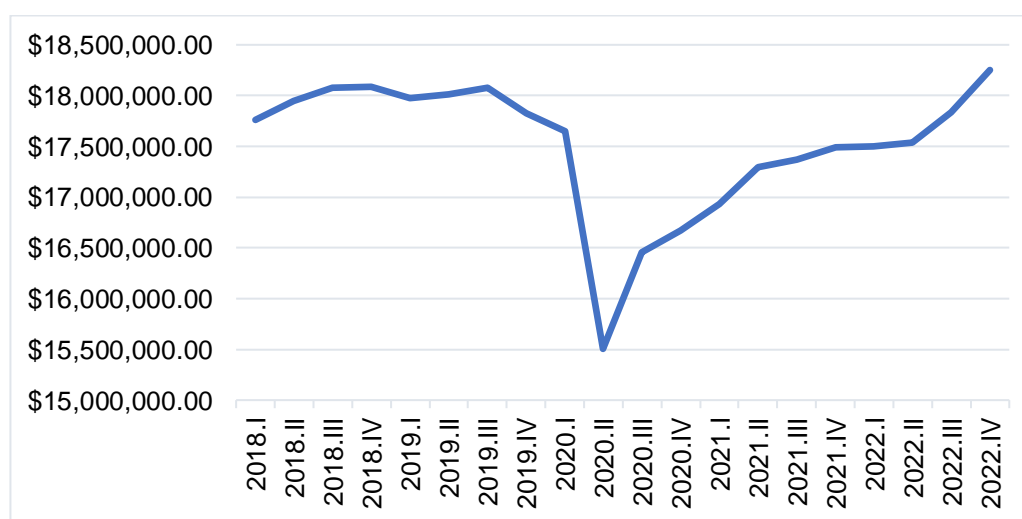
#### 3.1 Introducción de Resultados

Con finalidad de dar cumplimiento al objetivo general de la investigación, en el consta la realización de un análisis descriptivo, este mismo se lo hará mediante líneas de tiempo y gráficas que contienen la información, en este caso se dará uso a cifras y tasas de componentes del PIB, empleo y desempleo.

#### 3.2 Presentación y análisis de resultados

**Figura 2**

*Crecimiento del PIB del Ecuador, 2018-2022*



*Nota.* Expresado en trimestres a precios constantes. Adaptado del Banco Central del Ecuador (2023).

El PIB, en el año 2018 tuvo un crecimiento significativo a comparación de años anteriores, esto se debió principalmente al aumento de la inversión privada y pública. Sin embargo, a partir de 2019, hubo una desaceleración y con ello la tasa de crecimiento bajó y fue muy cercana a cero.

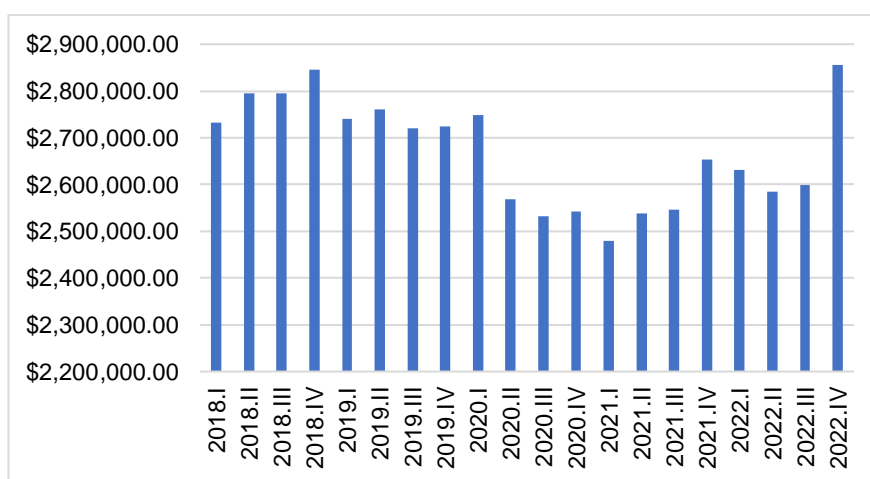
En 2020, la pandemia de covid-19, tuvo un impacto muy fuerte en la economía ecuatoriana, la tasa de crecimiento fue del -7,78%, lo que claramente cerró con una recesión económica, y marcó un punto de inflexión en los últimos años.

Para 2021, como respuesta a medidas aplicadas por el gobierno y una reactivación a la economía potenciada por el aumento de la inversión extranjera y aumento de los precios del petróleo, la tasa de crecimiento pasó a un 4,2%. Estas cifras no significan que haya habido una mejora, dado que aún se sostiene una contracción en el PIB comparado a años anteriores.

Para 2022, el punto de crecimiento es muy cercano a 2018, no obstante, no hay recuperación como tal y al no tener un crecimiento sólido, es muy probable que para 2023, la tasa de crecimiento disminuya.

**Figura 3**

*Gasto de Gobierno del Ecuador, 2018-2022*



*Nota.* Expresado en trimestres a precios constantes. Adaptado del Banco Central del Ecuador (2023).

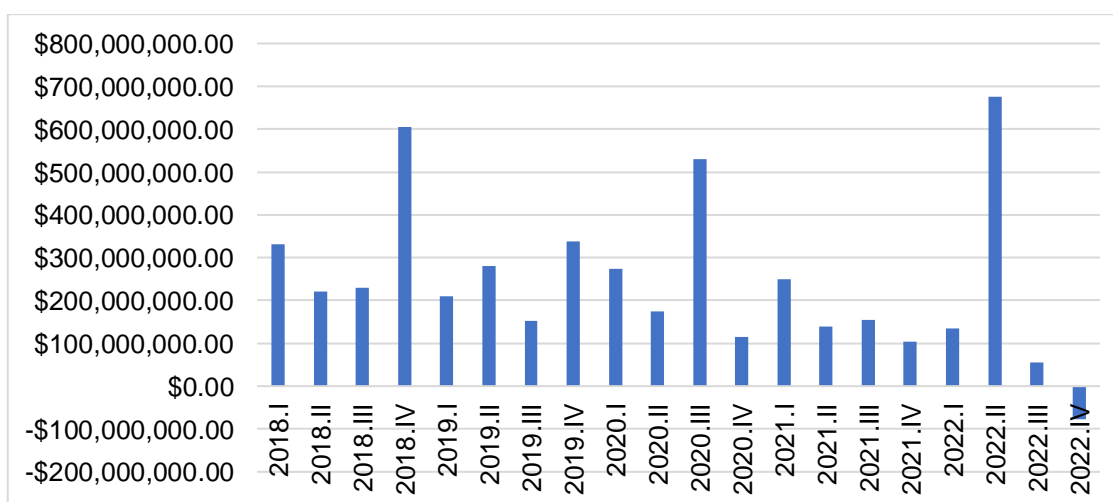
El gasto de gobierno, se mantuvo en valores similares, aún con el cambio de gobierno, se podría explicar bajo el déficit generado con la salida del gobierno de Rafael Correa y la posesión de Lenin Moreno. Mientras que, con el último y actual presidente para instancias de 2023, el gasto de gobierno se ha incrementado y no existe registro que argumente este cambio, pues podrían estar sucediendo excesiva cantidad de salarizados públicos, no escatimar en el ahorro de autoridades o peor aún, más actividad política, pero es algo que simplemente no se da. Al igual que en la figura 2 que hasta finales de 2018 incrementaba. A partir de 2019 esta

tendencia empezó a cambiar, en el caso de la figura 3, que se haya reducido significa que hubo menos recursos para destinar. Para 2020, con una respuesta ante la emergencia sanitaria lenta, se obtuvo que, desde mediados de marzo del mismo año, la economía se contrajera, puesto que el comercio nacional e internacional cerró sus puertas, costando millones en obras y recursos que se hubieran podido invertir.

En 2021 siendo el punto más bajo de la gráfica, fue cuando se aproximaba el cambio de mandatario presidencial, con ello, las obras se suspendieron para dar paso a ese proceso electoral. Para cerrar el año 2021, aunque incrementó el gasto, aún seguía muy por debajo del último punto máximo (primer trimestre de 2020); por lo que no fue hasta 2022 y como respuesta a una expansión del PIB, que el valor era muy cercano al punto máximo de 2018. Esta gráfica denota recuperación aparentemente, sin embargo, después de una contracción y expansión, como materia económica, se espera una posible recesión para años siguientes.

**Figura 4**

*Inversión directa extranjera del Ecuador, 2018-2022*



*Nota.* Expresado en trimestres a precios constantes. Adaptado del Banco Central del Ecuador (2023).

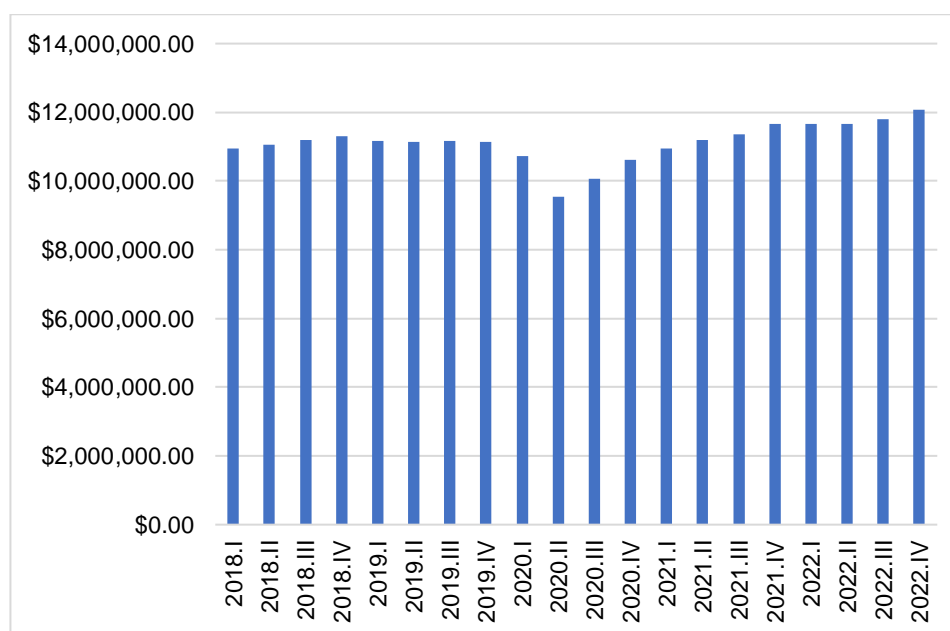
Siguiendo con la tendencia de las figuras 2 y 3, se encuentra un patrón muy parecido y es que se encuentra su punto máximo al cierre de 2018, sucediendo que, en los años siguientes,

la contracción en esta gráfica no sea a la par de los otros componentes del PIB, puesto que, en el caso del tercer trimestre de 2020, hubo una fuerte inversión y que aun habiendo un alto riesgo país, se haya conseguido.

Para 2021 y con el nuevo mandatario, se esperaba una mayor inversión, puesto que como se mencionó en la sección de hechos estilizados, el riesgo país bajó, volviendo al Ecuador una economía más atractiva y segura para los inversores. El resultado no fue el esperado, y tuvo que trascurrir hasta 2022, para ver una gran inversión de por medio, siendo muy notable que solo en ese período la hubo. Para finales de 2022, hubo un cierre negativo en la inversión directa extranjera, que claramente puede ser como respuesta a la situación de vulnerabilidad de seguridad que acontece.

**Figura 5**

*Consumo de los hogares finales del Ecuador, 2018-2022*



*Nota.* Expresado en trimestres a precios constantes. Adaptado de Banco Central del Ecuador (2023).

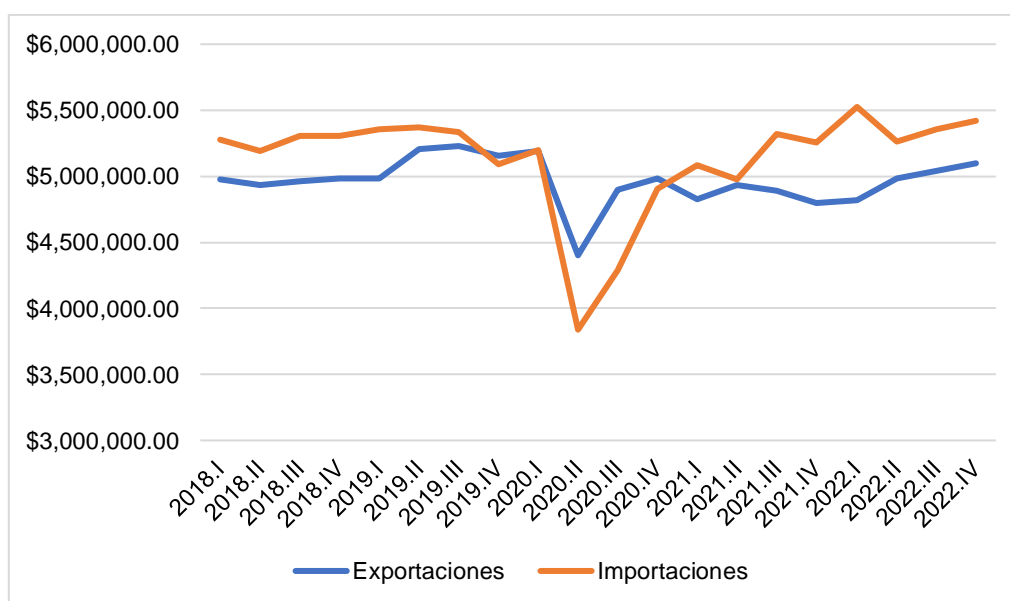
El consumo de los hogares a la par que se presentó la pandemia de covid-19, tuvo una contracción, que fue como respuesta al cierre de varios negocios y al aumento del desempleo,

obteniendo que la población haya tenido un menor consumo, puesto que su poder adquisitivo disminuyó.

Conforme iba transcurriendo 2020, el consumo se iba incremento progresivamente, y esto sumado a que en 2021 con el cambio de gobierno y la baja a las medidas de confinamiento, que poco a poco fue abriendo el mercado y con ello el consumo fue aumentando. Habiendo casi 18 millones de habitantes, llama la atención que el consumo sea bajo, y que tuvieron que suceder casi dos años desde el inicio de la pandemia para que el consumo en 2022 supere al de 2018.

**Figura 6**

*Exportaciones e importaciones del Ecuador, 2018-2022*



*Nota.* Expresado en trimestres a precios constantes. Adaptado de Banco Central del Ecuador (2023).

La tendencia entre los dos rubros del PIB, son muy parecidos, sin embargo, el que tuvo un mayor decrecimiento fue las importaciones, que, yendo de la mano con la disminución de empleos y un menor poder adquisitivo, hizo que el ecuatoriano promedio, disminuyera sus compras en el extranjero.

Sin embargo, en el caso de las exportaciones, hubo grandes tropiezos en lo que respecta a su crecimiento, y es que, desde el rechazo de los productos en tiempos de pandemia, hasta el

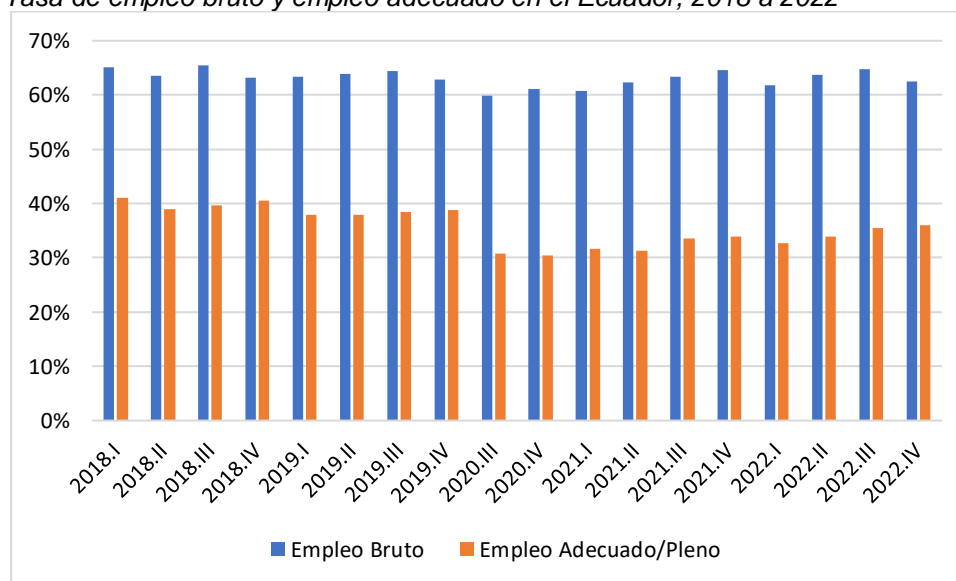
cierre forzoso interno que no permitía comercializar los productos (paros nacionales) así como la subida y bajada del precio del petróleo.

La economía ecuatoriana ha experimentado un período de altibajos en el período 2018-2022. A pesar de que la economía creció en el año 2018, la desaceleración de la economía global y la caída de los precios del petróleo afectaron el crecimiento en el año 2019. La pandemia de COVID-19 tuvo un impacto muy fuerte en la economía ecuatoriana en el año 2020, pero a partir del año 2021, la economía “había” comenzado a recuperarse gradualmente gracias a las políticas de apoyo del gobierno, aumento de la inversión extranjera y el aumento de los precios del petróleo.

En el año 2022, se esperaba que los mismos factores que dieron crecimiento a la economía, pudieran ser el salvavidas de una pronta crisis. Sin embargo, la economía aún enfrenta desafíos, como la alta tasa de informalidad laboral y la necesidad de mejorar la eficiencia del gasto público. Por lo tanto, es importante que el gobierno continúe implementando políticas y medidas para apoyar la recuperación económica y mejorar la competitividad del país.

**Figura 7**

*Tasa de empleo bruto y empleo adecuado en el Ecuador, 2018 a 2022*

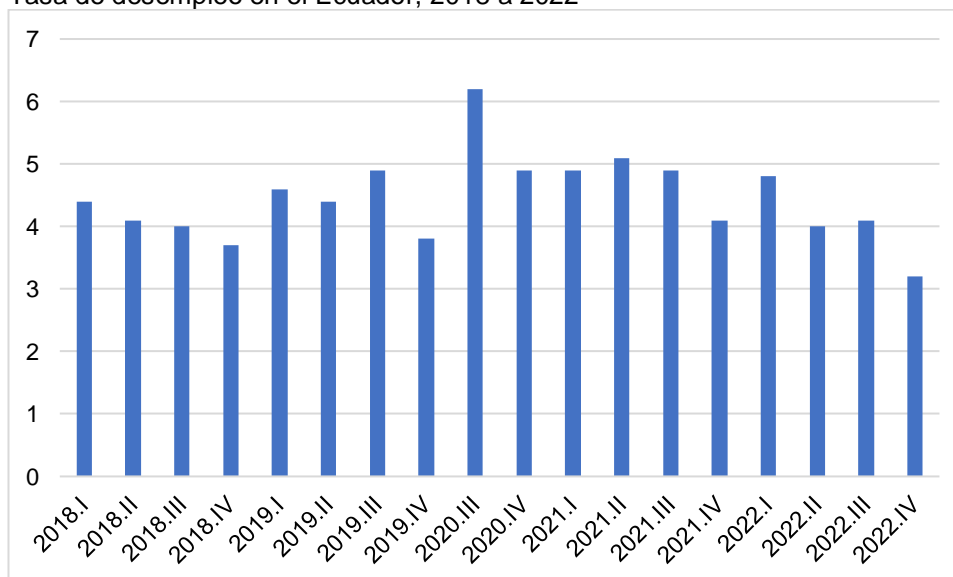


Nota. Expresado en trimestres. Adaptado de ENEMDU (2023).

Referente a la tasa de empleo bruto, y con el período 2018-2022, al obtener la media entre los datos, se tiene que ha habido un 63% de empleo en general, sin embargo, analizando la contraparte, deja un 37% en el que se podría categorizar aquellos desempleos tanto abiertos, ocultos y demás. Sin embargo, realizando el análisis en base a la gráfica, se evidencia que hay una tendencia parecida a lo que sucedía en el PIB, y que ciertamente en 2020 hubo un decrecimiento y que si bien, no se refleja en la gráfica los dos primeros trimestres, es por la falta de información y las medidas sanitarias, que este método de encuesta pasó a hacerse por llamadas telefónicas, haciendo innaccesible en algunos casos la información.

**Figura 8**

Tasa de desempleo en el Ecuador, 2018 a 2022



*Nota.* Expresado en trimestres. Adaptado de ENEMDU (2023).

Como se evidencia en la gráfica y con la información recopilada, al igual que el consumo e importaciones mencionadas anteriormente, en este caso, para junio de 2020, el desempleo era el más alto en todos los trimestres que comprende este período, y es que, aún con la ausencia de los datos de la primera mitad del año, la tendencia es clara y aún más, si se recuerda que las medidas de confinamiento tanto internas como externas, obligaron que los empleos mutaran a

modalidad presencial, mientras que otros, con la incapacidad de hacerlo por su tipo de actividad económica, se vieron forzados al cierre.

Si bien es cierto que el crecimiento económico se ha recuperado gradualmente después de la pandemia, la población ecuatoriana enfrenta desafíos significativos en términos de tasa de desempleo, pobreza y pobreza extrema. Aunque el crecimiento del PIB real puede ser un indicador positivo, no necesariamente refleja la situación económica y social de todos los ciudadanos.

## Conclusiones

Según los resultados presentados en el documento, se puede concluir que la recuperación económica ecuatoriana postpandemia ha sido limitada a pesar de la reactivación económica implementada a partir de 2021. El análisis descriptivo realizado permitió identificar la interacción de las variables y generar un documento base para posteriores investigaciones. Además, se identificaron las variables que pueden propiciar los recursos necesarios para poder correlacionar subtemas y se describió la situación previa, durante y posterior a la pandemia en los sectores que más contribuyen al crecimiento de la economía ecuatoriana.

La suspensión de las actividades productivas en el país debido a la pandemia del covid-19 afectó negativamente a la economía ecuatoriana. Según datos de las Cuentas Nacionales publicados este día por el Banco Central del Ecuador (BCE), en el segundo trimestre de 2020 el Producto Interno Bruto (PIB) decreció en 12,4% con respecto a igual período de 2019, la mayor caída trimestral observada desde el 2000.

La recuperación de la economía ecuatoriana postpandemia está influenciada por una serie de acontecimientos y decisiones estatales. Esto sugiere que las políticas y acciones implementadas por el gobierno son factores clave para impulsar la recuperación económica. En materia de crecimiento y desarrollo sostenible, depende desde la misma forma de vivir de la población, lo que producen y cómo son capacitados o están facultados para hacerlo. El Ecuador por su moneda, es un país que se le dificulta competir con países de la región si se lo hace mediante precios, por su incapacidad de devaluar moneda, por lo que, más conviene importar que exportar y ahí, la poca diversificación de la matriz productiva que se puede dar.

La situación económica previa, durante y posterior a la pandemia en los sectores que más contribuyen al crecimiento de la economía ecuatoriana revela la vulnerabilidad de ciertas industrias y la necesidad de diversificar la economía. Esto significa que es importante fortalecer sectores como el turismo, la agricultura, la industria manufacturera y los servicios para reducir la dependencia de un solo sector y promover la resiliencia económica. También, existen variables

que pueden propiciar los recursos necesarios para correlacionar subtemas. Esto implica que ciertos factores, como la inversión en infraestructura, la creación de empleo, la estabilidad política y la inversión extranjera, pueden desempeñar un papel fundamental en el impulso económico.

Respecto a los objetivos planteados, se tiene que tanto los factores externos como internos, tuvieron mucho que ver respecto a la recuperabilidad, dado que, aun habiendo una apertura en las fronteras comerciales, hubo desacuerdos internos, respecto a los subsidios y cómo el alza de precios afectaba a los cultivadores, por lo que aquellos paros nacionales le costaron millones de dólares al país y una desaceleración del crecimiento.

## Recomendaciones

En el contexto del Ecuador y en general, se debería reconsiderar si las políticas fiscales están correctamente establecidas, sobre todo por la recaudación que conllevan y el enfoque que tienen. Asimismo, los nuevos regímenes de tributación buscando ser equitativos para la población, redujeron los ingresos nacionales.

Incentivos para el pequeño agricultor con subsidios focalizados en las semillas, germinantes y fungicidas, además, de una regulación en los precios, con objeto de que el mercado no se regule por sí mismo, sino que sea establecido por el estado.

Control sobre los precios de la canasta básica con tal de hacerla accesible para las personas de bajos ingresos y subsanar el subconsumo generado por la baja demanda.

El Ecuador debería refinar sus propios combustibles y no exportarlos, puesto supone un gasto elevado para el estado, además de prestar una mala calidad de combustibles.

Regulación de precios para consumo interno y de exportaciones, de los productos principales que representan la economía, es decir, hacer que la actividad productiva sea rentable

Garantía jurídica para los inversores extranjeros, además de bajar la tasa de interés.

## Referencias

- Banco Mundial. (2020). El PIB: ¿qué es y por qué es importante? Obtenido de <http://bit.ly/3kxRUSE>
- Bernard, G., Por, S., & Posso Ordóñez, R. (2014). *CONCEPTOS Y PRINCIPIOS DE ECONOMÍA Y METODOLOGÍAS UTILIZADAS EN LA INVESTIGACIÓN ECONÓMICA La Economía es el arte de sacar el mayor provecho de la vida* (Vol. 1).
- BCE. (2021). *La pandemia incidió en el crecimiento 2020: la economía ecuatoriana decreció 7,8%*. Banco Central del Ecuador. <https://bit.ly/3Xz3T0u>
- Fdez, E. (2009). CRACK DE 1929: Causas, desarrollo y consecuencias. *Revista Internacional del Mundo Económico y del Derecho, I*, p.5.
- BBVA. (2020, 26 mayo). *Crecimiento económico y PIB, ¿de qué estamos hablando?* BBVA NOTICIAS. <http://bit.ly/3XUI1fE>
- Bibliotecas DuocUC. (2022). *Biblioteca: Documentos académicos y presentaciones: Redacción de objetivos en un trabajo académico*. DuocUC. <http://bit.ly/3H3DWPE>
- Desarrollo y crecimiento económico: Análisis teórico desde un enfoque cuantitativo*. (2019). Retrieved February 1, 2023, from <https://www.redalyc.org/journal/280/28063104020/html/>
- Currie, L. (1988). *Reactivación, crecimiento y estabilidad*. Legis.
- Fondo Monetario Internacional (2020). "World Economic Outlook", Washington: DC. <http://bit.ly/400HSsS>
- Fabián Maldonado-Chávez, D., Carlos Vinuesa-Calderón, J., Oviedo-Esparza, J. I., & Ramírez-Salas, A. E. (2021). Estrategias para reactivación económica del Ecuador Strategies for the economic reactivation of Ecuador Estratégias para a reativação econômica do Equador. 6(23), 685–695. <https://bit.ly/3XAJ2d7>
- Giudice Baca, D. (s.f.). *FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS INSTITUTO DE INVESTIGACIONES ECONÓMICAS TEORÍAS DE LOS CICLOS ECONÓMICOS*.

Guerrero, M. (2001). Ciclo de Pensamiento Económico David Ricardo (1772- 1828).

Gobierno de la República del Ecuador. (2022, 26 enero). *CIERRE DEL 2021 EVIDENCIÓ LA RECUPERACIÓN ECONÓMICA DE ECUADOR – Ministerio de Economía y Finanzas.*

Gobierno del Encuentro. <http://bit.ly/3ZWVLsf>

Investopedia. (2020). Producto Interno Bruto (PIB). Obtenido de <https://bit.ly/3ElmaRL>

Keynes J. (1936). Teoría General del Interés y el Empleo. FCE, México, Varias Ediciones.

*La economía ecuatoriana creció 4,2% en 2021, superando las previsiones de crecimiento más recientes.* (2022). BCE. <http://bit.ly/3woGB1h>

Marshall, A. (1931). Principios de Economía-Introducción al estudio de esta ciencia. p. 53.

Páez, C. (2021). *Informe de diagnóstico de recuperación económica urbana y resiliencia en Guayaquil (Ecuador).* Repositorio Digital de CEPAL. <http://bit.ly/3R42ooC>

Parreño, F. (2021). *CIP - Cámara de Industrias y Producción.* Cámara de Industrias y Producción. <https://bit.ly/3HpB54O>

OECD et al. (2019), *Perspectivas económicas de América Latina 2019: Desarrollo en transición,* OECD Publishing, Paris, <https://bit.ly/3kEYhTV>

OECD (2020). Secretary General Angel Gurría's Statement for the G20 Videoconference Summit on COVID-19. <https://bit.ly/3ZW8USh>

Ruiz Gutiérrez, J., & Martínez Murillo, C. (2021). Análisis comparativo de la productividad entre Ecuador y Colombia una aplicación del modelo de crecimiento económico de Solow. *Universidad Ciencia y Tecnología*, 25(109), 12–17.  
<https://doi.org/10.47460/uct.v25i109.442>

Sánchez, A., Vayas, T., Mayorga, F., & Freire, C. (2020). EVOLUCIÓN DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO – PIB, EN EL ECUADOR. *OBSERVATORIO ECONÓMICO Y SOCIAL DE TUNGURAHUA.* <https://bit.ly/402CUMj>

Smith, A. (2005). LA RIQUEZA DE LAS NACIONES. LIBROS I-II-33 Y SELECCION DE LOS LIBROS IV Y V (1a. ed., 3a. reimp.). MADRID: ALIANZA.

Vereinte Nationen, Konrad-Adenauer-Stiftung, & Inter-American Development Bank. (2021).

Recuperación económica tras la pandemia COVID-19 empoderar a América Latina y el Caribe para un mejor aprovechamiento del comercio electrónico y digital.

<https://bit.ly/3ZWjj0r>

Weller, J., Contreras, M. G., Martín, A., Javiera, C., & Tropa, R. (2020). El impacto de la crisis sanitaria del COVID-19 en los mercados laborales latinoamericanos.

<https://bit.ly/3XVIH4n>