



UNIVERSIDAD TÉCNICA PARTICULAR DE LOJA

La Universidad Católica de Loja

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y
EMPRESARIALES**

CARRERA DE ECONOMÍA

**Análisis en el costo de vida en los hábitos de consumo de
las familias del Distrito Metropolitano de Quito, a efectos de
la pandemia del Covid-19. Periodo 2019- 2021**

Trabajo de titulación previo a la obtención del título de:

ECONOMISTA

Autora: Soria Heredia, María Alexandra

Directora: Camacho Condo, Martha Albania

QUITO

2022



Esta versión digital, ha sido acreditada bajo la licencia Creative Commons 4.0, CC BY-NY-SA: Reconocimiento-No comercial-Compartir igual; la cual permite copiar, distribuir y comunicar públicamente la obra, mientras se reconozca la autoría original, no se utilice con fines comerciales y se permiten obras derivadas, siempre que mantenga la misma licencia al ser divulgada. <http://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/deed.es>

2022

Aprobación del director de trabajo de titulación

Loja, 14 de noviembre de 2022

Doctor

Diego Alejandro Ochoa Jiménez

Director de la carrera de Economía

Ciudad. -

De mi consideración:

Me permito comunicar que, en calidad de directora del presente Trabajo de Titulación denominado: Análisis en el costo de vida en los hábitos de consumo de las familias del distrito metropolitano de Quito, a efectos de la pandemia del COVID-19. Periodo 2019- 2021 realizado por María Alexandra Soria Heredia ha sido orientado y revisado durante su ejecución, así mismo ha sido verificado a través de la herramienta de similitud académica institucional, y cuenta con un porcentaje de coincidencia aceptable. En virtud de ello, y por considerar que el mismo cumple con todos los parámetros establecidos por la Universidad, doy mi aprobación a fin de continuar con el proceso académico correspondiente.

Particular que comunico para los fines pertinentes.

Atentamente,

Director: Mgtr. Martha Albania Camacho Condo

C.I.: 110286917-7

Correo electrónico: malbania@utpl.edu.ec

Declaración de autoría y cesión de derechos

Yo, Nombres y Apellidos completos, declaro y acepto en forma expresa lo siguiente:

Ser autor (a) del Trabajo de Titulación denominado: Análisis en el costo de vida en los hábitos de consumo de las familias del Distrito Metropolitano de Quito, a efectos de la pandemia del Covid-19. Período 2019-2021, Introducción, Capítulo 1. Marco teórico, Capítulo 2. Análisis del contexto socioeconómico del Distrito Metropolitano de Quito (DMQ) dentro del marco covid-19, Capítulo 3. Impacto dentro del costo de vida. Un análisis del IPC. Conclusiones y Recomendaciones, siendo la Mgtr. Camacho Condo Martha Albania, directora del presente trabajo; también declaro que la presente investigación no vulnera derechos de terceros ni utiliza fraudulentamente obras preexistentes. Además, ratifico que las ideas, criterios, opiniones, procedimientos y resultados vertidos en el presente trabajo investigativo, son de mi exclusiva responsabilidad. Eximo expresamente a la Universidad Técnica Particular de Loja y a sus representantes legales de posibles reclamos o acciones judiciales o administrativas, en relación a la propiedad intelectual de este trabajo.

Que la presente obra, producto de mis actividades académicas y de investigación, forma parte del patrimonio de la Universidad Técnica Particular de Loja, de conformidad con el artículo 20, literal j), de la Ley Orgánica de Educación Superior; y, artículo 91 del Estatuto Orgánico de la UTPL, que establece: "Forman parte del patrimonio de la Universidad la propiedad intelectual de investigaciones, trabajos científicos o técnicos y tesis de grado que se realicen a través, o con el apoyo financiero, académico o institucional (operativo) de la Universidad", en tal virtud, cedo a favor de la Universidad Técnica Particular de Loja la titularidad de los derechos patrimoniales que me corresponden en calidad de autor/a, de forma incondicional, completa, exclusiva y por todo el tiempo de su vigencia.

La Universidad Técnica Particular de Loja queda facultada para ingresar el presente trabajo al Sistema Nacional de Información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública, en cumplimiento del artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior.

.....

Autor: María Alexandra Soria Heredia

C.I.: 171932355-0

Correo electrónico: masoria7@utpl.edu.ec

Dedicatoria

El presente trabajo investigativo está dedicado principalmente a Dios, por ser mi fortaleza para poder lograr uno de mis más anhelados deseos.

A mis padres Wilson y María por ser mis ejemplos de superación y por haberme guiado con amor y paciencia.

A mis hermanos Wilson, Rosa, Miriam y Daniel por haber sido siempre mi fuente de inspiración para poder llegar a este punto de mi carrera, por brindarme su apoyo incondicional en cada uno de los momentos de mi vida y por ofrecerme siempre sus palabras de aliento para que nunca baje los brazos.

Los amo

Alex.

Agradecimiento

Quiero expresar mi agradecimiento a los docentes que forman la carrera de Economía de la Universidad Técnica Particular de Loja por haberme transmitido sus conocimientos y apoyarme con ideas que contribuyeron a mi crecimiento profesional.

Mi profundo agradecimiento a la Mgtr. Martha Camacho tutor de tesis quien con su dirección, conocimiento y colaboración permitió el desarrollo de este trabajo.

Finalmente, mi eterno agradecimiento a mi familia por siempre estar a mi lado, apoyarme y brindarme su mano cuando más lo necesito.

A todos ustedes con amor.

Alexandra Soria

Índice de contenidos

Carátula.....	I
Aprobación del director de trabajo de titulación	II
Declaración de autoría y cesión de derechos.....	III
Dedicatoria	IV
Agradecimiento.....	VI
Índice de contenidos	VII
Resumen.....	1
Abstract	2
1. Capítulo uno.....	3
1.1. Marco Teórico	3
1.2. Economía del Desarrollo	3
1.3. Desarrollo Económico Local.....	4
1.4. Factores del desarrollo económico local.....	4
1.4.1. Educación	4
1.4.2. Salud-Análisis Covid-19.....	5
1.5. Costo de Vida.....	8
1.5.1. Índice de Precios al Consumidor (IPC).....	8
1.5.2. Índices de Laspeyres y Paasche.....	9
1.5.3. Índice de Fisher	9
1.5.4. Índice de Costo de Vida.....	9
1.6. Teoría del consumidor.....	10
1.6.1. Axioma de preferencias relevadas.....	11
1.6.2. Tipos de bienes económicos.....	12
1.6.3. Elasticidad de los bienes.....	14
1.7. Hábitos de consumo.....	15
1.7.1. Modelo de necesidades de Abraham Maslow	15
1.8. Canasta básica.....	15
1.9. Evidencia empírica	15
1.9.1. Índice de costo de vida de ejecutivos en regiones. 2020	15
1.9.2. Inflación y costo de vida de las principales ciudades colombianas. 2007.....	16
1.9.3. Análisis del costo de vida. Región Antofagasta. 2004.....	16

1.9.4. ¿Es Costa Rica un país caro?: Costo de vida, disparadores del costo de producción y retos para la competitividad. 2013	17
1.9.5. Análisis cuantitativo del costo de vida de Ecuador. 2018	17
2. Capítulo dos	19
2.1. Análisis del contexto socioeconómico del Distrito Metropolitano de Quito (DMQ) dentro del marco del covid-19.....	19
2.1.1. Delimitación territorial	19
2.1.2. Demografía	20
2.1.3. Impacto del covid-19 en salud pública	21
3 Capítulo tres.....	28
3.1. Impacto dentro del costo de vida. Un análisis del IPC.....	28
3.1.1. Historia del IPC.....	28
3.1.2. Construcción metodológica	29
3.1.3. Formulación matemática	30
3.1.4. Aproximamiento teórico del IPC	31
3.2. Estructura de Canasta Básica ecuatoriana.....	33
3.3. Evaluación del IPC dentro del Ecuador.....	37
3.4. Evaluación del IPC dentro del Distrito Metropolitano de Quito.....	49
Conclusiones.....	63
Recomendaciones.....	65
Referencias.....	¡Error! Marcador no definido.

Índice de tablas

Tabla 1 Inventario de estructura canasta IPC 2014.....	34
Tabla 2. Ponderación nacional de canasta IPC año base 2014.....	36

Índice de figuras

Figura 1 Curva de indiferencia.....	12
Figura 2 Curvas de indiferencia bienes sustitutos perfectos	13
Figura 3 Curva de indiferencia bienes complementarios.....	14
Figura 4 Administraciones zonales del DMQ	19
Figura 5 Evolución demográfica 10 cantones más poblados. 2010-2020	20
Figura 6 Evolución demográfica Distrito Metropolitano de Quito. 2010-2020	21

Figura 7 Evolución de establecimientos de Salud. Período 2018-2020.....	22
Figura 8 Total de establecimientos por sector. Periodo 2010-2019	23
Figura 9 Distribución de establecimientos de salud por tipo. Periodo 2010-2019	24
Figura 10 Mayores tasas de morbilidad a nivel nacional año 2019	25
Figura 11 Mayores tasas de morbilidad a nivel nacional año 2020	26
Figura 12 Mayores tasas de morbilidad a nivel nacional año 2021	27
Figura 13 Dimensiones de pobreza multidimensional CEPAL	32
Figura 14 Estructura de la canasta medición IPC.....	34
Figura 15 Peso relativo divisiones de consumo de canastas IPC año base 2014.....	36
Figura 16 Evolución del Índice de Precios al Consumidor a nivel nacional periodo 2019-2022.....	38
Figura 17 Comparación de variación acumulada anual del IPC a nivel nacional por división periodo 2019-2021	40
Figura 18 Evolución del precio de la canasta familiar básica periodo 2019-2022.....	42
Figura 19 Evolución del precio de la canasta familiar vital periodo 2019-2022.....	42
Figura 20 Peso relativo por grupos de consumo canasta familiar básica 2019	44
Figura 21 Peso relativo por grupos de consumo canasta familiar básica 2020	44
Figura 22 Peso relativo por grupos de consumo canasta familiar básica 2021	45
Figura 23 Composición de consumo de canasta básica año 2019	46
Figura 24 Composición de consumo de canasta familiar básica año 2020	47
Figura 25 Composición de consumo de canasta familiar básica año 2021	48
Figura 26 Composición de gastos promedio del grupo “misceláneo” periodo 2019-2022.....	49
Figura 27 Evolución IPC dentro del Distrito Metropolitano de Quito periodo 2019-2021 ..	50
Figura 28 Variación acumulada del IPC dentro del Distrito Metropolitano de Quito periodo 2019-2021.....	51
Figura 29 Composición del gasto promedio del grupo “misceláneo” dentro del D.M.Q. periodo 2019-2022.....	53
Figura 30 Precio promedio de la canasta familiar básica por cantones periodo 2019-2022	54
Figura 31 Evolución del IPC del DMQ vs ciudades de la región sierra periodo 2019-2022.....	55
Figura 32 Evolución del IPC del DMQ vs ciudades de la región costa periodo 2019-2022.....	57
Figura 33 Variación acumulada del IPC del Distrito Metropolitano de Quito vs ciudades de la sierra año 2019.....	58
Figura 34 Variación acumulada del IPC del Distrito Metropolitano de Quito vs ciudades de la sierra año 2020.....	59

Figura 35 Variación acumulada del IPC del Distrito Metropolitano de Quito vs ciudades de la región costa año 2020	60
Figura 36 Variación acumulada del IPC del Distrito Metropolitano de Quito vs ciudades de la región sierra año 2021	61
Figura 37 Variación acumulada del IPC Distrito Metropolitano de Quito vs Ciudades de la costa año 2021	62

Resumen

La presente investigación pretende determinar si debido al contexto mundial generado por la pandemia Covid-19 se afectó al nivel de precios del Distrito Metropolitano de Quito (DMQ).

Adicionalmente, considerando que varios hábitos entre ellos los de consumo, se vieron afectados por las medidas de confinamiento se pretende determinar también si la pandemia ha generado algún cambio en los hábitos de consumo de las familias del DMQ

Para cumplir con el propósito de la investigación y comprobar la hipótesis propuesta, mediante una investigación descriptiva se evaluará el comportamiento del índice de precios al consumidor dentro del contexto de la pandemia generada por el Covid-19.

Para determinar el impacto dentro de los hábitos de consumo, se parte de fundamentación teórica del modelo de necesidades de Maslow y contrasta con las afectaciones dentro de la canasta básica y canasta vital en el periodo del contexto de la pandemia.

La investigación será cuantitativa y cualitativa por cuanto se empleará el Índice de Precios al Consumidor, y la variación de la canasta básica. De igual manera, la presente investigación será bibliográfica-documental porque se acudirá a fuentes de información secundaria en libros, revistas especializadas, publicaciones, módulos, internet; la cual permitir detectar, ampliar, profundizar y sustentar dicho proyecto a través de documentos válidos y confiables.

Palabras claves: IPC, canasta básica, covid-19, costo de vida, hábitos de consumo

Abstract

This research aims to determine if due to the global context generated by the Covid-19 pandemic, the price level of the Quito Metropolitan District (DMQ) was affected.

Additionally, considering that several consumption habits, including those of consumption, were affected by the confinement measures, it is also intended to determine if the pandemic has generated any change in the consumption habits of the DMQ families.

To fulfill the purpose of the research and verify the proposed hypothesis, the behavior of the consumer price index will be evaluated through a descriptive investigation within the context of the pandemic generated by Covid-19.

To determine the impact within consumption habits, it is based on the theoretical foundation of Maslow's needs model and contrasts with the effects within the basic basket and the vital basket in the period of the pandemic context.

The research will be quantitative and qualitative because the Consumer Price Index will be used, and the variation of the basic basket. In the same way, the present investigation will be bibliographical-documentary, secondary information sources will be used because books, specialized magazines, editions, modules, internet; which would allow detecting, expanding, deepening and sustaining said project through valid and reliable documents.

Key words: CPI, basic basket, covid-19, cost of living, consumption habits

1. Capítulo uno

1.1. Marco Teórico

Los efectos de Covid-19 han alterado las economías del mundo. La pandemia ha perturbado el turismo, las cadenas globales de valor y la oferta de trabajo, afectando al comercio, la inversión y la producción total de los países llevando a un daño generalizado del crecimiento económico. (Alonso, 2020).

El presente estudio surge de los conceptos de economía del desarrollo abordada desde la necesidad de disminuir desigualdades y proveer condiciones económicas que favorezcan el desarrollo. De tal forma, se aborda el impacto de la salud y educación para el desarrollo y las afectaciones generadas por la pandemia mundial del Covid-19.

Las posturas teóricas de las concepciones de desarrollo se complementan con los distintos conceptos macroeconómicos. En tal sentido, el presente estudio aborda la importancia de variables como empleo, consumo, inflación en su relación con la determinación del costo de vida.

Finalmente, el presente estudio se basa en la teoría microeconómica clásica reflejada en la teoría del consumidor y las implicaciones de los efectos renta y sustitución dentro de los hábitos de consumo.

1.2. Economía del Desarrollo

La ciencia economía consciente de los inconvenientes que generan las inequidades busca respuesta a esta problemática a partir del surgimiento de la economía del desarrollo. Entre las posturas más destacadas emergen la participación del Estado para la corrección de los fallos del mercado y la vinculación de los postulados desarrollados por el economista John Keynes durante los años 30.

Mora (2006,53) atribuye el surgimiento de la economía del desarrollo a cuatro factores importantes. El primero los postulados keynesianos y el paulatino surgimiento del Estado de

Bienestar. El segundo factor se atribuye al surgimiento de nuevas teorías de desarrollo vinculadas a procesos de descolonización en Asia y África.

Otro factor importante, es la creación de la Comisión Económica de las Naciones Unidas para América Latina y el Caribe (CEPAL) y finalmente el contexto geopolítico global generado por la guerra fría.

Las distintas posturas desarrolladas denotaron la necesidad de reconceptualizar el modelo de crecimiento, el cual no estaba generando resultados favorables en temas de disminución de desigualdades.

1.3. Desarrollo Económico Local

Partiendo desde la necesidad de generar participación del Estado para favorecer el desarrollo económico de las naciones es fundamental generar procesos descentralizados que se enfoquen en las necesidades territoriales. No obstante, la teoría sugiere que la administración alcanzará mayores niveles de eficiencia si se logra descentralizar los procesos de control estatales.

Autores como Clark, Huxley y Mountford, (2012:12) señalan que el desarrollo local construye capacidades institucionales y productivas dentro de un territorio definido, para lo cual estas deben contemplar los aspectos sociales y económicos propios del territorio.

En contraste, es necesario que los procesos locales se encuentren correctamente planificados, donde se determine los problemas por atacar y la planificación de proyectos y actividades que permitan conseguir los objetivos planteados en el corto y largo plazo.

1.4. Factores del desarrollo económico local.

1.4.1. Educación

La educación se ha configurado como uno de los aspectos más importantes del desarrollo económico local. De tal forma, autores como Hanson (1996) definen a la educación como el

factor más relevante del desarrollo económico, debido a que emerge como un derecho fundamental de la sociedad y se constituye la herramienta más efectiva para generar bienestar social y fomento del desarrollo individual.

En términos globales, la educación permite una disminución intergeneracional de la pobreza. Adicionalmente, altos niveles educativos son asociados con altos niveles de producción debido a su mano de obra calificada.

En tal sentido, autores como García (2013) consideran que la educación aumenta los conocimientos y capacidad profesional. De igual manera, promueve la productividad del entorno económico gracias a su división del trabajo. En términos individuales, la educación permite al individuo ser más reflexivo y comprensivo, permitiendo una mejor organización del país y una mayor cohesión social.

Pensadores como Solow (1957) y Denison (1962) fundamentan que el crecimiento económico no puede ser explicado únicamente por el aumento del capital y crecimiento de los stocks de mano de obra disponible; en contrapartida, ellos determinan que la educación es el principal factor que mejora la calidad del trabajo y, por ende, la fuerza laboral y los niveles de empleo y productividad.

En concordancia con lo expuesto, la UNESCO (2005) argumenta que la calidad de educación tiene gran impacto en el capital humano y la productividad de los empleados. Por lo tanto, la educación se configura en un importante instrumento para la consecución de los objetivos macroeconómicos de una economía.

1.4.2. Salud-Análisis Covid-19

La salud pública se configura como un importante instrumento de reducción de la desigualdad en la sociedad. El Estado de Bienestar considera el acceso a salud pública gratuita y de calidad como un pilar para el desarrollo local de los territorios.

En este contexto, la salud y la educación se encuentran fuertemente vinculados, dado que ambas establecen las condiciones ideales para el fomento del crecimiento económico. En el presente estudio pretende abordar los impactos generados por la pandemia mundial del Covid-19, por tal sentido, es oportuno determinar los impactos de la salud dentro del desarrollo económico.

De acuerdo con la Organización Panamericana de la Salud (OPS,2011) la economía de la salud permite distinguir la asimetría de información y la presencia de externalidades dentro del mercado de la salud, para de tal forma, efectuar una intervención estatal que permita mitigar estos fallos de mercado. En concordancia, la economía de la salud pretende evaluar las condiciones de los sistemas de salud y, de hecho, el cumplimiento de los objetivos propuestos en la política pública para la consecución del desarrollo local.

En este tema se ha considerado importante realizar un especial énfasis en los efectos de la pandemia y como los sistemas de salud pública a nivel mundial reaccionaron ante una nueva enfermedad, la cual, generó fuertes afectaciones al entorno económico modificando las formas tradicionales de realizar actividades de empleo o relacionamiento entre individuos.

Ante la pandemia de la enfermedad por el coronavirus Covid-19, las economías se cierran y paralizan, y las sociedades entran en cuarentenas más o menos severas, medidas solo comparables a las de situaciones de guerra (CEPAL, 2020).

Según (Katz et al., 2020) consideran que, la pandemia del Covid-19 ha traído consigo retos al sistema socioeconómico mundial y acentúan en el rol de las tecnologías digitales utilizadas para neutralizar el aislamiento, difundir medidas higiénicas y facilitar el funcionamiento del sistema económico en aislamiento, distanciamiento y salida definitiva.

Sin duda, el confinamiento ha tenido impactos positivos para la salud al aplanar la curva de contagios; empero, esta medida afectó a la actividad económica, ya que el distanciamiento generalmente implica la desaceleración de la producción o incluso su interrupción total.

Según la (CEPAL, 2020) el Covid-19 tendrá efectos graves en el corto y el largo plazo en la oferta y la demanda a nivel agregado y sectorial. El estudio de (Zwanka & Buff, 2020) predice que el impacto de la pandemia traerá cambios en el comportamiento del consumidor y señalan que la compra en línea será una práctica durante y posterior a este problema de salud pública.

En este marco, el confinamiento también provocó que la liquidez financiera se redujera debido a la abrupta paralización de las actividades económicas ocasionando una reducción de los ingresos en los ingresos económicos de las familias. La crisis ya ha repercutido ampliamente en el plano económico y en el mercado laboral, tanto en la oferta (producción de bienes y servicios) como en la demanda (consumo e inversión). (OIT, 2020)

Las perspectivas económicas y en lo concerniente a la cantidad y calidad del empleo empeoraron a un ritmo muy rápido. Si bien los valores actualizados de las previsiones fluctuaron sustancialmente, y en gran medida, infravaloraron ampliamente la situación real, en todos los casos se puso de manifiesto efectos muy adversos en la economía mundial, por lo menos durante el primer semestre de 2020. Esas previsiones inquietantes auguraron cada vez más una recesión a escala mundial. (OIT, 2020)

El Covid-19 tuvo una amplia repercusión en el mercado laboral. Más allá de la inquietud que provocó a corto plazo para la salud de los trabajadores y de sus familias, el virus y la consiguiente crisis económica repercutieron adversamente en el mundo del trabajo en tres aspectos fundamentales, a saber: 1) la cantidad de empleo (tanto en materia de desempleo como de subempleo); 2) la calidad del trabajo (con respecto a los salarios y el acceso a protección social); y 3) los efectos en los grupos específicos más vulnerables frente a las consecuencias adversas en el mercado laboral. (OIT, 2020)

Para el caso de Ecuador, la aplicación de la llamada “Ley Humanitaria” (Ley Orgánica de Apoyo Humanitario para Combatir la Crisis Sanitaria Derivada del Covid-19, 2020) aprobado por el pleno de la Asamblea Nacional el 15 de mayo de 2020 mediante el cual modifica el Código de Trabajo agregando la modalidad del teletrabajo, flexibilización laboral y reducción del salario

mínimo vital (Ibid. “agréguese al Art.16 del Código de Trabajo”) ocasionó la pérdida del empleo adecuado que según el Instituto Nacional de Estadística y Censos INEC bajo de 38,8% registrado en el 2019 al 16,70% en el 2020. (Rosero, Almeida, & Herrera, 2021)

1.5. Costo de Vida

En la terminología estadística, el costo de la vida describe el valor monetario de los bienes y servicios que consume una familia perteneciente a un grupo social previamente definido. Es decir, indica el gasto monetario que una familia debe realizar para procurarse una cierta colección de artículos que constituye, por definición, su consumo normal (León, 1948).

La forma adoptada generalmente para la construcción del denominado índice del costo de vida consiste, en distribuir un presupuesto que expresa, por un lado, el consumo típico o consumo normal y por otro, los ingresos de una familia. El producto de las diversas cantidades que integran dicho presupuesto por los respectivos precios promedios de cotización en el mercado permite establecer el gasto que la familia debe ejecutar para adquirir, en ese momento, los bienes y servicios.

1.5.1. Índice de Precios al Consumidor (IPC)

El IPC es un índice que se utiliza para medir el impacto de las variaciones en los precios en el aumento de coste de vida. Para ello selecciona productos concretos, que se asemejan al consumo de una familia, como pueden ser determinados comestibles, calzado y textil, carburantes, transportes y otros servicios. Una vez recopilada la información realiza un seguimiento de sus precios durante un tiempo delimitado y concreto, que suele ser trimestral y anual. (Pedrosa, 2015)

El índice de precios al consumidor es un indicador estadístico que permite medir las variaciones dentro de los precios de un conjunto de bienes y servicios representativos del gasto

de consumo de los hogares durante un determinado tiempo. La variación de los precios al consumidor es considerada como medida de la inflación. (Pedrosa, 2015)

Así mismo, el IPC se establece como un indicador de carácter oportuno, cuyo objetivo radica en medir la variación porcentual promedio de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo de los hogares del país, de tal manera que se propenda por el análisis de situaciones de carácter económico, así como la toma de decisiones de manera estratégica por parte del gobierno y los entes privados. (Pérez & Trespacios, 2014), así también, la información que proporciona el IPC es que, este índice se usa como un factor de ajuste para determinar salarios. (DANE, 2009).

1.5.2. Índices de Laspeyres y Paasche

Estos índices son utilizados para conocer la variación en el nivel de los precios a lo largo de un periodo de tiempo. El índice de Laspeyres nos permite comparar el costo de comprar cantidades del período base a los precios del período actual, este índice toma los precios del año que se desea estudiar y se lo pondera por las cantidades del año base, mientras que el de Paasche se hace empleando las cantidades del período de tiempo actual. (Harkins, 2018)

1.5.3. Índice de Fisher

Es la media geométrica de los índices de precios de Laspeyres y Paasche. (Díaz, 1997). Es decir, es un valor promedio de los índices de Laspeyres y Paasche.

1.5.4. Índice de Costo de Vida

De acuerdo con el Instituto Ecuatoriano de Estadísticas y Censos (INEC), se define al índice de costo de vida como la medición de la variación en el gasto de los consumidores para mantener el mismo nivel de utilidad previa a una afectación exógena al nivel de precios.

En este contexto, existen dos enfoques principales al índice del costo de vida, uno hace referencia al costo de vida incondicional, el cual, mide el cambio en el costo mínimo necesario de un hogar para mantener un determinado nivel de bienestar; en contrapartida, el costo de vida

condicional se define como el cociente de los gastos mínimos necesarios para mantener un determinado nivel de utilidad o bienestar que resulte de cambios en los niveles de precios considerando que los distintos factores de la economía permanecen constantes.

1.6. Teoría del consumidor

La teoría del consumidor es la perspectiva microeconómica destinada a conocer el comportamiento de los consumidores en su decisión de satisfacer sus preferencias y necesidades. El consumidor es un agente económico que demanda y disfruta bienes y servicios económicos, satisfaciendo sus necesidades. En economía se sabe de la existencia de una serie de factores que determinan la demanda de estos bienes y servicios. (Fortún, 2020)

(Rivas & Grande, 2010) señalan que la conducta de los consumidores puede depender, en su mayoría, de variables externas, que un investigador del marketing no puede dejar de observar si quiere llegar a entender la compra y consumo de cualquier bien o servicio.

Esta rama de la microeconomía pretende determinar el gasto y consumo de los hogares para determinar que bienes y servicios son los que satisfacen las demandas básicas de los habitantes de cierto territorio.

De tal manera, la presente fundamentación teórica brinda aproximaciones para entender como los individuos realizan elecciones racionales sobre su cesta de consumo considerando sus limitaciones presupuestarias y sus distintas preferencias de consumo.

En este contexto, se empleará la teoría económica para modelizar las preferencias de consumo de los individuos del DMQ, con la finalidad de determinar mediante los postulados de los axiomas de preferencias relevadas los hábitos de consumo de los ciudadanos que residen en Quito.

De acuerdo con los postulados de Nicholson (2006) la teoría clásica a través de su supuesto mediante el cual los individuos maximizan su utilidad potenciando sus niveles de

consumo permite determinar las curvas de indiferencia y los niveles de consumo de los individuos. El presente estudio se basará en estos postulados para determinar las afectaciones

1.6.1. Axioma de preferencias relevadas

Conforme con la teoría clásica, los individuos se configuran como un “homo-economicus”, el cual, tiene como objetivo generar el máximo provecho de sus ingresos disponibles. En tal sentido, el individuo se enfrenta a la decisión de sacrificar su tiempo de ocio y generar mediante su fuerza laboral un ingreso retribuido a través de su salario. Considerando que el individuo actúa de manera racional la maximización de su utilidad dependerá de la elección de los bienes y servicios que componen su cesta de consumo.

En este contexto, se enmarcan los distintos axiomas de preferencias reveladas las cuales permiten racionalizar las elecciones que realizan los individuos en materia de bienes y servicios. Por lo tanto, se contempla que las preferencias serán consideradas racionales si cumplen con tres supuestos (Varian, 2011).

1. **Completas.** - Considera que el individuo es capaz de elegir libremente entre dos bienes cualesquiera A – B. De tal forma, existe una relación de preferencia entre los bienes o en su defecto una relación de indiferencia.
2. **Transitivas.** - Este supuesto afirma que, si un bien A es preferido a B, y B es preferido a C por definición del axioma, el bien A será preferido por las otras dos opciones. La idea principal de este supuesto es que las elecciones de los individuos son consistentes dentro de su comportamiento racional.
3. **Continuidad.** - Este supuesto hace referencia a una situación en la que un bien A es preferido a B, las opciones que más se parezcan a A serán preferidas sobre el bien B. Este supuesto permite analizar los cambios dentro de los ingresos de los individuos o cambios dentro de los niveles de precios.

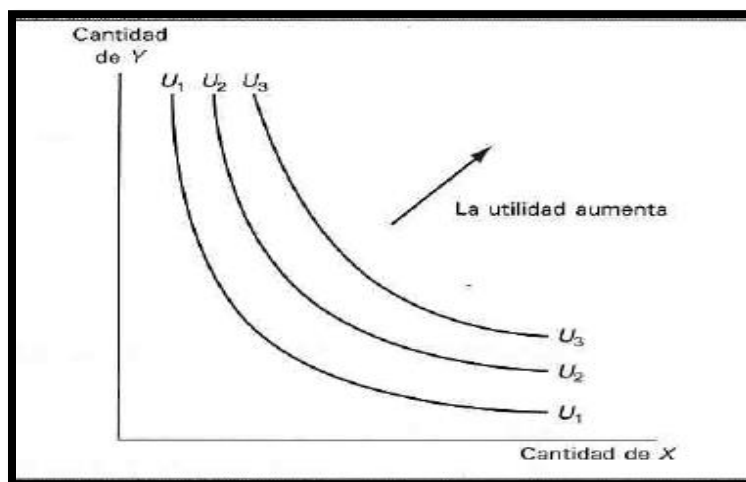
1.6.2. Tipos de bienes económicos.

Conforme a la teoría económica, los bienes económicos deben su nombre a aquellos bienes y/o servicios que generan cierto tipo de utilidad dentro del individuo. Al contrario, si un bien o servicio generaría algún tipo de desutilidad este sería considerado un mal (Varian, 2006).

Partiendo de los supuestos de las preferencias del individuo racional, se puede generar una curva de indiferencia que permita graficar los distintos niveles de utilidad generados a través de la elección de ciertos bienes y/o servicios (X,y) de tal manera que todo el conjunto de elecciones de los bienes X,y que se realice dentro de la curva de indiferencia otorgará el mismo nivel de utilidad al individuo. Este principio teórico es de vital importancia si se desea evaluar las relaciones de elección de los individuos ante cambios relativos en su renta o en el nivel de precios de la economía.

Figura 1

Curva de indiferencia



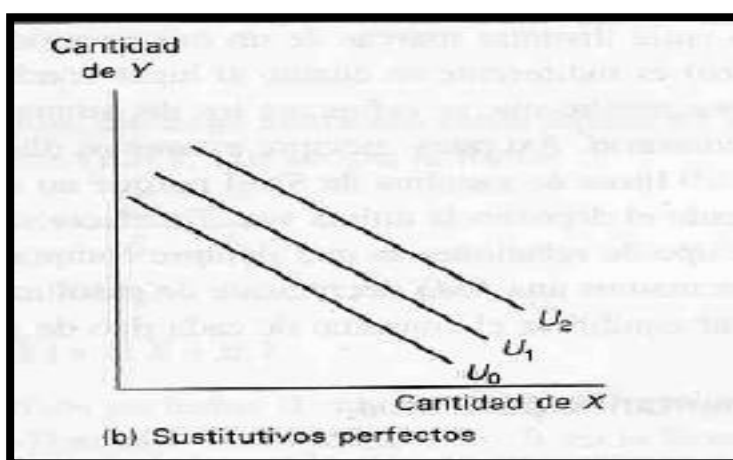
De tal manera, existen bienes económicos de distinta naturaleza que generan curvas de indiferencia particulares debido a la naturaleza de los bienes.

A. Sustitutos perfectos

La naturaleza de los sustitutos perfectos es generar curvas de indiferencia que sean líneas rectas. Esto implica que la relación marginal de sustitución (RMS) entre los bienes X, Y es constante a lo largo de cualquier combinación de elección. Por lo tanto, se desprende que el individuo es indiferente a elegir entre dos bienes sustitutos perfectos.

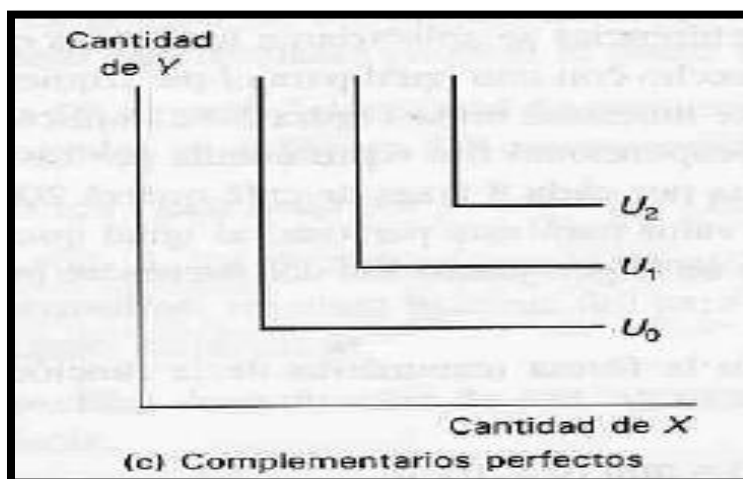
Figura 2

Curvas de indiferencia bienes sustitutos perfectos



B. Complementos perfectos

En el caso de complementos perfectos sucede lo opuesto que lo generado con los bienes sustitutos (Nicholson,2006). De tal forma, los complementos perfectos generan curvas de indiferencia de forma de L. Ante este escenario, la elección que maximiza los niveles de utilidad será el vértice de la curva generada. Esto se debe a que la elección que contenga cantidades de ambos bienes X,y será igual a los niveles de utilidad que generan elecciones únicas del bien X o Y.

Figura 3*Curva de indiferencia bienes complementarios***C. Bienes Giffen**

Este tipo de bienes se asocia a los bienes de subsistencia o aquellos que son indispensables para establecer las condiciones de vida mínimas. Por la naturaleza de este tipo de bienes, su curva de demanda es positiva. Esto se debe a que a medida que su precio aumenta, su demanda aumenta. Normalmente los bienes Giffen son bienes inferiores, la cual refiere a que su demanda aumenta ante efectos negativos en la renta de los individuos.

1.6.3. Elasticidad de los bienes.

Autores como Mankiw (2007) definen a la elasticidad como la sensibilidad de la cantidad demanda de cierto bien ante variaciones dentro de su precio. De tal forma, se considera que un bien se enfrenta a una demanda elástica cuando ante variaciones del precio la demanda se afecta considerablemente.

Por otro lado, si un bien no presenta alteraciones en su demanda ante variaciones en su precio se trata de una demanda inelástica. Esta aproximación teórica será importante para determinar los hábitos de consumo dentro de la población objeto del presente estudio.

1.7. Hábitos de consumo

(Mejía & Arboleda, s.f.) Conceptúan a los hábitos de consumo desde un punto de vista de hábito, es decir, como un comportamiento humano que realiza de manera constante, por tanto, al relacionarlo con consumo se definiría como lo que acostumbra a adquirir y consumir.

El confinamiento, como medida emergente tomada por el gobierno ha ocasionado que los consumos habituales de productos, servicios y actividades que comúnmente realizaban las personas hayan sido afectados, en consecuencia, es importante conocer los efectos e impactos de estas medidas ya que las personas han tenido que afrontar cambios psicológicos, tecnológicos, sociales y culturales, que podrían impactar en nuevos hábitos de consumo. Según Kotler (2020), la pandemia ha generado el surgimiento de un movimiento anticonsumo que busca proteger el ambiente, simplificar la vida y reducir el consumismo.

1.7.1. Modelo de necesidades de Abraham Maslow

Maslow establece que la premisa del ser humano debe ser satisfacer primero sus necesidades básicas (Maslow, 2019). Esta teoría trata de explicar que de forma visual por medio de una pirámide el comportamiento humano según sus necesidades.

1.8. Canasta básica

La Canasta Familiar Básica (CFB) es un conjunto de bienes y servicios que son imprescindibles para satisfacer las necesidades básicas del hogar tipo compuesto por 4 miembros con 1,6 perceptores de ingresos, que ganan la remuneración básica unificada. (INEC, s.f.)

1.9. Evidencia empírica

1.9.1. Índice de costo de vida de ejecutivos en regiones. 2020

El Centro de Estudios en Economía y Negocios de la Universidad de Desarrollo de Chile genera de manera anual el reporte del índice del costo de vida de ejecutivos en el país del sur. Dentro del estudio se realiza un estudio comparativo en las distintas regiones de Chile.

El estudio analiza 16 regiones y los distintos precios que se registran dentro del territorio chileno. Para tal efecto, el centro de estudios construye a partir de una valoración de una determinada canasta de bienes y servicios previamente un índice que determine el consumo de los hogares chilenos.

Dentro del estudio se emplea como año base de cálculo el año 2019 y considera una canasta de bienes que contempla alimentos y bebidas, vivienda, educación, salud, transporte, telecomunicaciones, ocio entre otros.

1.9.2. Inflación y costo de vida de las principales ciudades colombianas. 2007

El presente estudio corresponde a un paper de investigación publicado por el Banco de la República. Dentro de la investigación se realiza una comparación de una canasta familiar en varias ciudades del territorio colombiano. El objeto del estudio es determinar las afectaciones de la inflación, de tal manera que permita comprender las distintas afectaciones dentro de los diversos territorios.

La metodología que se aplicó considera la construcción del índice de costo de vida y como esta se ve afecta por la inflación del territorio colombiano. Finalmente, se concluye que los niveles de inflación dentro del territorio son heterogéneos, lo cual genera que existan diversos territorios que sean considerados más costosos en relación con otros.

1.9.3. Análisis del costo de vida. Región Antofagasta. 2004

El estudio pretende determinar las diferencias en el costo de vida de las regiones de Chile, para lo cual, los autores comparan la proporción del ingreso destinado a determinados grupos de bienes y servicios. Dentro del estudio se consideran varios gastos relacionados con el arriendo

o costo de vivienda, costo de agua potable, costo de transporte, costo de los alimentos de canasta básica, entre otros.

La investigación pretende determinar las principales asimetrías entre los territorios de un mismo país, con la finalidad de establecer mecanismos desde la administración pública para mitigar las diferencias en los precios entre regiones. El trabajo proporciona una fuerte evidencia en cuanto la diferencia en el costo de vida de regiones de un mismo país que manejan un mismo sistema monetario.

1.9.4. ¿Es Costa Rica un país caro?: Costo de vida, disparadores del costo de producción y retos para la competitividad. 2013

Esta investigación tiene como objetivo determinar si Costa Rica se configura como un país caro en relación con países de la región. Los investigadores realizan un breve resumen del contexto macroeconómico de Costa Rica para determinar si el país se encuentra en un escenario favorable en comparación al resto de países.

Posteriormente, realizan la comparativa de la inflación y el nivel de los precios entre países para determinar ventajas relativas al IPC. No obstante, como los países poseen una distinta moneda por lo que los investigadores emplean el índice de Paridades de Poder Adquisitivo para efectuar una comparación homologada entre países.

Finalmente, la investigación centra su atención en la correlación que tiene el nivel de precios con el Producto Interno Bruto Per Capital, dentro de la cual se demuestra que aquellos países con un alto PIB tienen a tener un alto nivel precios reflejado en su costo de vida elevado.

1.9.5. Análisis cuantitativo del costo de vida de Ecuador. 2018

La investigación pretende cuantificar el costo de vida dentro del Ecuador empleando ciudades representativas en las distintas regiones del país. El trabajo parte de un estudio del Índice de Precios al Consumidor y su construcción por parte del Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC).

Las autoras con la finalidad de determinar el costo de vida elaboran un índice Tornqvist-Theilm para determinar el costo de adquirir una misma cesta de bienes y servicios dentro del país. La principal fuente de información para el presente estudio corresponde a la construcción del IPC y la encuesta nacional de ingresos y gastos de los hogares urbanos y rurales (ENIGHUR) 2011-1012.

Este índice permite a las autoras realizar comparaciones con otros indicadores macroeconómicos como empleo, acceso a educación, acceso a salud pública, esperanza de vida entre otros. Se concluye dentro del estudio que aquellas ciudades que tienen mejor calidad de vida son las que reflejan un mayor costo de vida.

2. Capítulo dos

2.1. Análisis del contexto socioeconómico del Distrito Metropolitano de Quito (DMQ) dentro del marco del covid-19.

El presente capítulo describe la situación del Distrito Metropolitano de Quito (DMQ) y su contexto a nivel país. Se evaluará el periodo del 2019-2021 considerando el impacto económico generado por la pandemia del covid-19 dentro de variables como empleo y defunciones.

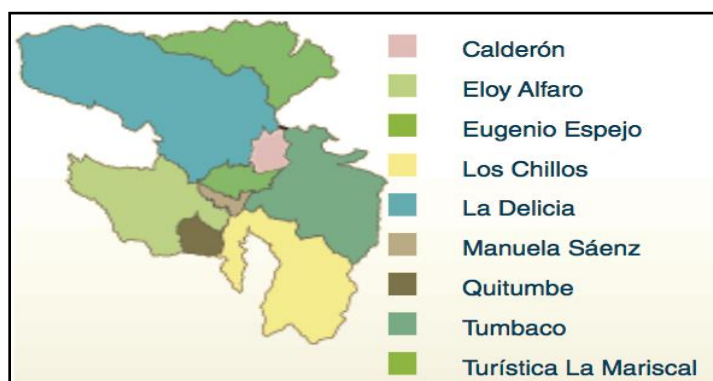
De tal manera, se pretende describir la situación del cantón objeto de estudio con un periodo de análisis que recoja el estado inicial previo al impacto por covid-19 que inicio en marzo de 2020 y su impacto debido a las distintas medidas de contención de la emergencia sanitaria implementadas.

2.1.1. Delimitación territorial

El estudio se centra en el cantón Quito Distrito Metropolitano, perteneciente a la provincia de Pichincha. El DMQ se encuentra conformado por 32 parroquias urbanas y 33 rurales que se encuentran administradas mediante una figura descentralizada de 9 administraciones zonales.

Figura 4

Administraciones zonales del DMQ



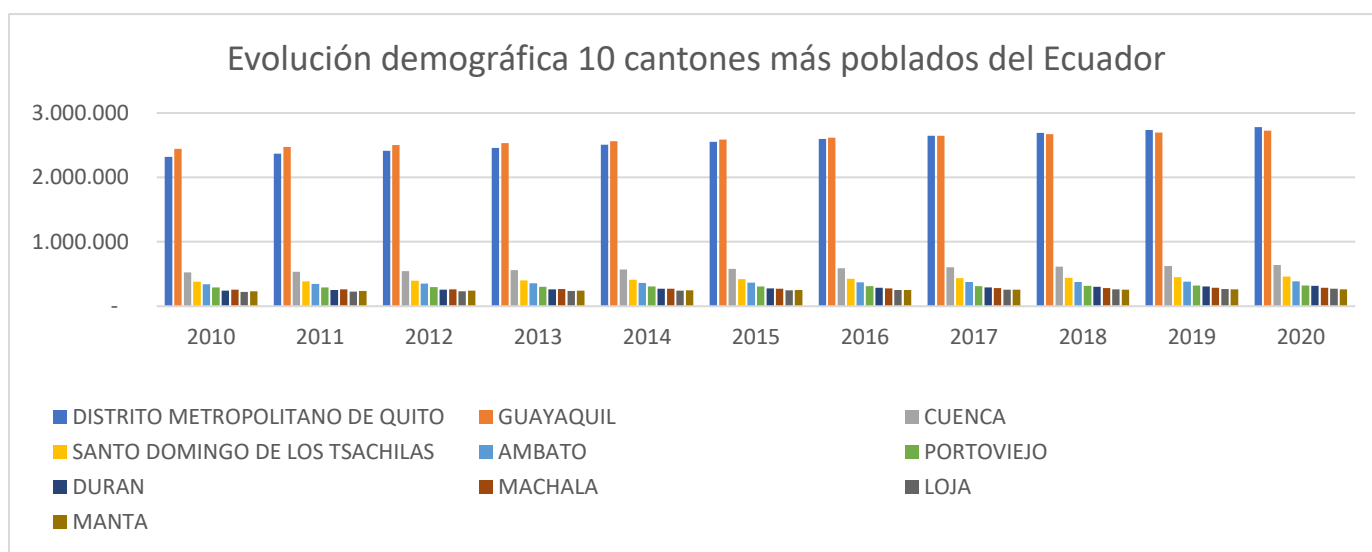
2.1.2. Demografía

De acuerdo con el INEC, y a las proyecciones realizadas a partir del último Censo de Población y vivienda efectuado el 2010, el DMQ se ha configurado como la ciudad más poblada del país. (INEC,2020)

De tal manera, para el año 2020 dentro de las distintas parroquias rurales y urbanas del DMQ existen 2.780.00 habitantes. En contraste a lo que sucede en todo el territorio nacional, las ciudades de Quito y Guayaquil concentran el 31.44% de la población del Ecuador.

Figura 5

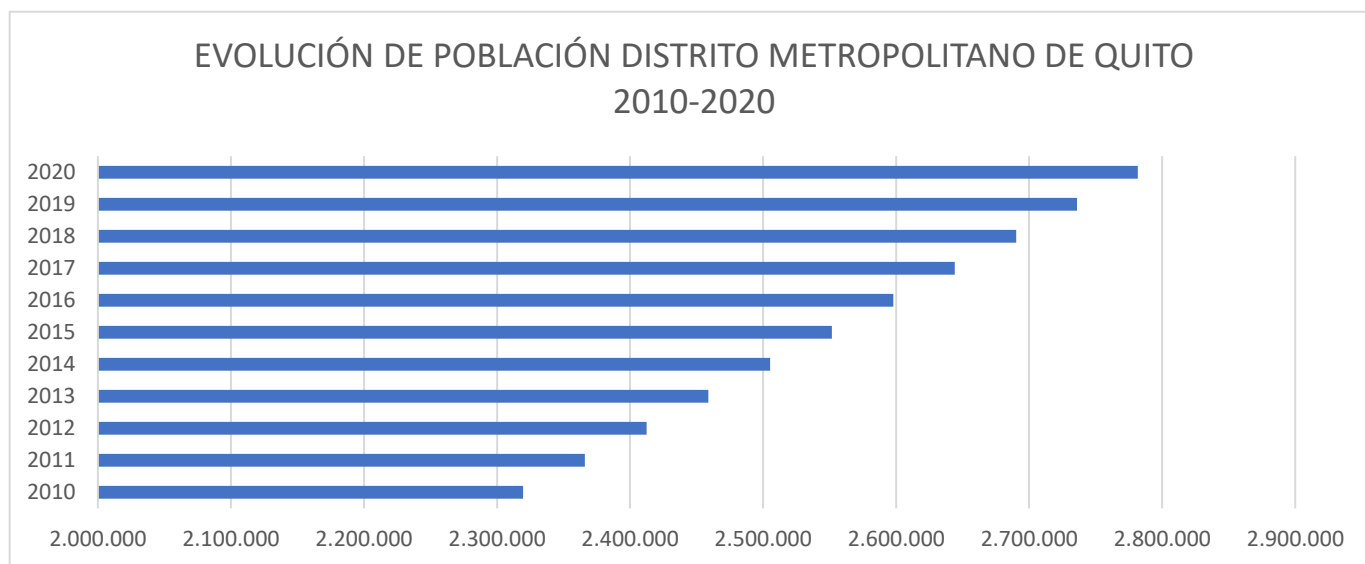
Evolución demográfica 10 cantones más poblados. 2010-2020



En este contexto la ciudad configura nuevos desafíos y demandas colectivas en cuanto a la provisión de servicios como dotación de agua potable, alcantarillado, recolección de basura, entre otros.

Figura 6

Evolución demográfica Distrito Metropolitano de Quito. 2010-2020



De acuerdo con la información proporcionada por el INEC del total de la población ubicada dentro del DMQ el 74%, es decir más de dos millones de personas, se concentran en el área urbana (2.058.414,34 habitantes). En contraste con esta gran concentración las parroquias rurales únicamente concentran 723.227 habitantes.

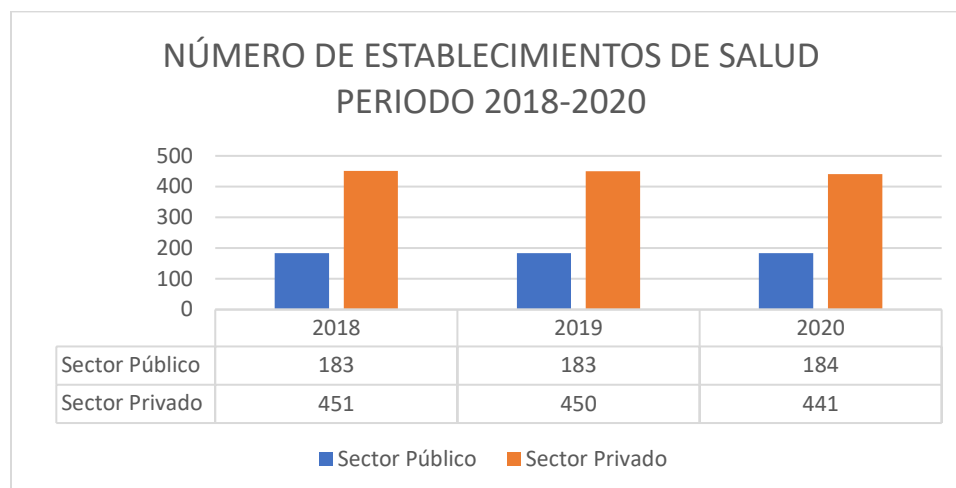
Como se mencionó previamente el DMQ se conforma por un similar número de parroquias urbanas y rurales, no obstante, la concentración poblacional de los espacios urbanos es tres veces superior. El Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) sostiene que este fenómeno no es aislado, puesto que estiman que los centros urbanos concentrarán la mayoría de la población mundial de cara al año 2030.

2.1.3. Impacto del covid-19 en salud pública

Con la finalidad de dimensionar el impacto de la pandemia dentro del sector salud, es pertinente conceptualizar el estado del sector para el periodo de estudio. En este contexto, para el año 2020 existían alrededor de 625 establecimientos del sector salud, de los cuales el 29.5% correspondía a la oferta pública (INEC,2020)

Figura 7

Evolución de establecimientos de Salud. Período 2018-2020



Como se puede observar, dentro del sector salud existe una mayor oferta desde el sector privado lo cual limita el acceso a personas de bajos ingresos económicos. El débil estado del sector salud dentro del país conjugado con las demandas generadas por la pandemia configuraron un escenario propicio para generar un problema dentro del entorno económico.

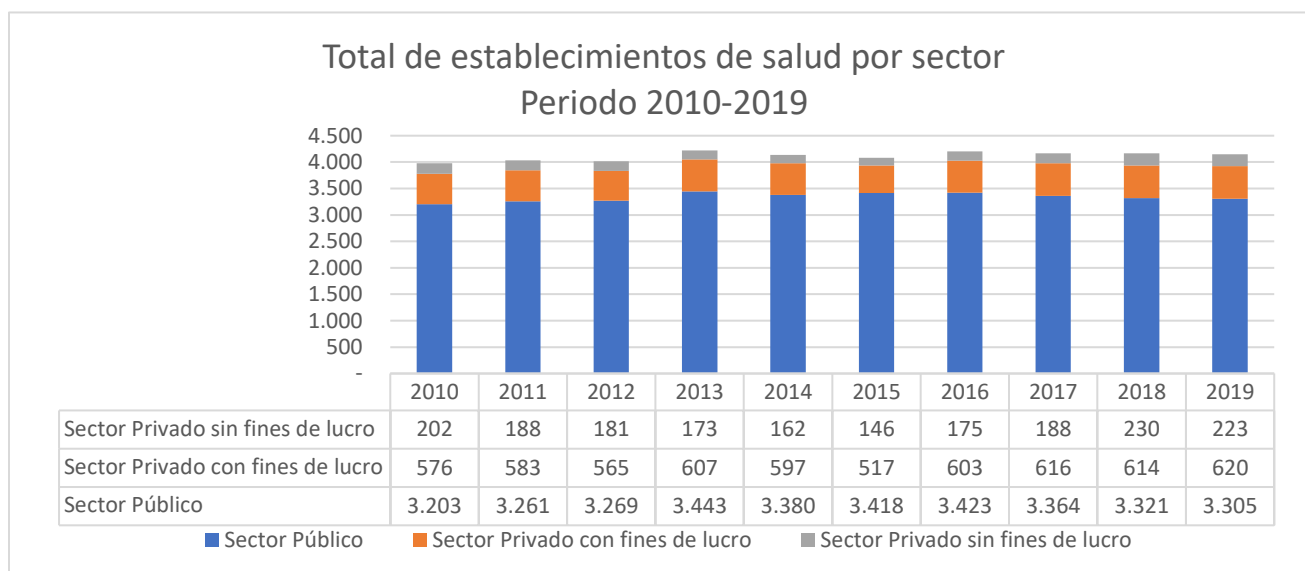
La desigualdad de acceso al sistema de salud se evidencia en la concentración de establecimientos de salud que existen en ciertas provincias del país. De acuerdo con la información proporcionada por el INEC, las provincias de Pichincha, Guayas y Azuay concentran mayor cantidad de establecimientos de salud, es así, que de las provincias descritas concentran el 51.75% de camas disponibles de todo el sistema de salud del Ecuador (INEC,2020)

Estas provincias concentran el mayor porcentaje de población que habita en el área urbana debido a la cantidad de habitantes de los Distritos Metropolitanos de Quito y Guayaquil. Se puede evidenciar que la mayor demanda de servicios de salud se concentra en las áreas urbanas.

En este contexto, es oportuno analizar la oferta de establecimientos de salud a nivel nacional por sector. Así, se podrá determinar la composición de la oferta y determinar si el sistema de salud pública es lo suficientemente robusto para afrontar un escenario como la crisis sanitaria como la generada por el covid -19.

Figura 8

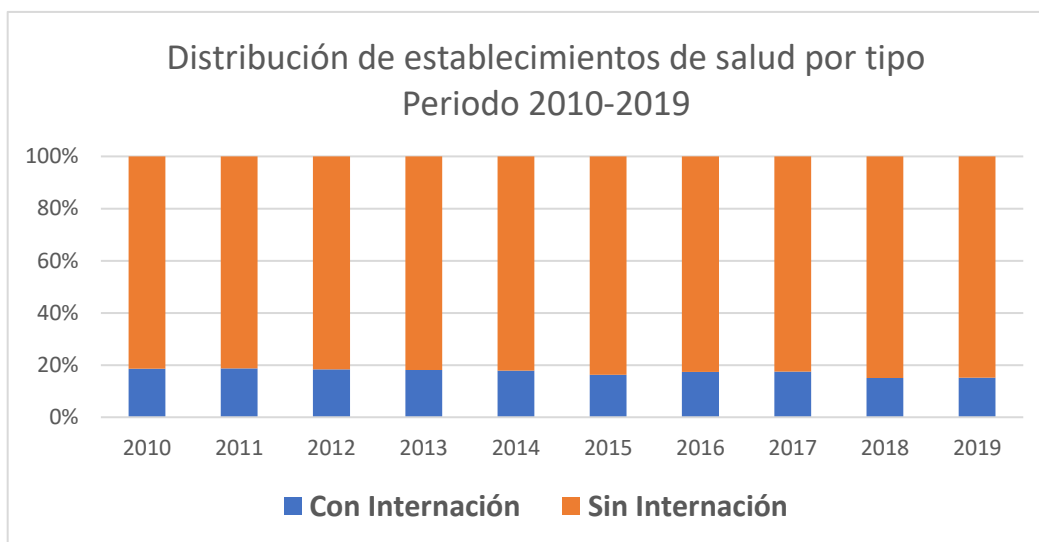
Total de establecimientos por sector. Periodo 2010-2019



De acuerdo con la información histórica proporcionada por el INEC dentro del Registro Estadístico de Actividades de Salud, al año corte del 2019 el país contabilizaba un total 4168 establecimientos de salud de los cuales, el 80% corresponde al sistema de salud pública. No obstante, únicamente el 15% del total de los establecimientos pueden afrontar escenarios de hospitalización ante algún tipo de complicación médica.

Figura 9

Distribución de establecimientos de salud por tipo. Periodo 2010-2019



La información estadística proporcionada por el INEC refleja que el año 2010 aquellos establecimientos que podrían afrontar casos que requieran internación oscilaba en el 20% del total de establecimientos. Sin embargo, para el año 2019 esta cifra reflejaba un porcentaje menor de establecimientos con un 14.5% del total.

En complemento con el gráfico Nro. 9 el cual no evidencio un crecimiento significativo y sostenido del sistema de salud tanto público y privado, se refleja una disminución en una capacidad de respuesta del sistema ante casos de internamiento, considerando que el porcentaje de establecimientos que podrían atender hospitalizaciones ha disminuido en el tiempo.

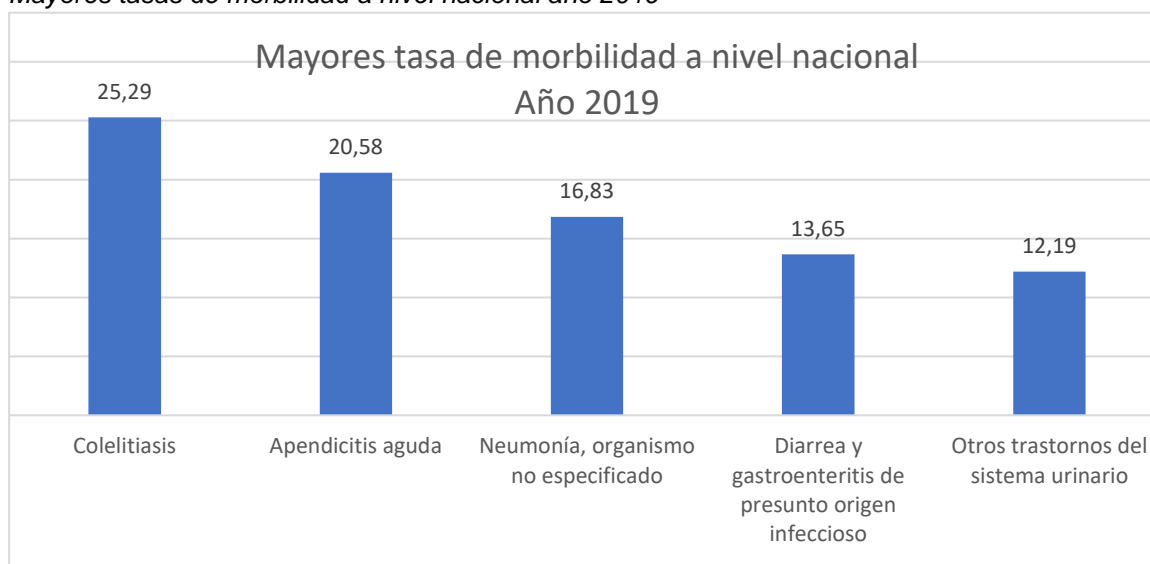
Toda vez que se ha contextualizado el estado del sistema de salud de Ecuador es oportuno analizar el impacto que reflejó la pandemia dentro de las tasas de morbilidad en la población a nivel nacional.

En tal sentido, dentro del año 2019 se evidencia que las principales causas de muerte dentro del país se encontraban relacionadas a enfermedades con problemas de salud propios de la edad. Según información proporcionada dentro del Anuario de Estadísticas de Salud, los

principales grupos etarios fueron mayores a los 65 años. Esto evidencia que las tasas de morbilidad corresponden a enfermedades propias del envejecimiento natural de la persona, la cual varía de acuerdo con el estilo de vida de cada persona.

Figura 10

Mayores tasas de morbilidad a nivel nacional año 2019



No obstante, a partir del año 2020 cuando inicia la coyuntura global de la pandemia, el país registra como la mayor tasa de morbilidad entre la población ecuatoriana a dos enfermedades relacionadas con el sistema respiratorio de las personas. De tal manera, durante el año 2020 y 2021 según información proporcionada por el INEC la enfermedad del covid-19 registro tasas de morbilidad del 31.45% y 36.3%, respectivamente.

A simple vista la información estadística podría reflejar que durante el año 2021 el impacto del covid-19 fue mayor que el año 2020. Sin embargo, si se evalúa a profundidad la coyuntura durante los primeros meses de la pandemia entrego un escenario de incertidumbre. De tal manera, durante la primera ola de contagios muchos de los enfermos no fueron diagnosticados correctamente, entre otras razones, por la poca disponibilidad de pruebas de detección y la escasa información sobre la enfermedad.

Figura 11

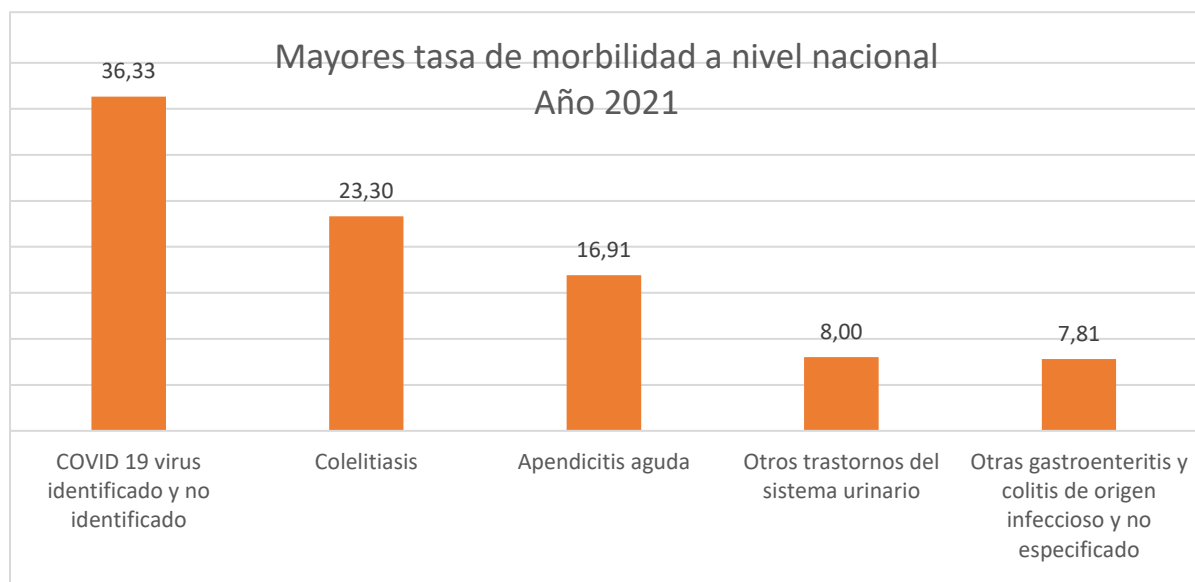
Mayores tasas de morbilidad a nivel nacional año 2020



Si se considera este factor, las tasas de morbilidad asociadas a neumonía, organismo no especificado registran alrededor del 8.85% demostrando que es la cuarta mayor tasa de morbilidad dentro del año 2020. No obstante, para los años anteriores esta causa de muerte no se registra entre las primeras cinco, por lo tanto, se puede inferir que esta alta tasa de morbilidad está asociada a problemas respiratorios generador por la enfermedad de covid-19 que no tuvieron un diagnóstico adecuado. De tal manera, el impacto del covid-19 durante el año 2020 sería mayor al año 2021, año en el cual el Estado ecuatoriano inicio el plan de vacunación masivo.

Figura 12

Mayores tasas de morbilidad a nivel nacional año 2021



3 Capítulo tres

3.1. Impacto dentro del costo de vida. Un análisis del IPC

3.1.1. *Historia del IPC*

Dentro de la historia del Ecuador, se han realizado actividades de medición estadística organizadas desde el Estado para determinar el nivel de precios de la economía. Muchas de estas mediciones recibieron asesoría internacional para la construcción de los procesos metodológicos.

De tal manera, el primer índice de precios al consumidor elaborado en el país recibió colaboración de la Oficina de Estadísticas Laborales de Estados Unidos o en un caso más reciente como la actual metodología año base 2014 que se elaboró con apoyo de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). En resumidas cuentas, se han generado 6 construcciones metodológicas, a lo largo del tiempo, con una media de actualización de 11 años siendo el primero en el año 1951.

En la actualidad, el IPC se construye sobre la base de la información de la Encuesta Nacional de Ingresos y Gastos de los Hogares Urbanos (ENIGHU) del año 2012. Adicionalmente, la actual metodología incorpora ciertos cambios que permiten enmarcar la medición estadística dentro de los estándares internacionales. Es así como actualmente se realiza la toma de información de manera homologada y estructurada asegurando la calidad metodológica dentro del procedimiento de la toma de datos.

Otra mejora significativa es la amplia gama de información que se levanta y recoge para construir este índice. Es así como se ampliaron los establecimientos de toma de muestra y se aumentó y renovó el número de bienes y servicios contenidos en las canastas con sus ponderadores y finalmente se amplió la cobertura de ejecución del índice. Esta serie de cambios permitieron refinar los procesos metodológicos con la finalidad de mejorar la información

económica bajo principios de representatividad, confiabilidad, eficiencia y pertinencia del índice, respaldando su posición entre las estadísticas de alto nivel (INEC,2022).

En la actualidad el IPC es uno de los principales indicadores económicos ya que refleja el nivel de inflación general y consumo de los hogares, representando de manera efectiva la demanda agregada de una economía nacional. Esta información se torna importante para las decisiones de política económica de los gobernantes de turno considerando que el IPC permite ser una medida de ajuste de los valores monetarios de distintos pagos en la economía local como el costo de la vivienda, impuestos, salarios, entre otros (OIT,2004).

3.1.2. Construcción metodológica

El principal objetivo del IPC es reflejar la inflación del país mediante la toma de datos sistemáticos bajo procesos estructurados los cuales tienen como unidad de estudio una cesta o canasta de bienes y servicios.

Para tal efecto, se emplea una operación estadística de “Encuesta” que permite cuantificar y sistematizar la información y, a su vez, evaluar la representatividad de la muestra. La muestra de esta encuesta se centra en nueve provincias del país. La mayor parte de información proviene de Guayaquil y Quito, el resto de las provincias que configuran la muestra son Ambato, Cuenca, Loja, Esmeraldas, Macha, Manta y Santo Domingo.

Como se mencionó, la actual metodología (año base = 2014) pretende basarse en los estándares internacionales con la finalidad de homologar metodologías comparables entre países. En este contexto, se emplea el “Manual del Índice de Precios al Consumidor: Teoría y Práctica” producido de manera conjunta por la Organización Internacional del Trabajo (OIT), la Organización de Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE), el Banco Mundial (BM) y el Fondo Monetario Internacional (FMI), entre otros.

El IPC considera únicamente en su elaboración aquellos gastos de los hogares que representan un egreso monetario, es decir formas como el trueque o el auto consumo son

excluidos de la medición. Adicionalmente, el IPC discrimina los gastos de consumo corriente con aquellos gastos de inversión en la adquisición de vivienda o compra de acciones, entre otros.

3.1.3. Formulación matemática

La teoría en la cual se basa la elaboración de IPC proviene de la teoría de los números índice, definida como una medida estadística que permite medir los cambios que se producen en distintas magnitudes con respecto al tiempo o al espacio. En tal forma, emplea dos periodos para generar la comparación un año base y un año corriente o de análisis.

En estricto rigor el IPC se formula como un índice complejo ponderado el cual pretende evaluar el valor relativo de una cesta de bienes y servicios. Entre las propiedades más representativas de los números índice son la inversión, homogeneidad y circularidad.

La construcción del IPC se fundamenta en la fórmula del Índice de Laspeyres, el cual tiene por objetivo medir el cambio porcentual en el consumo de una determinada canasta de bienes y servicios de manera periódica en el tiempo. No obstante, no es el único método para calcular la inflación dentro de las economías. Existen otro tipo de metodologías que se emplean para elaborar el Índice de Precios al Consumidor.

Dentro de su formulación, el Índice de Laspeyres mide el consumo de un determinado año ponderado a un determinado año base. Como se señaló, para el caso ecuatoriano, la última actualización se realizó el año 2014. Dentro de esta ponderación se evalúa el consumo en determinado año bajo cantidades establecidas dentro del año base.

$$PL_{t/0} = \frac{\sum P_{it} Q_{i0}}{\sum P_{i0} Q_{i0}}$$

Donde:

Pt: Precios bienes y servicios año estudio.

Qt: Cantidad de bienes y servicios año estudio.

P0: Precio bienes y servicios año base.

Q0: Cantidad de bienes y servicios año base

De tal manera, los índices comúnmente empleados son el índice de Paasche y el índice de Fischer. La particularidad del primero es que los precios del año base son empleados para la ponderación con las cantidades del año que se evalúa (Pearce, 1999).

$$PP_{t/0} = \frac{\sum P_{it} Q_{it}}{\sum P_{0t} Q_{it}}$$

Donde:

Pt: Precios bienes y servicios año estudio.

Qt: Cantidad de bienes y servicios año estudio.

P0: Precio bienes y servicios año base.

Q0: Cantidad de bienes y servicios año base

Finalmente, el índice usualmente empleado es el índice de Fischer. Esta emplea los índices mencionados y genera una media geométrica de las dos anteriores.

$$PF_{t/0} = \sqrt{PL_{t/0} * PP_{t/0}}$$

3.1.4. Aproximamiento teórico del IPC

Toda vez que se ha conceptualizado la teoría matemática implícita detrás del IPC es necesario realizar una aproximación al abordaje teórico más relacionado a aspectos del desarrollo económico. Recordando que IPC se constituye como un gran barómetro del nivel económico por que recoge variaciones en el nivel de precios con la finalidad de afectaciones en la demanda agregada.

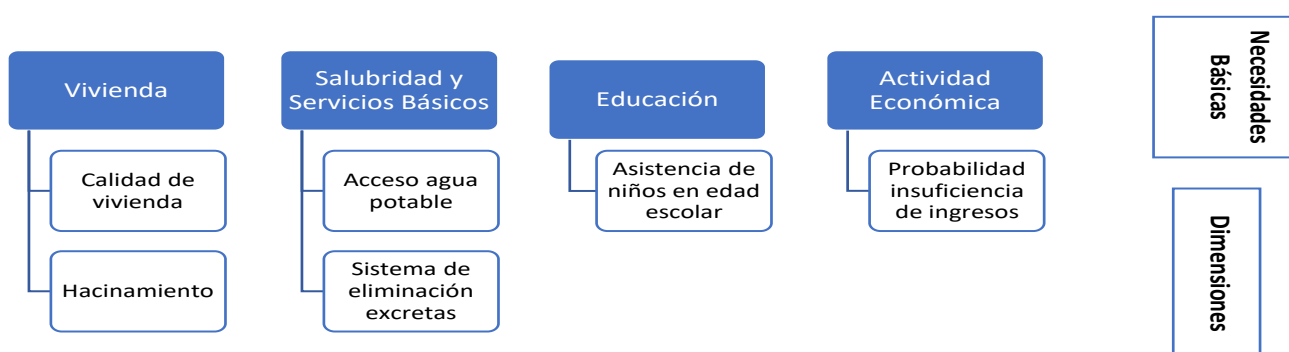
En tal sentido, la canasta de bienes y servicios empleada, para generar la medición del nivel de precios, debe ser representativa y reflejar de manera eficiente la conducta de los consumidores. De tal manera, contiene una fuerte construcción teórica asociada a la medición de la pobreza, no únicamente evaluada por sus ingresos.

Es así como la CEPAL conceptualiza la medición de la pobreza como un enfoque multidimensional asociado a la cobertura de necesidades básicas asociadas a factores como educación, salud y acceso a vivienda (CEPAL,1989). Posteriormente, en la década de los ochenta, se amplía el espectro de dimensiones tomando un enfoque de cobertura de necesidades mínimas que otorguen capacidades y libertades a las personas generar su autorrealización (Larrea,1990).

La metodología desarrollada por la CEPAL plantea la medición alrededor de cuatro necesidades principales, vivienda, acceso a educación, capacidad económica. De ellas se desprenden 6 dimensiones relacionadas a variables censales que permiten evaluar metodológicamente si una familia se considera pobre o no desde un enfoque multidimensional (CEPAL,1989).

Figura 13

Dimensiones de pobreza multidimensional CEPAL



Nota: extraído de CEPAL

Autores como Coplamar (1982) y Marín (2003) aportan a la construcción metodológica para la medición de la pobreza por acceso a un determinado número de bienes y servicios. En este sentido definen cuatro pilares en los cuales se debería construir una canasta tipo para la medición económica.

Estos son, la alimentación la cual deberá abordar estimación de carencias alimentarias relacionada con los distintos niveles de ingreso. La educación fundamentada en la disertación escolar. La vivienda en la cual se concentran la provisión de seguridad y salubridad conforme a los materiales de construcción y amenidades de la vivienda. Finalmente, el pilar sectorial de salud medido a través de su nivel de acceso.

3.2. Estructura de Canasta Básica ecuatoriana

Conforme a la metodología empleada por el INEC, la canasta básica pretende reflejar la realidad y patrones de consumo de los hogares ecuatorianos. De tal forma, se definen 359 bienes y servicios agrupados de distintos niveles con la finalidad de no generar distorsiones en la medición económica ante cambios específicos de ciertos bienes y servicios.

Como se mencionó la metodología empleada por el INEC se alinea a estándares internacionales que permiten homologar y contrastar información entre países. Es así como la clasificación de los bienes y servicios que componen la canasta de medición del IPC se basa en la Clasificación de Consumo Individual por Finalidades (CCIF) elaborada por la Naciones Unidas.

La estructura detallada consiste en doce divisiones divididas en grupos los que, a su vez, se subdividen en clases. A pesar de ser la clase el nivel más bajo para comparar la información a nivel internacional, en el caso ecuatoriano las clases tienen una clasificación propia

Figura 14

Estructura de la canasta medición IPC



Con la finalidad de que la información empleada en la construcción del IPC no se vuelva obsoleta de manera instantánea ante cambios de los hábitos de consumo se incluye un componente variable de productos sin ponderación fija que son empleados conforme a la coyuntura económica.

Tabla 1

Inventario de estructura canasta IPC 2014

DIVIS.	DESCRIPCIÓN	GRUPOS	CLASES	SUBCLASES	BIENES Y SERVICIOS
01	Alimentos y bebidas no alcohólicas	2	11	34	115
02	Bebidas alcohólicas, tabaco y estupefacientes	2	3	3	4
03	Prendas de vestir y calzado	2	6	12	44
04	Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles	4	7	7	11
05	Muebles, artículos para el hogar y para la conservación ordinaria del hogar	6	12	14	40
06	Salud	3	7	7	26
07	Transporte	3	9	9	23
08	Comunicaciones	3	3	4	6
09	Recreación y cultura	6	18	18	34
10	Educación	4	4	4	9
11	Restaurantes y hoteles	2	2	2	11
12	Bienes y servicios diversos	6	11	11	36
		43	93	125	359

La metodología actual considera la disparidad en los territorios más grandes del país. En tal sentido, implementa una canasta de investigación subcanasta centralizada de precios. Esto permite evaluar el impacto económico del IPC en las ciudades más grandes lo cual permite eficiencia en elaboración del índice. No obstante, con la finalidad de no generar una distorsión de precios en las ciudades más pequeñas el INEC desarrolla una subcanasta se investiga en las ciudades: Esmeraldas, Manta, Machala, Sto. Domingo de los Colorados, Cuenca, Ambato y Loja. Los artículos que son excluidos en la configuración de la subcanasta son aquellos que no son representativos en ciudades más pequeñas (INEC,2019).

Una vez definida la estructura de la cesta que permite construir el IPC es necesario aterrizar el sistema de ponderaciones que se aplica dentro de la metodología desarrollada por el INEC. De manera teórica el sistema de ponderaciones permite dar un peso relativo de acuerdo con su participación del consumo de los hogares a los distintos bienes y servicios que conforman la canasta de estudio (OIT,2004).

El mecanismo de pesos relativos permite actualizar y modificar las ponderaciones de acuerdo con los hábitos de consumo de los hogares y las variaciones que se registran en el tiempo sea por causas demográficas, económicas o sociales como la pandemia generada por el covid-19 (CAF,2010).

De acuerdo a como lo establece la metodología del INEC, para la construcción de los ponderadores, se considera solo el gasto urbano de las provincias a las que pertenecen las ciudades auto representadas (para determinar el patrón de consumo de cada ciudad de estudio) y posteriormente se expanden dichos valores por el gasto de consumo urbano correspondiente al resto de provincias no consideradas en el IPC, para determinar los ponderadores de cada ciudad auto representada frente al gasto de consumo urbano nacional.

Tabla 2

Ponderación nacional de canasta IPC año base 2014

DIVIS.	DESCRIPCIÓN	PONDER.N
01	Alimentos y bebidas no alcohólicas	22.45
02	Bebidas alcohólicas, tabaco y estupefacientes	0.66
03	Prendas de vestir y calzado	7.69
04	Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles	8.3
05	Muebles, artículos para el hogar y para la conservación ordinaria del hogar	5.86
06	Salud	7.34
07	Transporte	14.74
08	Comunicaciones	4.74
09	Recreación y cultura	5.3
10	Educación	5.09
11	Restaurantes y hoteles	7.96
12	Bienes y servicios diversos	9.86
		100

Por lo tanto, se evidencia como las ponderaciones de los productos de la canasta permiten evidenciar la importancia relativa del gasto de los hogares en diferentes bienes y servicios frente al gasto total. Esta estructura de consumo y ponderación permite que el IPC refleje mayor cantidad de información mediante un cálculo más preciso. En caso de que en determinados territorios la ponderación a determinados consumos sea tan baja que se omita aquel gasto, se expande el gasto entre otras ponderaciones de tal forma que se refleje la totalidad del gasto de la restricción presupuestaria del hogar (INEC,2019).

Figura 15

Peso relativo divisiones de consumo de canastas IPC año base 2014



Las ponderaciones se construyen desde el nivel más bajo hasta llegar a la división que agrupa determinado número de bienes y servicios. De tal manera el ponderador de cada producto se agrega conforme a los artículos que lo conforman lo cual permite evaluar la importancia relativa dentro de los bienes y servicios en la composición de las divisiones.

Es oportuno evaluar dentro de la canasta que se emplea en la construcción del IPC cómo está conformada la cantidad de alimentos y no alimentos que conforman todos los productos. Como se observa, la división alimentos y bebidas no alcohólicas contiene una ponderación nacional dentro del IPC del 22,5%. En tal sentido, es probable que la mayoría de los productos sean alimentos y que no contengan algún tipo de gravamen considerando su naturaleza como productos de primera necesidad.

No obstante, la información proporcionada por el INEC resalta que únicamente 32% de los productos corresponde a la categoría de alimentos. Por lo tanto, a pesar de ser la división con mayor ponderación dentro del consumo nacional aquellos bienes que no son alimentos representan 244 artículos de los bienes y servicios de la canasta (INEC,2019).

En contrapartida si se realiza el mismo análisis para diferenciar la composición de bienes y servicios de la canasta del IPC se desprende que su mayor parte está compuesta por bienes. El porcentaje de bienes que compone la canasta es del 57,3% en comparación al 42,7% que representan los servicios (INEC,2019).

Finalmente, hay que considerar que para la construcción de la canasta y sus implicaciones con el IPC es necesario concebir 1,61 receptores de ingreso dentro de la configuración de un hogar prototipo de cuatro miembros.

3.3. Evaluación del IPC dentro del Ecuador.

Toda vez que se ha abordado la conceptualización teórica referente al IPC, es pertinente analizar lo acontecido con este indicador para el periodo de estudio. De tal manera, conforme a

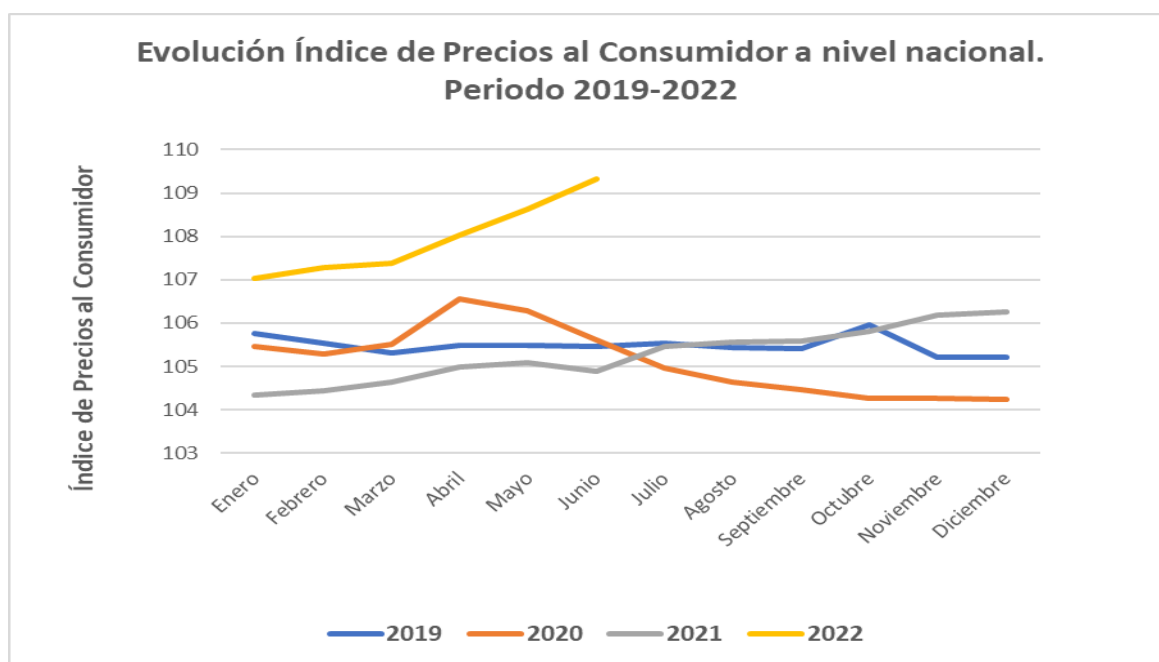
la información proporcionada por el INEC se observa que el IPC a nivel nacional ha tenido un comportamiento estable dentro del tiempo entre un rango de 103 – 107 puntos.

Sin embargo, durante el año 2020 a partir del mes de marzo momento en el cual se sintió por primera vez las consecuencias de la pandemia global del covid-19 dentro del territorio nacional, se puede evidenciar una disminución generalizada del nivel de precios reflejada en el IPC. Esto puede fundamentarse en las medidas que se aplicaron para mitigar los efectos de la pandemia.

En este contexto, durante los primeros cuatro meses posteriores al mes de marzo 2020 se aplicó dentro del país medidas de confinamiento. En algunos casos las medidas fueron tan severas que restringían la movilidad en las personas desde determinada hora. Esto evidencia una disminución de la actividad económica general del país, acompañada con una disminución paulatina de precios durante todo el año.

Figura 16

Evolución del Índice de Precios al Consumidor a nivel nacional periodo 2019-2022



Sin embargo, esta disminución es completamente análoga a que acontece dentro del año 2021. Durante este año las condiciones de control del covid-19, atravesaron una serie de flexibilizaciones considerando la disminución en la tasa de mortalidad. Como se mencionó en párrafos precedentes, de acuerdo con el INEC el impacto de la mortalidad del covid-19 fue mayor dentro del año 2020 en comparación a los posteriores años del inicio a la pandemia.

En este contexto, la información referente al nivel de precio del consumidor para este año denota un comportamiento alcista. En contraste con al año 2020, durante el año 2021 el comportamiento del IPC registró un permanente aumento, llegando el último trimestre del año a superar el índice en niveles prepandemia. Esto denota una recuperación de la actividad económica general del país.

Finalmente, dentro del año en curso se observa que el IPC registra niveles muy por encima de los registrados en años precedentes (2019 – 2020 – 2021). Esto puede responder a las condiciones macroeconómicas globales y el contexto geopolítico registrado por el conflicto bélico entre Rusia y Ucrania.

Como se resaltó, la construcción del IPC se realiza agrupando bienes y servicios por divisiones conforme al clasificador internacional. En tal manera, parece oportuno realizar una comparación de la variación anual acumulada para los distintos años de estudio del presente trabajo por cada grupo de consumo, con la finalidad de determinar qué sector se vio afectado en mayor magnitud por un alza de precios.

El siguiente gráfico detalla la variación acumulada por división durante los años 2019, 2020 y 2021. Se puede destacar que, durante el año 2019, no existe un comportamiento atípico durante la evolución de precios. En tal sentido, ninguna división de las doce existentes registra una variación acumulada mayor al 2%.

En contrapartida, durante el año 2020 la variación acumulada evidencia comportamientos peculiares debido al contexto vivido a raíz del covid-19. En tal sentido, grupos de consumo como educación, transporte y prendas de calzado y vestir registraron disminuciones acumuladas del -4,53%, -2,3% y -3,2%, respectivamente. Esto se debe a la disminución de la demanda agregada a estos bienes y servicios considerando que el contexto de la pandemia demandaba dentro de los hogares otros hábitos de consumo.

Figura 17

Comparación de variación acumulada anual del IPC a nivel nacional por división periodo 2019-2021



En concordancia con lo expuesto, bienes y servicios relacionados con salud o telecomunicaciones y alojamiento, agua, electricidad, gas y otros consumibles, fueron las divisiones de consumo con una variación acumulada mayor a 2 puntos porcentuales, registrando tasas de variación del 3,6%, 3,1% y 2,4%, respectivamente.

No obstante, el comportamiento del IPC durante el año 2021 refleja el contexto de recuperación económica vivido. Es así como durante este año las variaciones acumuladas de las distintas divisiones de consumo registran niveles similares al año 2019. El único comportamiento atípico se registra dentro de los bienes y servicios referentes a la división de transporte, el cual durante el año 2021 registro una importante variación acumulada del 9,8% en comparación al año 2020 (INEC,2022).

Una vez evaluado el comportamiento del nivel de precios dentro de la economía nacional y como se afectaron en diversas magnitudes de sus distintos grupos de consumo, es pertinente analizar lo acontecido con el precio de la canasta familiar básica y la canasta familiar vital.

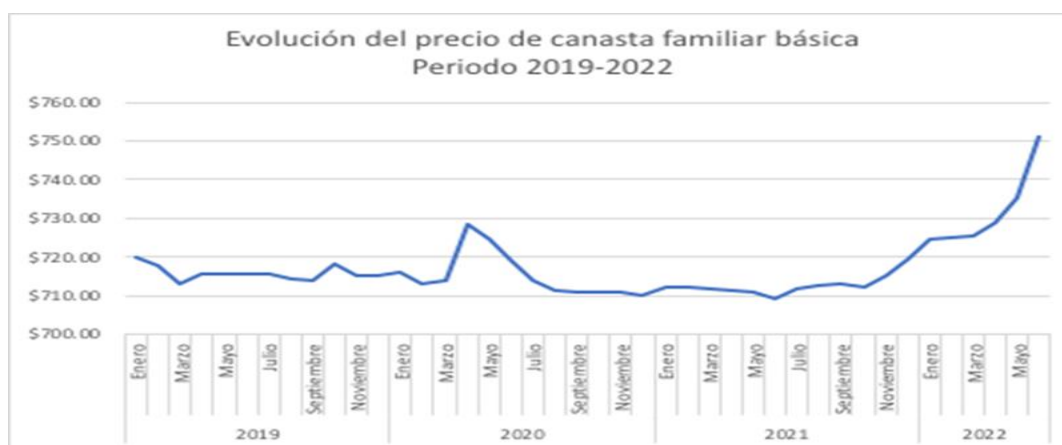
Como se mencionó, la canasta es construida para un hogar tipo de 4 miembros y 1,61 perceptores de ingresos. La diferencia entre canastas radica en la cantidad de bienes y servicios contenidos, de tal manera, la canasta básica vital contiene menos productos lo que se evidencia en su precio.

La información estadística refleja una caída generalizada del precio de la canasta familiar básica desde el mes de marzo 2020. Este fenómeno podría estar asociado a la disminución de la demanda agregada considerando las fuertes afectaciones generadas por la pandemia global.

Para el mes de abril 2020 el precio de la canasta familiar básica registra su máximo en un valor de \$ 728.90 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica, para luego registrar repetidas caídas en su precio hasta llegar a su punto más bajo el mes de junio 2021 con un valor de \$ 709.7, registrando una disminución de su precio del 2,7%.

Figura 18

Evolución del precio de la canasta familiar básica periodo 2019-2022



A partir de esta fecha, el precio de la canasta familiar básica a nivel nacional ha registrado un significativo aumento. Como se mencionó en párrafos precedentes, uno de los grupos de consumo mayormente afectados por la subida generalizada de precios son los bienes y servicios relacionados con transporte.

Figura 19

Evolución del precio de la canasta familiar vital periodo 2019-2022



En tal sentido, se denota que el incremento de los combustibles ha generado una importante afectación al nivel de precios de la economía, lo cual se evidencia con el constante incremento del precio de la canasta familiar básica llegando a registrar un precio de \$ 735,45 para el mes de mayo del presente año.

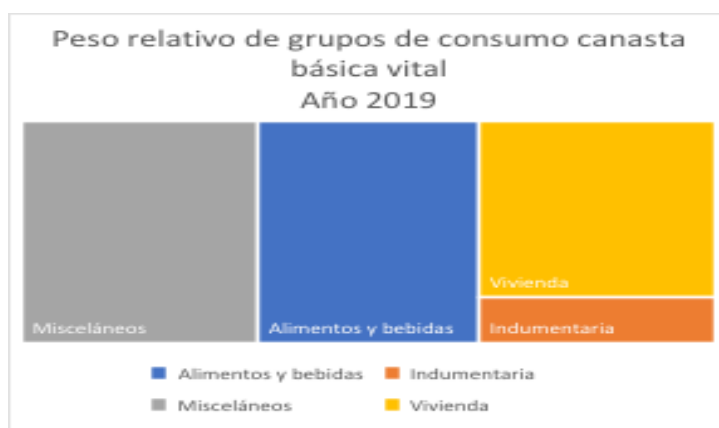
Se puede observar que el precio de la canasta ha experimentado una tendencia bajista desde abril de 2020 al mes de junio de 2021. De manera complementaria, se ha evidenciado que a pesar de que el precio total ha disminuido existen grupos de bienes y servicios que experimentaron alza de precios para el mismo período.

En el contexto generado por la pandemia, conviene evaluar la composición del consumo de la canasta familiar básica por grupo para el periodo de estudio 2019-2022. De tal manera, la canasta familiar se divide en cuatro grandes grupos que determinan la totalidad de bienes y servicios de la canasta, estos son, alimentos y bebidas, misceláneos que agrupa varios consumos varios, los gastos relacionados con vivienda e indumentaria y vestimenta (INEC,2019).

Como se visualizó existió variación en el nivel precios, en algunos casos fue de consideración indistintamente del efecto de la transición. Adicionalmente, para el periodo de estudio el precio de la canasta familiar en su mayoría de tiempo tuvo disminuciones constantes hasta el mes de junio de 2021. De tal forma, a pesar de que el nivel de precios de ciertos bienes y servicios registró variaciones y que el precio de la canasta disminuyó es oportuno evaluar si los hábitos de consumo se vieron alterados.

Figura 20

Peso relativo por grupos de consumo canasta familiar básica 2019



De la información que se desprende el análisis del clasificadorio CCIF se notar que, durante el periodo de estudio a pesar de los efectos exógenos a la decisión de los hogares ecuatorianos, sus hábitos de consumo se mantuvieron constantes a lo largo del tiempo. En tal sentido, el durante los años 2019, 2020, 2021 y 2022, el principal gasto fue destinado a bienes y servicios del grupo misceláneos, seguido muy de cerca por los gastos relacionados con alimentación.

Figura 21

Peso relativo por grupos de consumo canasta familiar básica 2020



Es así como los hogares ecuatorianos destinan unos dos tercios de su consumo a bienes relacionados con alimentos y bebidas o misceláneos. El resto del consumo de los hogares está distribuido entre la categoría de vivienda y vestimenta, siendo vivienda el más representativo de alrededor del 80% del consumo restante.

Figura 22

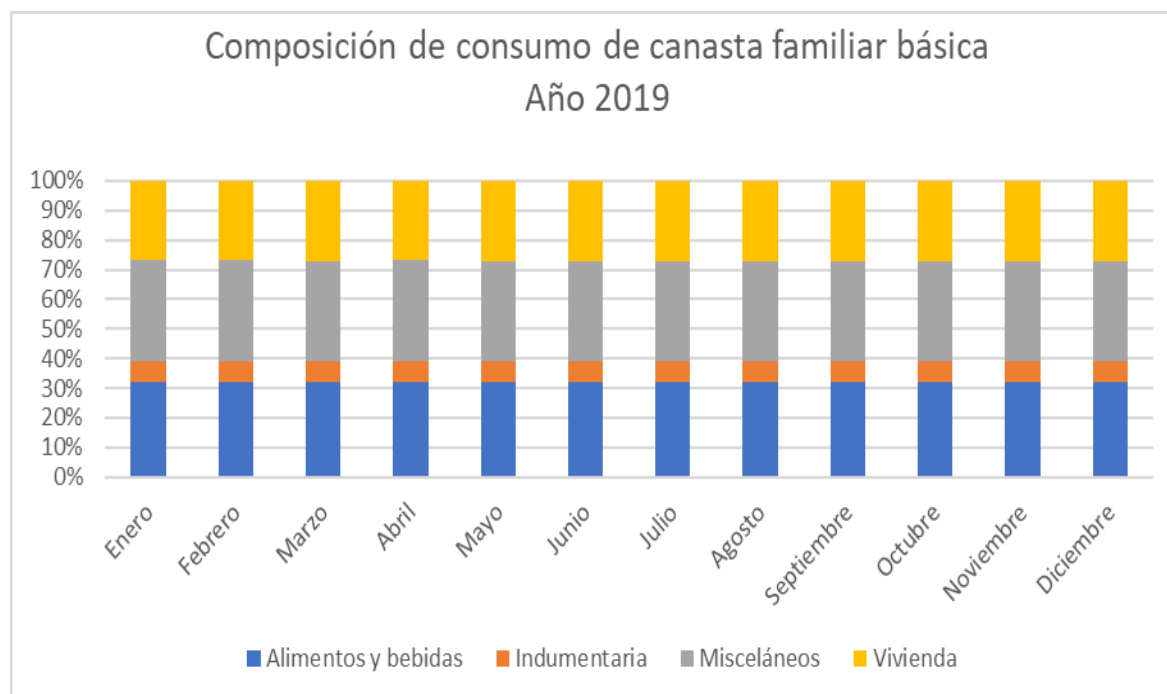
Peso relativo por grupos de consumo canasta familiar básica 2021



Se podría intuir que el comportamiento de los hogares varía constantemente a lo largo del año adaptando el consumo a las demandas de la coyuntura. De tal manera, con la finalidad de profundizar en los hábitos de consumo de la población ecuatoriana se ha realizado el análisis de las ponderaciones de los distintos grupos de consumo a lo largo del tiempo de periodo de estudio.

Figura 23

Composición de consumo de canasta básica año 2019

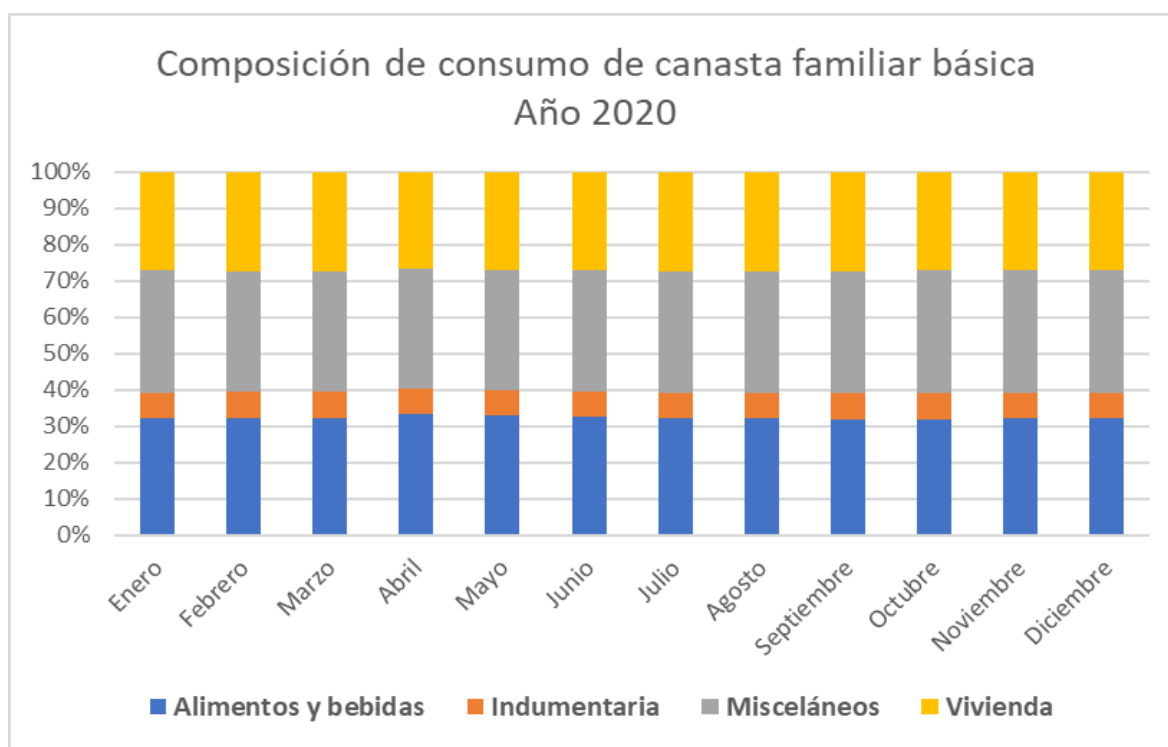


Durante el 2019 se observa un comportamiento estándar sin variaciones de consideración, hay que recordar que este año la economía ecuatoriana no experimentó un choque exógeno que se vería más adelante. De igual manera, se registran los mismos patrones de consumo a lo largo del período de investigación siendo el primer grupo de consumo el de misceláneos.

A partir del año 2020 se observa un pequeño cambio de los hábitos de consumo de los hogares ecuatorianos. El gasto destinado al grupo de misceláneos se incrementa alrededor de 2% en comparación al período anterior. Se debe tener en cuenta que durante este período inicia una caída generalizada del nivel de precios y del precio de la canasta familiar básica.

Figura 24

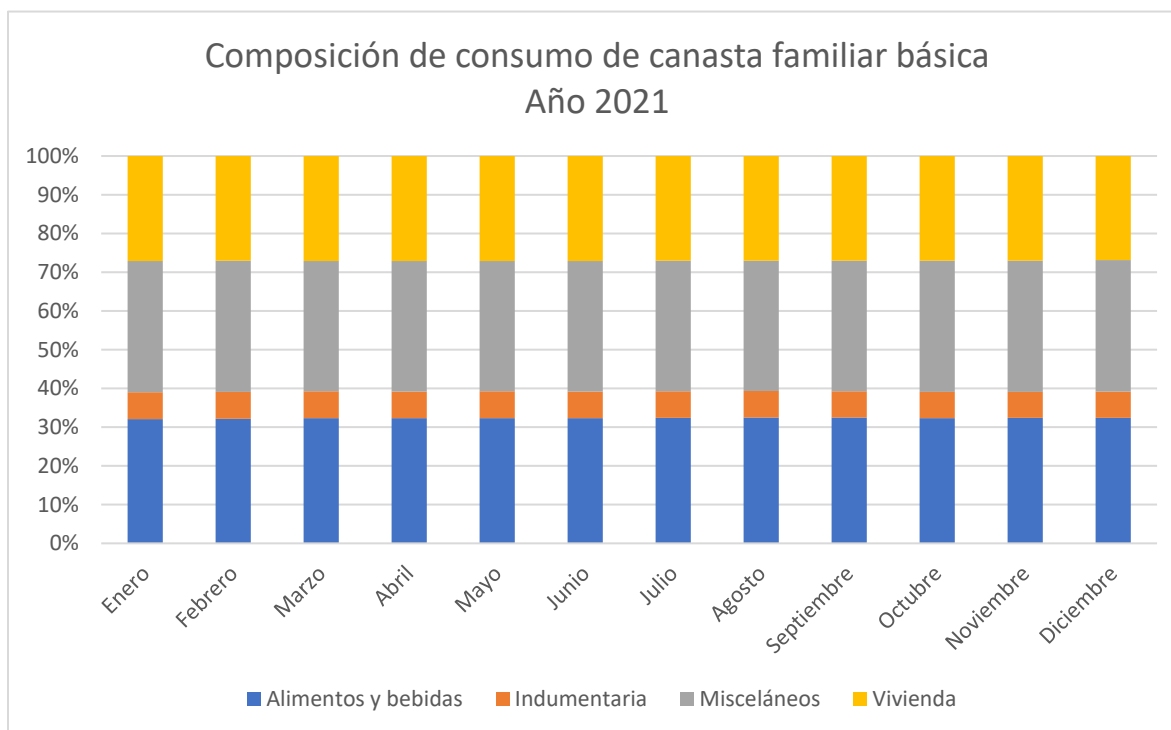
Composición de consumo de canasta familiar básica año 2020



Durante el año 2021 se mantiene el nivel de gasto promedio de los hogares dentro de la categoría misceláneos en alrededor de \$ 240.10 dólares de los Estados Unidos, siendo el primer gasto de la canasta básica. No obstante, se experimenta un incremento dentro del gasto destinado a la categoría de alimentos y bebidas.

Figura 25

Composición de consumo de canasta familiar básica año 2021

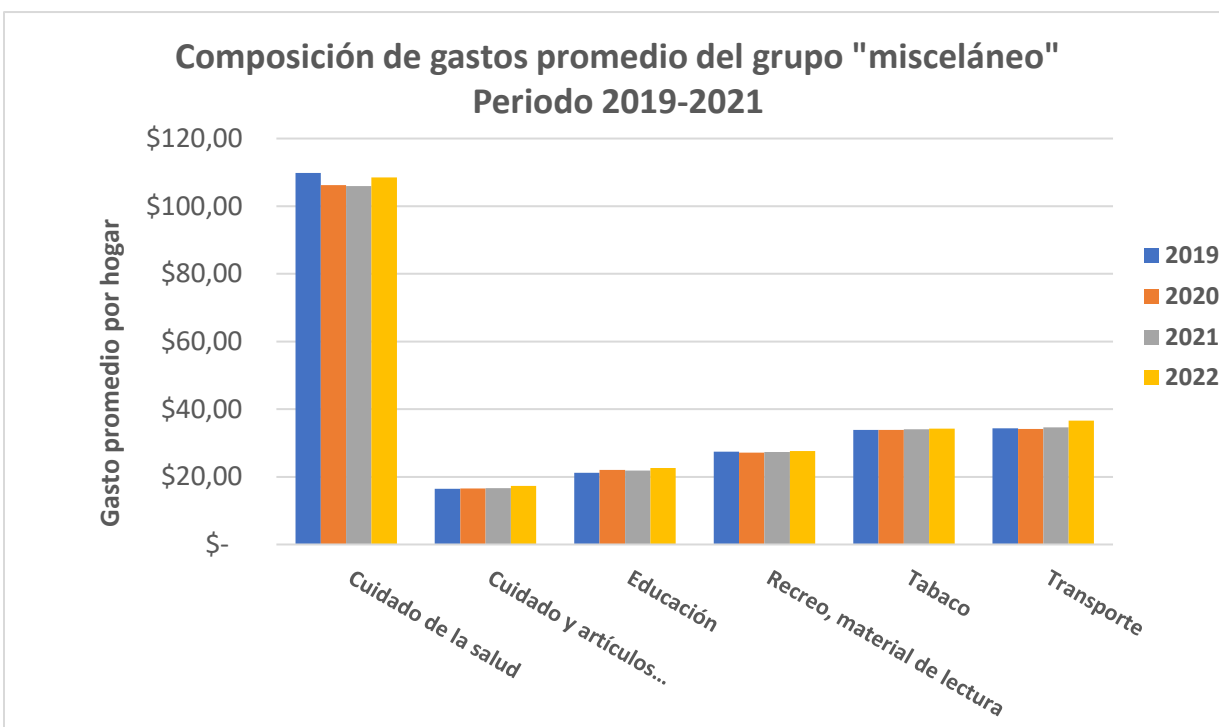


Como se pudo evidenciar la información estadística demuestra que el año 2021 se experimentó una fuerte subida de los precios relacionados con la categoría transporte, el cual puede estar relacionado con el constante y paulatino incremento de los combustibles que afectan a los encadenamientos productivos y, por ende, se incrementan el precio final de los alimentos y bebidas.

Considerando que la categoría miscelánea contiene varios artículos dentro de los cuales está el cuidado de salud, con la finalidad de evaluar su impacto en el contexto de la pandemia mundial se ha evaluado el gasto promedio registrado en los distintos años del periodo de estudio.

Figura 26

Composición de gastos promedio del grupo "misceláneo" periodo 2019-2022



De la información se desprende que el gasto promedio de los hogares del Ecuador dentro del apartado cuidado de salud fue el más alto dentro del año 2019 registrando un valor medio de 109.84 dentro de una canasta familiar básica de 715,08. No obstante, es importante destacar como el consumo de salud es muy representativo dentro de la canasta y representa en promedio el 15% del consumo de los hogares ecuatorianos.

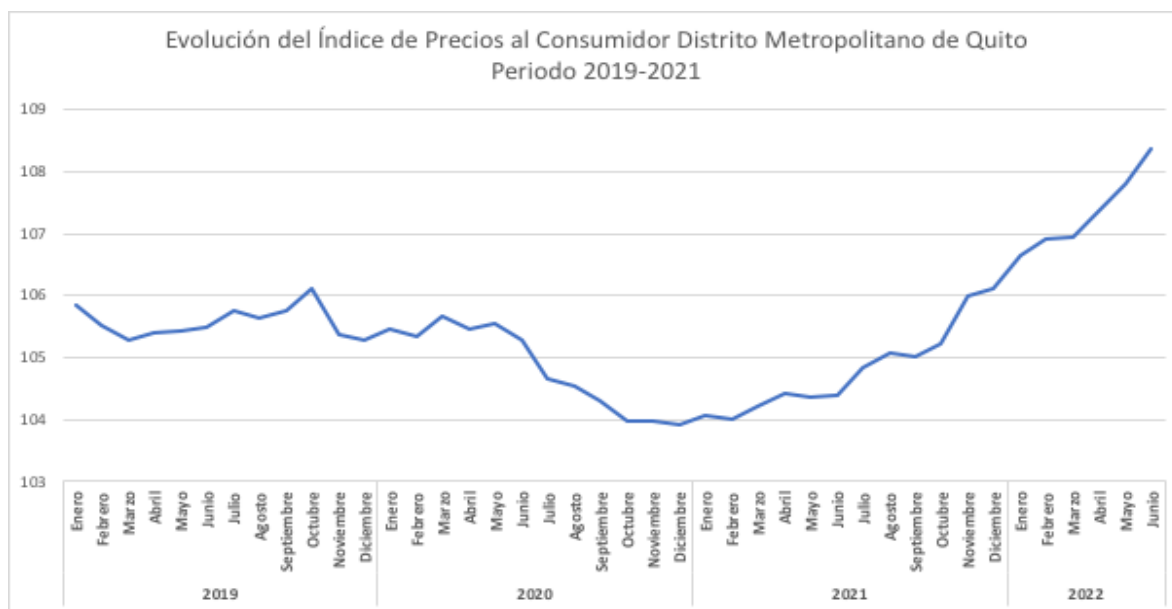
3.4. Evaluación del IPC dentro del Distrito Metropolitano de Quito

Una vez que se ha contextualizado lo acontecido en el país, se deberá evaluar el caso del Distrito Metropolitano de Quito con la finalidad determinar si el costo de vida dentro de la capital es mayor a lo que se registra a nivel nacional.

En tal sentido, de acuerdo con la información proporcionada por el INEC se determina que existe un mayor nivel de precios dentro del Distrito Metropolitano de Quito en comparación al nivel registrado a nivel nacional.

Figura 27

Evolución IPC dentro del Distrito Metropolitano de Quito periodo 2019-2021



De igual manera, el precio de la canasta familiar básica es mayor dentro de la capital en comparación a lo registrado a nivel nacional. Existe una pequeña brecha de aproximadamente \$ 15.70 entre ambas canastas dentro del periodo de estudio (INEC, 2022). Este fenómeno es aislado para ciudades de Quito y Guayaquil que son las únicas ciudades que registran un mayor del índice IPC y del precio de la canasta familiar básica en comparación a las métricas nacionales.

Para determinar que grupos de consumo han sido afectados por la variación de los precios dentro del DMQ se ha evaluado las variaciones acumuladas por cada división del CCIF del IPC. Al igual que el caso nacional el año 2019 registra variaciones acumuladas inferiores al

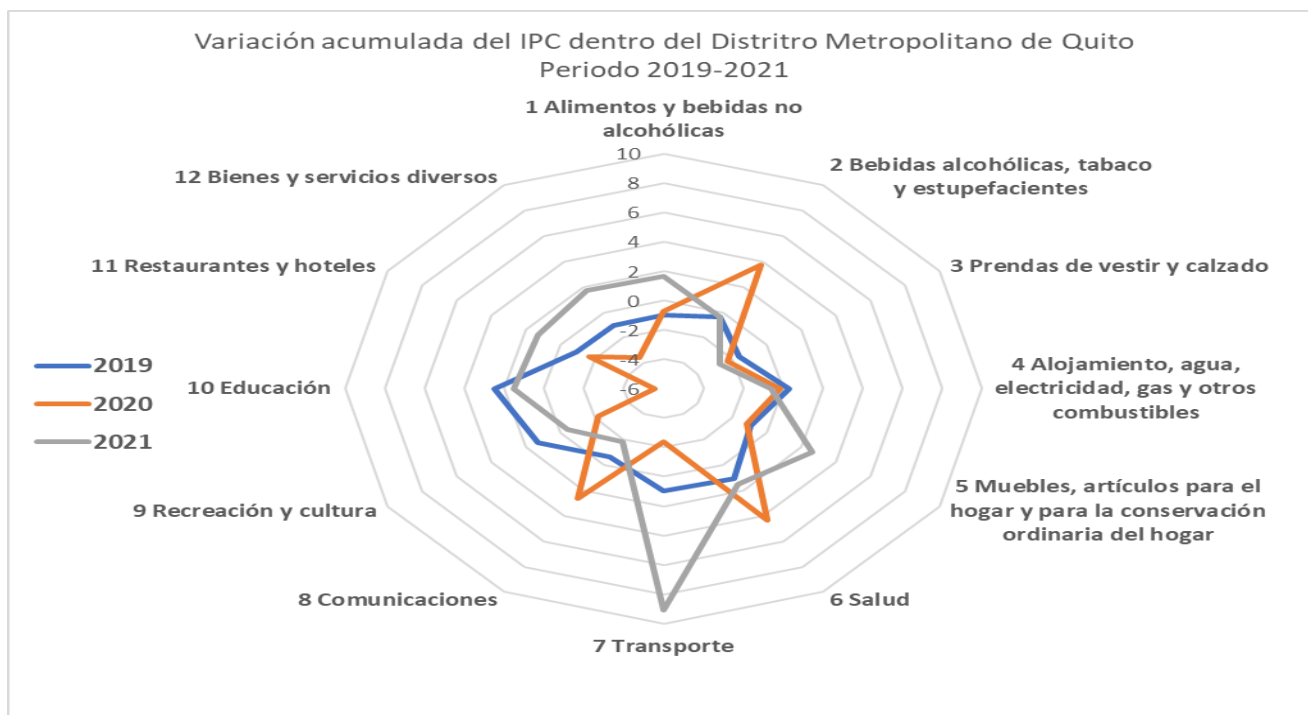
1,5%. A partir del año 2020, se evidencia un cambio significativo del nivel de precios en distintas divisiones de consumo.

De tal manera, dentro de las distintas variaciones que registran un gran impacto dentro del año 2020 destacan el apartado salud y variaciones. El incremento de los precios de estas dos divisiones se puede explicar por un incremento en la demanda de este tipo de bienes y servicios.

En tal sentido, dentro del corto plazo al permanecer constante la oferta dentro de la provisión de bienes y servicios de las divisiones de salud y comunicación, la variación importante en su inflación puede explicarse debido a la escases de determinados bienes y servicios que ocasionó una sobre demanda que provocó un incremento significativo dentro del nivel de precios.

Figura 28

Variación acumulada del IPC dentro del Distrito Metropolitano de Quito periodo 2019-2021



Finalmente, durante el año 2021 se observa que casi la totalidad de divisiones de consumo del IPC convergieron hacia niveles prepandemia. Esto refleja una paulatina recuperación económica considerando los impactos exógenos acontecidos por la pandemia del covid-19. No obstante, las categorías que contienen bienes y servicios relacionados a transporte y alimentos y bebidas no alcohólicas registraron una inflación acumulada de 9.1% y del 1.69%, respectivamente.

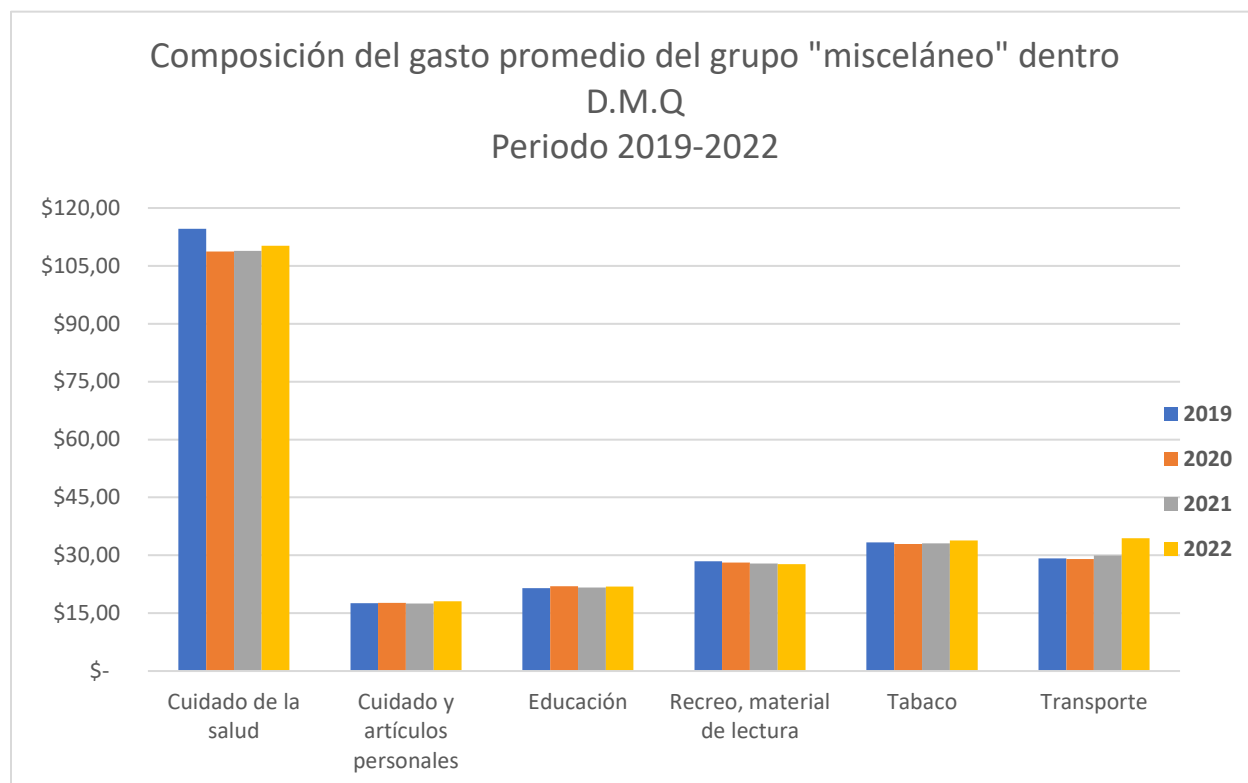
El importante incremento en el nivel de precios de los bienes y servicios relacionados con el transporte se han visto afectadas por el constante incremento en el precio de los combustibles. A partir del año 2020, se registraron incrementos mensuales de los precios del combustible, los cuales por mucho tiempo se encontraron subsidiados por el Estado. Al ser la gasolina y diésel el principal insumo para el transporte terrestre, un incremento en sus costos de producción se tradujo en un incremento de los precios finales de los bienes y servicios ofertados (Casco, 2020).

Como se señaló, la composición del gasto de la canasta familiar básica se encuentra dominado por la categoría del consumo de misceláneos (INEC, 2022). En tal sentido, es oportuno evaluar el consumo para esta categoría dentro del Distrito Metropolitano de Quito, con la finalidad de evaluar si sus patrones de consumo distan de los registrados a nivel nacional.

De acuerdo con los datos proporcionados por el INEC, dentro de la capital se destinan alrededor de \$ 5.60 adicionales para el consumo de bienes y servicios relacionados al cuidado de la salud en comparación con la métrica nacional. Este incremento en este tipo de bienes y servicios relacionados con el cuidado de salud se ve compensado con el efecto sustitución de otro tipo de bienes.

Figura 29

Composición del gasto promedio del grupo "misceláneo" dentro del D.M.Q. periodo 2019-2022



Es así como la media nacional para las divisiones de consumo de transporte y tabacos que pertenecen a la categoría miscelánea de la canasta familiar básica registran un mayor consumo dentro de la media nacional con relación a Quito. A nivel nacional estas categorías durante los años 2019, 2020 y 2021 evidenciaron un consumo promedio superior de aproximadamente \$ 3.40 y \$ 3.78, respectivamente (INEC, 2022).

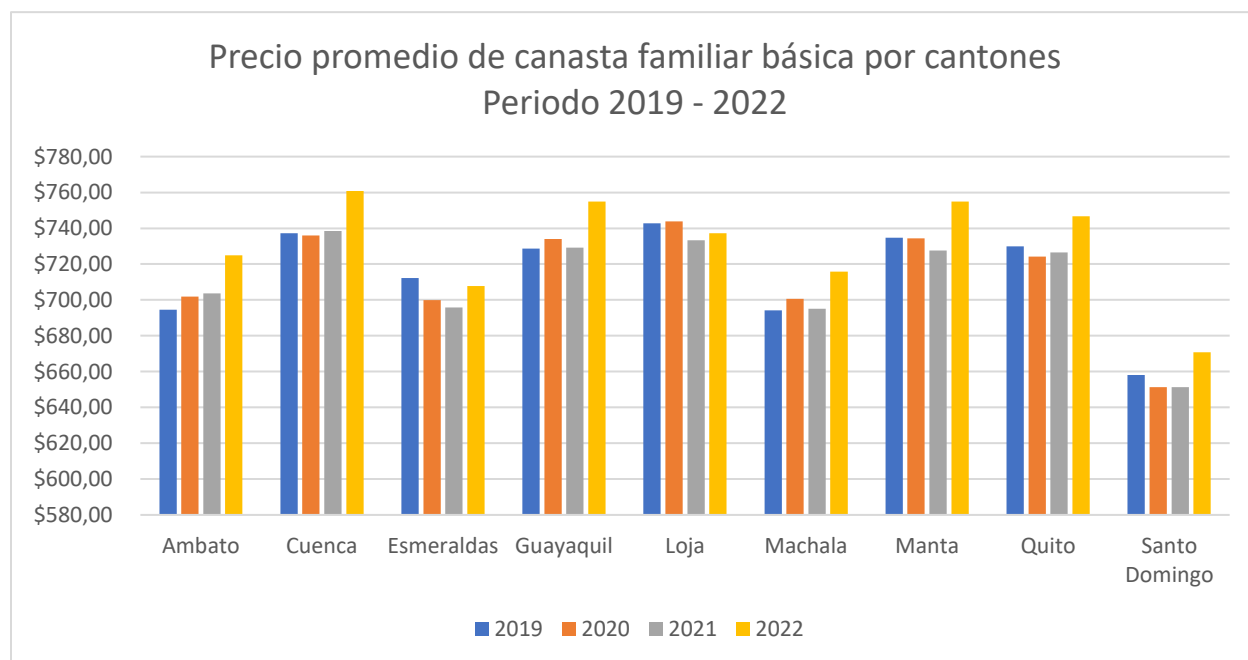
Se puede notar que dentro del Distrito Metropolitano de Quito la variación de los precios afecta en mayor medida que el promedio nacional. Este hecho se soporta en que la canasta básica del DMQ es superior al valor registrado a nivel nacional. Sin embargo, esta información no permite determinar si el nivel de vida dentro del DMQ es superior al de otros cantones del país.

En tal sentido, es oportuno realizar una comparación con los distintos cantones que participan dentro de la medición y construcción del IPC y de la canasta familiar básica. Es así que se ha empleado la información del INEC relacionada a los cantones de Ambato, Cuenca, Esmeraldas, Loja, Machala, Manta, Guayaquil y Santo Domingo, para comparar la situación global del país.

De tal manera, sobre la información entregada por el INEC se construyó el valor promedio de la canasta familiar básica en los cantones mencionados. La información evidencia que el Distrito Metropolitano de Quito no es el cantón más caro para vivir. De manera precisa, durante los años 2019, 2020, y 2022 los cantones de Loja, Guayaquil y Cuenca fueron los más caros a nivel nacional.

Figura 30

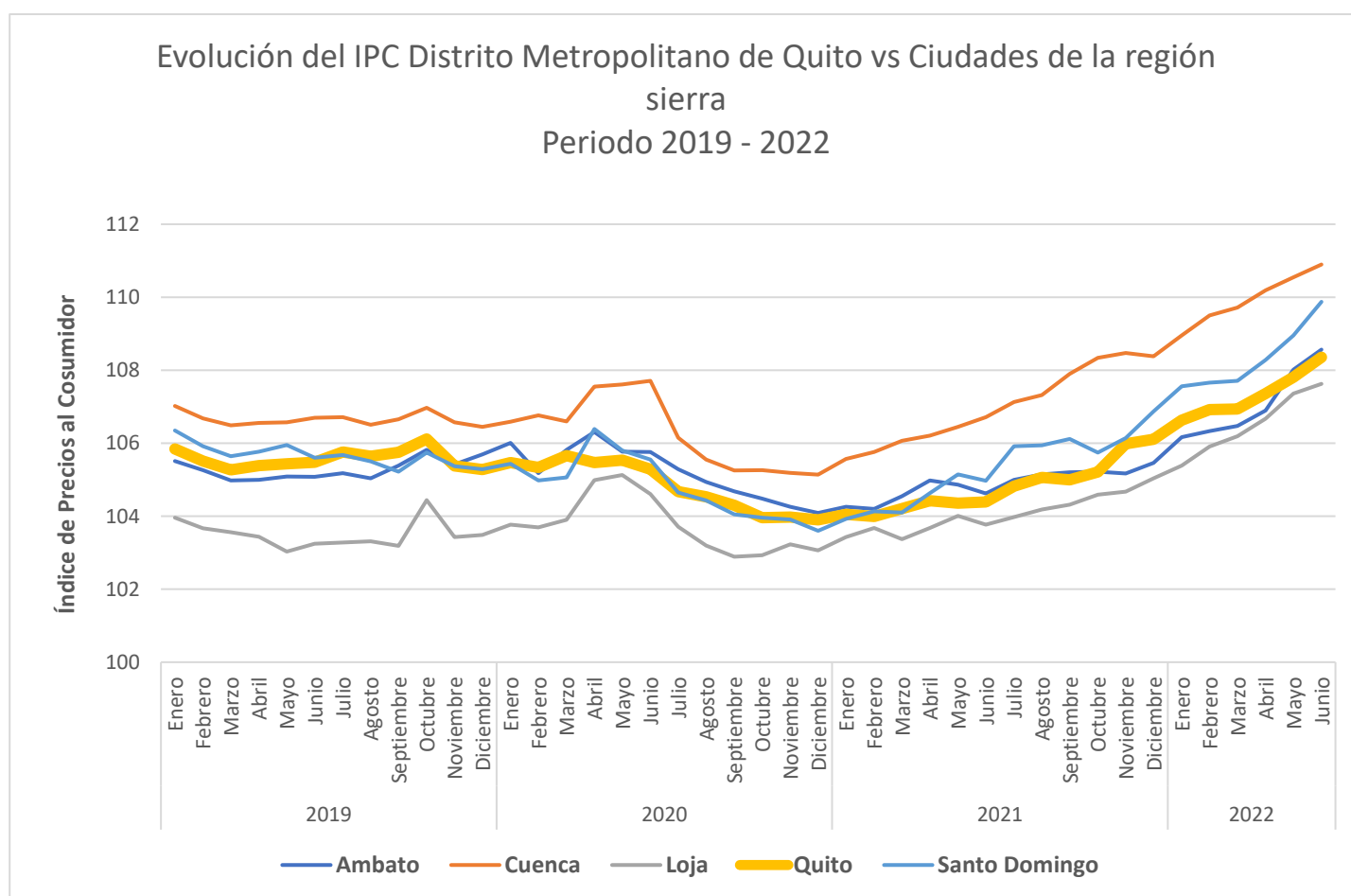
Precio promedio de la canasta familiar básica por cantones periodo 2019-2022



El caso de la ciudad de Cuenca es interesante, dado que se configura como la ciudad más costosa por sobre las ciudades de Quito o Guayaquil que son ciudades muy pobladas en comparación a Cuenca y con un alto nivel de actividad económica. En este escenario, la ciudad de Cuenca registra los mayores niveles del IPC a nivel país, adicionalmente registra variación de inflación acumulada durante los años 2020 y 2021 superior a lo que aconteció a nivel país.

Figura 31

Evolución del IPC del DMQ vs ciudades de la región sierra periodo 2019-2022



En el gráfico No. 29 se observa como las ciudades de Santo Domingo, Ambato y Quito registran un comportamiento similar en cuanto a su nivel de precios. Por otro lado, la ciudad de Cuenca y la ciudad de Loja registran niveles de precios superiores e inferiores en comparación a los registrados en el DMQ. Esto contrasta con el hecho de que las ciudades de Loja y Cuenca se encuentran entre las más costosas del país considerando su elevado precio de la canasta básica familiar.

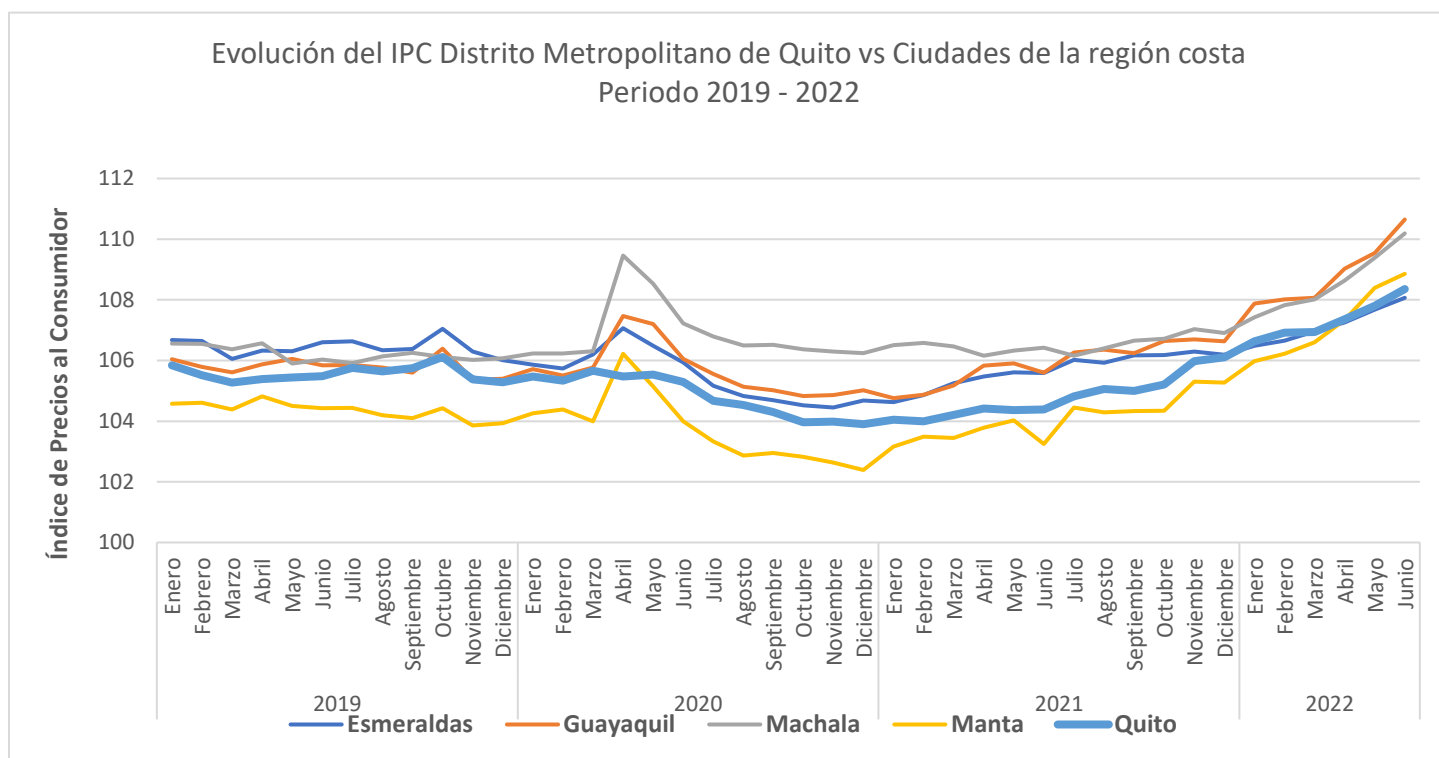
La misma comparación para los cantones de la región costa refleja peculiar información. De tal manera, de las cinco ciudades evaluadas Guayaquil, Machala, Manta, Esmeraldas y Quito, esta última ciudad se encuentra entre las que menor variación del nivel de precios registraron únicamente superada por la ciudad de Manta.

Por otro lado, se evidencia que la ciudad de Machala y Guayaquil experimentaron un alto incremento en su nivel de precios el cual alcanzó su pico máximo el mes de abril 2020 un mes después de la llegada del covid-19 al Ecuador. Durante el mes de abril 2020, la ciudad de Quito registraba el nivel de precios más bajo de todas la evaluadas.

A partir del año 2022 la ciudad de Guayaquil registra un mayor incremento en sus precios de entre todos los cantones de la región costa, seguida muy de cerca por la ciudad de Machala la cual durante el periodo 2019-2021 fue la ciudad que más afectación recibió a sus precios

Figura 32

Evolución del IPC del DMQ vs ciudades de la región costa periodo 2019-2022



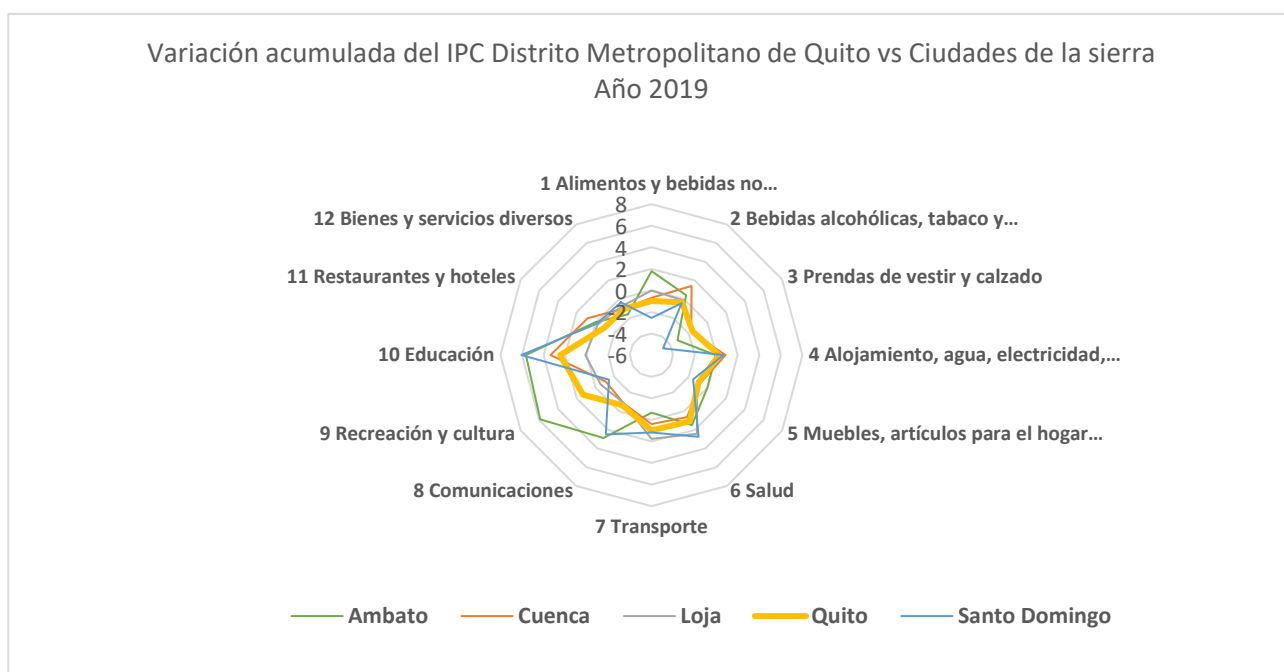
Como se ha demostrado de acuerdo con la información estadística proporcionada por el INEC, el DMQ no se ha visto afecto por un alto incremento en el nivel de precios. De manera contraria, en ciudades como Cuenca, Machala y Guayaquil los precios han variado en mayor magnitud a la capital por lo cual su impacto dentro de los grupos de consumo pudo ser distinto entre los cantones evaluados.

Por lo cual, con la finalidad de determinar qué tipo de bienes y servicios sufrieron el mayor tipo de afectación en su nivel de precios se ha realizado una comparación de la variación acumulada por división de consumo de manera comparativa con los distintos cantones objeto de la presente investigación.

Considerando la metodología propuesta se evaluará la variación acumulada desde el año 2019 tomando en cuenta es el último año que recoge los hábitos de consumo previo a la pandemia. En tal manera, nuevamente se evidencia que el DMQ no es la que mayor afectación recibió de entre los distintos cantones de la región sierra.

Figura 33

Variación acumulada del IPC del Distrito Metropolitano de Quito vs ciudades de la sierra año 2019



Durante el año 2019, los cantones de Ambato y Santo Domingo evidenciaron la mayor variación acumulada dentro de su nivel de precios para la división de consumo de educación, recreación y cultura y comunicaciones con tasas de crecimiento en sus niveles de precios del 6.06%, 5,9% y 1.85%, respectivamente.

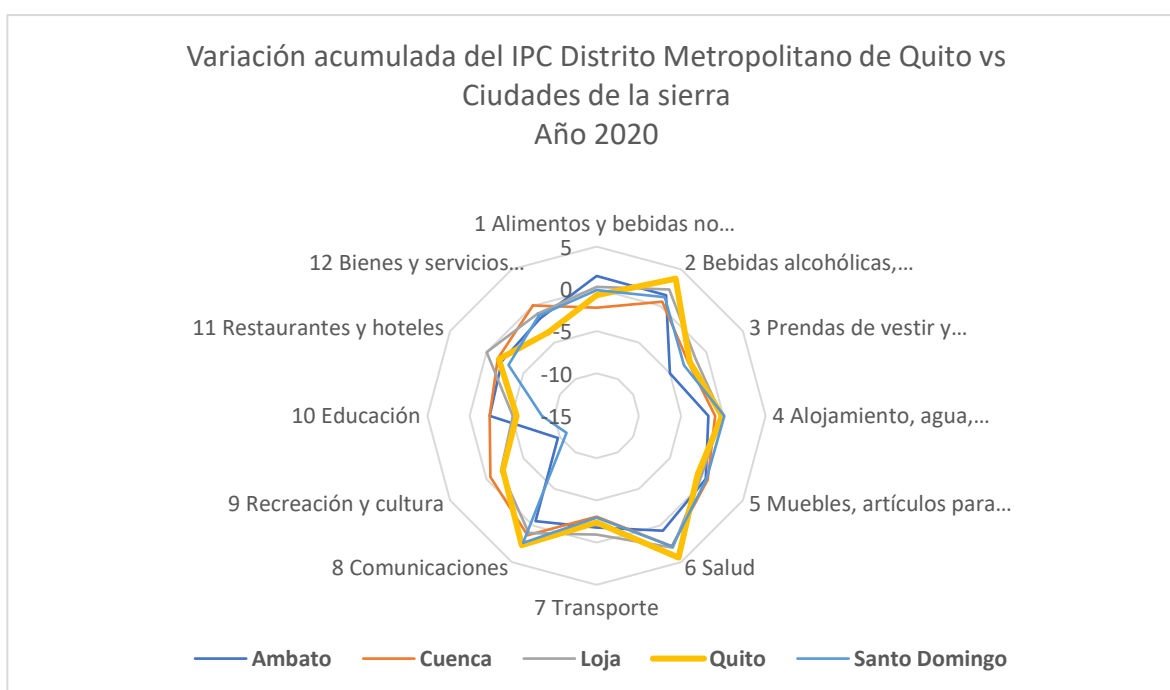
Dentro de la región costa, el DMQ registra mayores variaciones acumuladas durante el año 2019 en divisiones de consumo relacionadas con muebles y artículos para el hogar y la categoría recreación y cultura. Por otro lado, las ciudades de Esmeraldas, Manta y Guayaquil registran las mayores afectaciones en su nivel de precios.

A manera particular las categorías de los bienes y servicios relacionadas con educación y restaurantes y hoteles recibieron la mayor afectación de su nivel de precios. Este fenómeno no se refleja en el precio de la canasta básica puesto que son de las menores entre los cantones evaluados.

Por tal sentido, se puede determinar que el incremento de los precios en estas categorías puede ser atribuida a la naturaleza turística de estos cantones y la atracción de recursos que no circulan dentro de la economía, cantonal salvo la inyección de turistas locales y extranjeros.

Figura 34

Variación acumulada del IPC del Distrito Metropolitano de Quito vs ciudades de la sierra año 2020

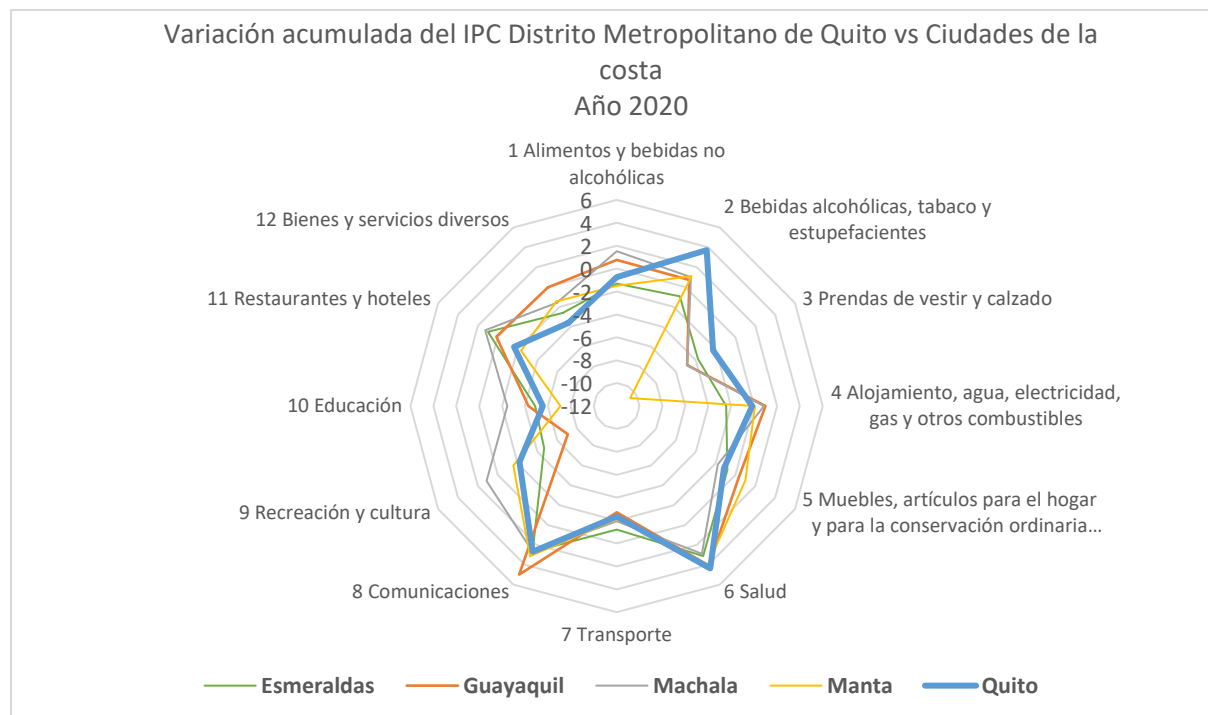


Durante el año 2020 el fenómeno de la pandemia se evidencia dentro de los distintos territorios a nivel nacional. Es así como la categoría relacionada con bienes y servicios del sector salud registran las mayores variaciones en sus precios de manera generalizada en todos los cantones de la región sierra. Sin embargo, a diferencia del año 2019 Quito registra de las

mayores variaciones en todas las categorías de consumo siendo superada únicamente por la ciudad de Cuenca.

Figura 35

Variación acumulada del IPC del Distrito Metropolitano de Quito vs ciudades de la región costa año 2020



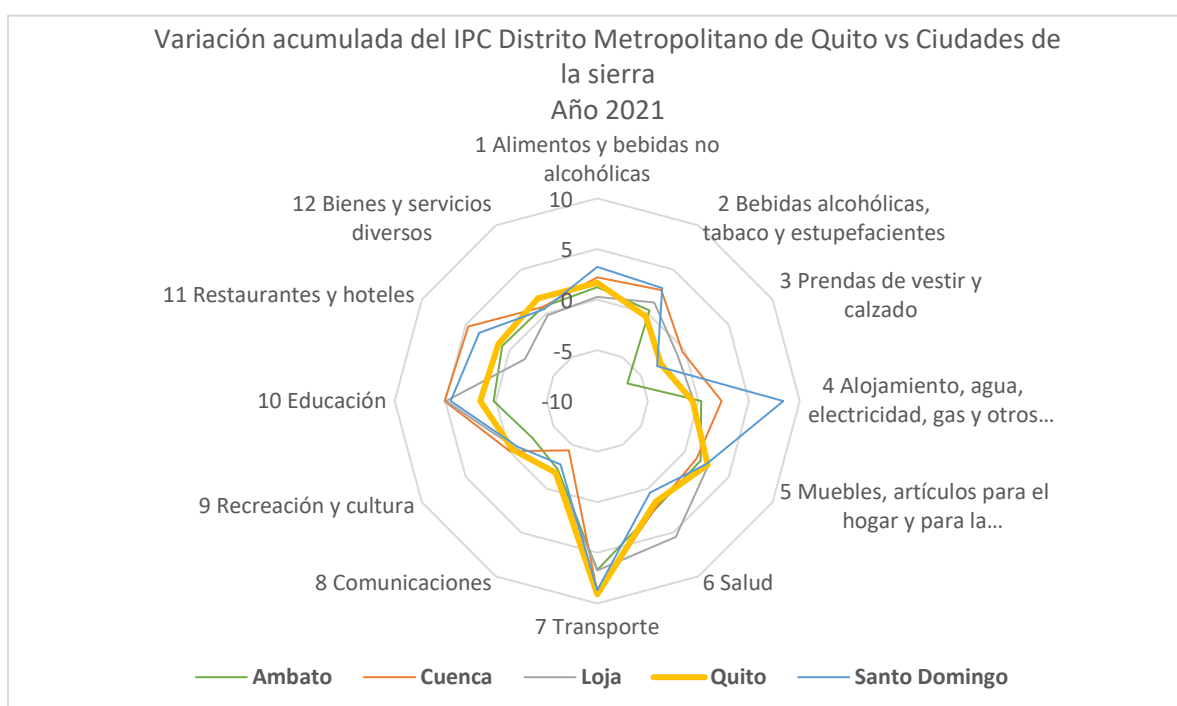
Dentro de la región costa la ciudad de Quito registra menores niveles de variación que ciudades de Machala, Guayaquil y Esmeraldas, en divisiones de consumo como educación, recreación y cultura y restaurantes y hoteles. No obstante, el Distrito Metropolitano de Quito registra mayores afectaciones a categorías de salud y consumo de bebidas alcohólicas tabaco y estupefacciones con variaciones anuales acumuladas del 4,37% y 3,72%, respectivamente.

Se evidencia como la principal división de consumo afectada ante variaciones de precios correspondía a bienes y servicios relacionados con salud denotando como la pandemia y sus implicaciones en el consumo se direccionaron a bienes y servicios relacionados con este ámbito.

Finalmente, con la finalidad de determinar el impacto postpandemia se evalúa la variación en el nivel de precios durante el año 2021. Dentro de la región sierra se observa como la ciudad de Cuenca continúa registrando variaciones superiores en comparación a la región demostrando en la variación de bienes y servicios relacionados con las categorías educación, recreación y restaurantes y hoteles.

Figura 36

Variación acumulada del IPC del Distrito Metropolitano de Quito vs ciudades de la región sierra año 2021

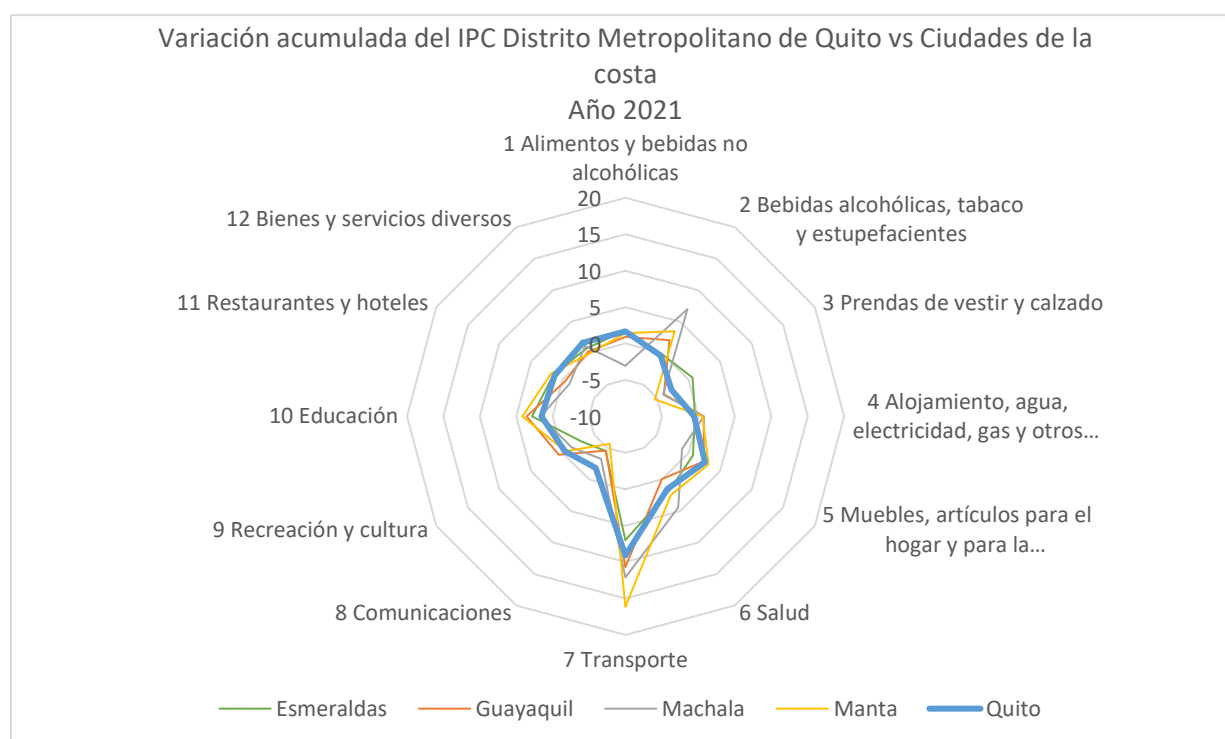


Sin embargo, se evidencia un fenómeno particular dentro de la categoría transporte. Como se señaló a nivel nacional se registra una variación considerable dentro de esta categoría la cual está asociada al aumento de los combustibles. En promedio la región registra un incremento del 8% muy superior al resto de categorías que salvo el caso de Santo Domingo registra una variación acumulada mayor al 8% para la categoría de alojamiento, agua y electricidad.

Si se evalúa la información proporcionada por el INEC para el año 2021 en lo referente a cantones de la región costa se puede denotar que ciudades como Machala y Manta registran mayores variaciones en su nivel de precios, seguidas por la ciudad de Guayaquil. En comparación con distintos cantones de la costa el DMQ no demuestra variaciones significativas en su nivel de precios.

Figura 37

Variación acumulada del IPC Distrito Metropolitano de Quito vs Ciudades de la costa año 2021



Al igual que lo acontecido en la región sierra, la categoría transporte registra las mayores variaciones. De tal manera, la ciudad de Manta y la ciudad de Machala registran una variación anual acumulada para la categoría de transporte de 16.11% y 14.87%, respectivamente. Lo cual las convierte en las ciudades más afectadas por el efecto inflacionario para categorías de consumo relacionadas con transporte a nivel nacional (INEC,2022).

Conclusiones

El presente trabajo, bajo una metodología descriptiva ha conceptualizado el actual estado del nivel de precios y la variación en los hábitos de consumo en los hogares ecuatorianos y del Distrito Metropolitano de Quito. De tal forma, se ha abordado como la inflación ha impactado de maneras distintas a los bienes y servicios de la canasta básica familiar.

Con la finalidad de evaluar el impacto del covid-19 el presente trabajo abordó un periodo pre, durante y postpandemia, con la finalidad de determinar los hábitos de consumo y la elección que realizan los hogares por la coyuntura generada por la pandemia global.

Es así como se evidencia que el nivel de inflación, reflejado en su índice de precios al consumidor durante un periodo constante se mantuvo a la baja. No obstante, dentro del mismo periodo ciudades como Cuenca, Guayaquil, Manta y Machala, experimentaron incremento en sus precios.

Al comparar esta información con el Distrito Metropolitano de Quito, podemos determinar que la afectación en Quito fue menor que en otros cantones representativos del país. No obstante, a nivel agregado el nivel de precios, así como el precio de la canasta básica familiar se encuentra por debajo de lo registrado en la capital.

En lo referente a los cambios en los hábitos de consumo de la información proporcionada por el INEC, se desprende que durante el periodo de estudio los hogares ecuatorianos y del Distrito Metropolitano de Quito no modificaron sus hábitos de consumo. De tal manera, la categoría misceláneos es la mayor representativa de la canasta familiar básica.

Si bien es cierto existió un incremento de precios a nivel nacional acompañado por una contracción de la actividad económica los hábitos de consumo se mantuvieron similares a lo largo del tiempo. Se puede detonar que los hogares adaptaron su nivel de consumo a su nueva restricción presupuestaria sin afectar sus hábitos. Por lo visto, durante los años 2019, 2020 y

2021, la categoría misceláneos en promedio representó el 34% del consumo de la canasta familiar básica.

Finalmente, se determinó que el cantón Quito no es el más caro del país. Existen cantones como Loja, Guayaquil, Machala y Manta, donde el comportamiento del nivel de precios es más volátil que el DMQ. Adicionalmente, se evidenció que la ciudad más cara del país es Cuenca, puesto que es más propensa a variaciones de precios y registra el mayor precio de la canasta familiar básica. Adicionalmente, se demostró que cantones como Ambato y Santo Domingo registran comportamientos similares a la variación del nivel de precios con el cantón Quito.

Las ciudades que presentan un costo de vida más alto son las que gozan de una mejor calidad de vida y se encuentra en un nivel de prosperidad sólido.

Recomendaciones

Se recomienda realizar un análisis de los hábitos de consumo e incidencia del nivel de precios a nivel provincial, puesto que permitirá agrupar territorios similares y se podrá encontrar discrepancias entre los territorios con la finalidad de identificar lineamientos de política pública específica para la necesidad territorial.

Con la finalidad de gestionar de mejor manera el control de precios y especulación la medición debería recoger más cantones que permitan evaluar territorios similares y no, al contrario, proyectar la información representativa de cantones a nivel nacional. El determinar un hábito más acorde a las necesidades territoriales permitirá focalizar la política de acuerdo con la coyuntura territorial.

Referencias

- Alonso, J. (2020). *La pandemia económica del Sudeste Asiático*. Obtenido de <https://bit.ly/3Eb6BAL>
- Cabezas, P., 1997. Índice de Precios al Consumidor, Inflación de fondo. Bienes transables y no transables. Retrieved from <https://bit.ly/3hLBdRZ>.
- Casco, A. R. (2020). Efectos de la pandemia de COVID-19 en el comportamiento del consumidor. *INNOVARE* .
- CEPAL. (2012). Conceptos, Definiciones e Interrelaciones. Población, Territorio Y Desarrollo Sostenible, 243
- CEPAL (2008) La medición del ingreso para los estudios de pobreza en América Latina. Chile: United Nations Publications.
- CEPAL (1989) Medición de la pobreza en el Ecuador. Ecuador
- CEPAL. (2020). *América Latina y el Caribe ante la pandemia del COVID-19. Efectos económicos y sociales*.
- Clark, G., Huxley, J., y Mountford, D. (2012) La economía local: la función de las agencias de desarrollo Serie Políticas Públicas y Transformación Productiva 2012. N°2, p., 11-18
- DANE. (2009). *Metodología índice de precios al consumidor*. Obtenido de http://www.dane.gov.co/files/investigaciones/fichas/metodologia_IPC-09.pdf
- Denison, E. (1962). *The Sources of Economic Growth and the Alternatives Before Us*. New York: Committee for Economic Development.
- Díaz, J. C. (1997). *La teoría de los índices de precios*.
- Fortún, M. (5 de Febrero de 2020). *Economipedia.com* . Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/teoria-del-consumidor.html>
- García de Diego, L. (2013). Influencia de la educación en el desarrollo económico (plantamiento del problema), (1), 11–19.
- Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), 2015. Metodología del Índice de Precios al Consumidor (IPC) Disponible en: http://anda.inec.gob.ec/anda/index.php/catalog/517/related_materials.
- Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC) y Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), 2017. Nueva metodología del índice de precios al consumidor (IPC) del Ecuador. Disponible en: http://anda.inec.gob.ec/anda/index.php/catalog/589/related_materials.
- Kotler, P. (05 de Mayo de 2020). *LAS FASES DEL COVID-19 Y LA NUEVA NORMALIDAD QUE PUEDE TRAER*. Obtenido de <https://sarasotainstitute.global/the-phases-of-covid-19-and-the-new-normal-it-can-bring/>

- León, F. (1948). El problema del verdadero índice del costo de la vida. *REVISTA DE ECONOMÍA Y ESTADÍSTICA*, 279-319.
- Mankiw, Gregory (2007) Principios de economía. México: Pearson Education.
- Maslow, A. H. (2019). *A theory of human Motivation* . Nueva Delhi : General Press.
- Mejía, E., & Arboleda, M. (s.f.). *Psicografía de Iso consumidores*. Obtenido de dspace.icesi.icesi.edu.co/dspace/bitstream/item/445/3/psicografia.pdf.
- Monsalve, J. P. (2014). *Simulación Modelo VAR IPP-IPC*. Obtenido de <http://www.scielo.org.co/pdf/cuadm/v30n52/v30n52a09.pdf>
- MORA, O. Las Teorías del Desarrollo Económico: algunos postulados y enseñanzas. Apuntes del Cenes 2006, 26(42), 49-74, Recuperado de: <https://www.redalyc.org/articulo.oa?id=479548749004>
- Nicholson, W (2006). Teoría Microeconómica. Principio Básicos y Ampliaciones. Thomson.España p 66-115
- OIT. (18 de Marzo de 2020). Organización Internacional del Trabajo. Obtenido de <https://bit.ly/3Odbzl5>
- Organización Internacional del Trabajo (OIT), 2003. Índices de Precios al Consumidor (IPC). Ginebra. Ginebra. Decimoséptima Conferencia Internacional de Estadísticos del Trabajo.
- Pedrosa, S. J. (15 de Diciembre de 2015). *Economipedia*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/ipc-indice-precios-al-consumo.html>
- Pozo, R. (2014). "Jefas y jefes del hogar, diferencias de los patrones de gasto en los hogares ecuatorianos". Quito, Pichincha, Ecuador: PUCE.
- Rivas, J. A., & Grande, I. (2010). Comportamiento del consumidor. Madrid: ESIC .
- Rosero, M. L., Almeida, D. G., & Herrera, M. A. (2021). LA CRISIS ECONÓMICA DEL COVID-19 EN EL ECUADOR. *REVISTA INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO* .
- Schiller, Bradley (2007) Principios de Economía. España: Mc Graw-Hill.
- Solow , R. (1957). Technical Change and the Aggregate Production Function. *Review of Economics and Statistics* .
- UNADE, U. (28 de 04 de 2020). *¿Para qué sirve y como me afecta la pirámide de Maslow?* . Obtenido de <https://unade.edu.mx/para-que-sirve-la-piramide-de-maslow/>
- UNAM. (s.f.). *Conducta del Consumidor*. Obtenido de https://programas.cuaed.unam.mx/repositorio/moodle/pluginfile.php/929/mod_resource/content/1/contenido/index.html
- Varian, H. (2007). Microeconomía intermedia (8va Edición). New York: Antoni Bosch.

Zwanka, R. J. (2020). COVID-19 Generation: A Conceptual Framework of the Consumer Behavioral Shifts to Be Caused by the COVID-19 Pandemic. *Journal of International Consumer Marketing*, 58-67.